

23.08.2017 – 07:13 Uhr

EQS-News: Résultat semestriel 2017: Le groupe Zur Rose poursuit son rythme de croissance

EQS Group-News: Zur Rose Group AG / Mot-clé(s): Résultat semestriel
Résultat semestriel 2017: Le groupe Zur Rose poursuit son rythme de croissance

23.08.2017 / 07:00

Communiqué de presse

Résultat semestriel 2017

Le groupe Zur Rose poursuit son rythme de croissance

Le groupe Zur Rose a enregistré un bon premier semestre 2017 et a réussi à continuer à accélérer son rythme de croissance au cours des six premiers mois. Après le succès de l'entrée en bourse réalisée le 6 juillet 2017, la plus grande pharmacie de vente par correspondance d'Europe dispose des moyens nécessaires pour poursuivre de manière ciblée l'expansion initiée et saisir les opportunités de croissance des années à venir.

Au premier semestre 2017, suite aux initiatives de croissance mises en œuvre, le groupe Zur Rose a réussi à réaliser un chiffre d'affaires de CHF 465,8 millions, soit une augmentation de 7,2 pour cent (8,2 pour cent en monnaie locale) par rapport à la période correspondante de l'exercice précédent. Cela a également conduit au deuxième trimestre à une poursuite de la croissance encore plus importante par rapport au trimestre précédent. Dans le cadre de sa stratégie d'entreprise, le groupe envisage de continuer à développer sa position de leader en Allemagne et d'initier son expansion sur d'autres marchés européens.

Poursuite de la croissance en Allemagne - Grâce à des activités marketing d'envergure, le groupe Zur Rose a continué à asseoir sa position de leader en Allemagne au premier semestre 2017. Sur le segment Allemagne, le chiffre d'affaires a augmenté de 12,9 pour cent, passant à CHF 226,4 millions (soit en monnaie locale EUR 210,4 millions et 14,9 pour cent d'augmentation). Cela est essentiellement dû à la vente par correspondance de médicaments en vente libre (OTC) par DocMorris avec une augmentation de chiffre d'affaires de 42,8 pour cent en monnaie locale. La vente à distance de médicaments soumis à ordonnance (Rx) de DocMorris a enregistré une augmentation de chiffre d'affaires de 7,2 pour cent en monnaie locale, ce qui représente une croissance importante par comparaison avec le premier trimestre 2017 (plus 6,1 pour cent par rapport à la même période de l'année précédente). Le nombre de clients OTC et Rx actifs a augmenté de manière significative par rapport à l'exercice précédent.

Évolution stable du chiffre d'affaires en Suisse - Grâce à une acquisition satisfaisante de nouveaux clients, le chiffre d'affaires de l'unité d'affaires Médecins (B2B) a pu être augmenté de 5,0 pour cent en Suisse au premier semestre. Corrigée du volume d'affaires correspondant aux activités insuffisamment rentables qui ont été arrêtées en 2016 dans le domaine Specialty Care, l'activité Retail (B2C) a été presque stable. Globalement, le chiffre d'affaires du segment Suisse a progressé de 2,0 pour cent, passant à CHF 238,3 millions.

Résultat conforme aux prévisions - Comme on pouvait s'y attendre, les dépenses

en marketing et en personnel liées à la croissance ont affecté le résultat à hauteur de CHF 14 millions; au premier semestre, les frais relatifs à l'entrée en bourse ont été de CHF 5,3 millions. Compte tenu de ces dépenses exceptionnelles, le résultat avant intérêts, impôts et dépréciations (EBITDA) est de moins CHF 11,6 millions (exercice précédent: CHF 7,8 millions); le résultat de l'entreprise se monte à moins 18,1 millions (exercice précédent: CHF 0,2 million).

Coopération avec Medbase et Migros - En Suisse, une coopération a pu être mise en place avec Medbase, le plus important prestataire local de soins médicaux ambulatoires de base. Dans le courant de l'année, les différents centres Medbase se procureront progressivement leurs médicaments auprès de Zur Rose exclusivement. Ceci permettra à Zur Rose de continuer à développer la part de marché déjà importante de son unité d'affaires Médecins. Au mois de juillet 2017, Zur Rose a inauguré la première pharmacie shop-in-shop dans la filiale Migros de la Marktgasse de Berne. En cas de succès de la phase pilote, un développement de la coopération est prévu avec l'ouverture d'autres pharmacies de proximité. Le concept shop-in-shop, élément de la stratégie omnicanal de Zur Rose, devrait favoriser l'achat de médicaments via divers canaux et renforcer ainsi l'unité d'affaires Retail.

Perspectives - L'augmentation du chiffre d'affaires réalisée au cours des six premiers mois permet d'envisager avec confiance une poursuite de la croissance, spécialement en Allemagne, du fait notamment de la grande notoriété de la marque DocMorris qui favorise l'acquisition de nouveaux clients. En Suisse au deuxième semestre, la collaboration intensive avec Medbase et Migros devrait donner des impulsions supplémentaires. Pour 2017, la direction du groupe s'attend globalement à une croissance organique d'environ 10 pour cent et à un EBITDA négatif du fait des dépenses exceptionnelles effectuées dans le cadre de l'entrée en bourse et des initiatives de croissance. La signature du contrat de reprise des activités d'une pharmacie allemande de vente par correspondance est envisagée pour cette année, sous réserve d'une conclusion satisfaisante de l'examen de due diligence et de la réalisation de certaines autres conditions préalables.

