

22.02.2017 - 06:36 Uhr

## **EQS-Adhoc: Leclanché confirme une croissance de 56% de son chiffre d'affaires pour 2016 et de solides perspectives pour 2017**

EQS Group-Ad-hoc: Leclanché SA / Mot-clé(s): Autres

Leclanché confirme une croissance de 56% de son chiffre d'affaires pour 2016 et de solides perspectives pour 2017

22.02.2017 / 06:30 CET/CEST

Publication d'un communiqué ad hoc en vertu de l'article 53 du RC.

Le contenu relève de la responsabilité de l'émetteur.

-----  
Leclanché confirme une croissance de 56% de son chiffre d'affaires pour 2016 et de solides perspectives pour 2017

YVERDON LES BAINS, Suisse, 22 février 2017 :Leclanché SA (SIX : LECN), entreprise leader et verticalement intégrée de solutions de stockage d'énergie, a annoncé aujourd'hui ses résultats préliminaires avant audit avec un chiffre d'affaires de plus de CHF 28 millions pour l'année 2016, en accord avec les perspectives annoncées dans son rapport intermédiaire et lors de la publication d'Octobre 2016.

Anil Srivastava, CEO de Leclanché SA, commentait :

« Cette deuxième année consécutive de croissance supérieure à la moyenne du marché a été rendue possible par la montée en puissance de notre capacité d'exécution. Nous pouvons maintenant nous reposer sur de solides fondations qui vont nous permettre de réaliser une nouvelle année de croissance en 2017. Nous nous focalisons maintenant sur le financement des projets déjà signés et sur l'obtention de nouveaux projets pour 2018 et au-delà. La position de la société se trouve renforcée par l'attractivité grandissante de ses projets et sa capacité à les finaliser. »

- Croissance du chiffre d'affaires d'environ 56% par rapport à 2015.

- Un niveau record de 50 MW / 22 MWh de projets de stockage d'énergie sont actuellement en construction en Amérique du Nord démontrant la capacité d'exécution à l'échelle mondiale de la société.

- Un solide carnet de commande pour 2017 appuyé par le contrat d'exclusivité signé avec un des plus grands opérateurs européens pour la construction d'un projet de 33 MWh en Allemagne.

- La Société projette d'augmenter son chiffre d'affaires de 75% en 2017. Cette croissance sera possible grâce aux projets déjà remportés et à ceux en attente de confirmation qui sont issues d'un pipeline de plus de 450 MWh. Leclanché maintient ses perspectives de retour à l'équilibre du BAIIA autour de 100 MWh de facturation d'ici à 2018.

- Le plan de financement déjà annoncé visant à soutenir le business plan est en bonne voie de finalisation. Il s'appuiera sur des lignes de crédit affectées au financement de projets, sur des lignes de crédit accordées directement à

Leclanché, sur le paiement de droits de licence de propriété intellectuelle et sur des prises de participations au capital d'investisseurs nouveaux et existants.

- L'optimisation du capital reste une priorité avec un effort soutenu mis sur l'accès au financement de projets hors bilan. En décembre 2