Chiffres-clés, en milliers de CHF
1.1.-30.6.2017 1.1.-30.6.2016 Variation

Chiffre d'affaires
465'763 434'310 7,2%

Chiffre d'affaires en monnaie locale
8,2%

Résultat d'exploitation avant dépréciation et amortissement (EBITDA) corrigé des frais spéciaux - 6'264 7'809 n.m.

en % du chiffre d'affaires
- 1,3% 1,8%

EBITDA
- 11'551 7'809 n.m.

Résultat d'exploitation (EBIT) corrigé des frais spéciaux
- 11'670 3'266 n.m.

en % du chiffre d'affaires
- 2,5% 0,8%

EBIT

- 16'957 3'266 n.m.

Résultat de l'entreprise corrigé des frais spéciaux

- 12'805 154 n.m.

en % du chiffre d'affaires

- 2,7% 0,0%

Résultat de l'entreprise

- 18'092 154 n.m.

30.6.2017 31.12.2016 Variation

Fonds propres 88'482 103'806 - 14,8%

en % du total du bilan 34,1% 39,7%

Effectifs en équivalents plein temps 864 752 14,9%

Le premier rapport semestriel 2017 et la présentation du résultat semestriel peuvent être téléchargés sur www.zurrosegroup.com | Investors & Media | Publications.

Une conférence téléphonique en anglais destinée aux analystes et aux médias a lieu aujourd'hui à 14 heures.

Numéros de téléphone: CH: +41225805970 | DE: +4969222229043 | UK: +442030092452 | USA: +18554027766

Code d'accès à la conférence: 63253964#

La présentation correspondante (texte uniquement) est disponible sur: www.audio-webcast.com | Mot de passe: zurrose0817

Lien direct: http://www.audio-webcast.com/cgi-bin/login.ssp?fn=verify_user&curPas sword=zurrose0817

À titre alternatif, la présentation peut être suivie via Live-Audio-Webcast à l'adresse suivante:

<http://www.audio-webcast.com/cgi-bin/visitors.ssp?fn=visitor&id=4909>

Contact pour les analystes et investisseurs

Marcel Ziwica, Chief Financial Officer

E-mail: marcel.ziwica@zurrose.com, téléphone: +41 52 724 00 64

Contact pour les médias

Lisa Lüthi, Responsable Communication d'entreprise

E-mail: lisa.luethi@zurrose.ch, téléphone: +41 52 724 08 14

Agenda

20 septembre 2017 Investora Zürich; www.investora.ch

24 janvier 2018 Communiqué de presse sur le chiffre d'affaires 2017

24 mai 2018 Assemblée générale

Zur Rose Group

Zur Rose Group, entreprise suisse comprenant les marques «Zur Rose» et «DocMorris», est la plus grande pharmacie en ligne d'Europe et l'un des plus importants grossistes pour le corps médical en Suisse. Grâce à son modèle commercial, le groupe contribue à un approvisionnement pharmaceutique fiable et de qualité. Il se distingue en outre par l'élaboration de prestations innovantes dans le domaine de la gestion de médicaments afin d'accroître l'efficacité du processus de médication. La création de plus-values, les valeurs fortes orientées autour du patient ainsi que l'exigence d'un approvisionnement en

médicaments à des prix avantageux font du groupe un partenaire stratégique essentiel pour les fournisseurs de prestations, les répondants des coûts et l'industrie.

Le siège opérationnel de Zur Rose Group se situe à Frauenfeld, d'où le marché suisse est approvisionné. En Allemagne et en Autriche, le groupe exerce ses activités grâce à ses filiales à Heerlen (NL) et à Halle an der Saale (DE). En 2015, il a pris une participation majoritaire dans BlueCare, société sise à Winterthour et leader des fournisseurs de systèmes en réseau du secteur de la santé en Suisse. Zur Rose Group emploie plus de 800 collaborateurs sur ses différents sites et a réalisé un chiffre d'affaires de 880 millions de francs durant l'exercice 2016.

Les actions de Zur Rose Group AG (n de valeur 4261528, ISIN CH0042615283, ticker «ROSE») sont cotées à la SIX Swiss Exchange (International Reporting Standard). L'emprunt d'entreprise de plus de 50 millions de francs souscrit en novembre 2012 dans le cadre du financement de l'acquisition de DocMorris est coté à la SIX Swiss Exchange (n de valeur 19972936, ISIN CH0199729366, ticker «ZRO12»). www.zurrosegroup.com

Fin du communiqué aux médias

Langue: Français:

Entreprise: Zur Rose Group AG

Walzmühlestrasse 60

8500 Frauenfeld

Schweiz

Téléphone: +41 52 724 08 14

Internet: www.zurrosegroup.com

ISIN: CH0199729366, CH0042615283

Bourses: SIX Swiss Exchange

Fin du message EQS Group News-Service

603307 23.08.2017

Diese Meldung kann unter <https://www.presseportal.ch/fr/pm/100004895/100805866> abgerufen werden.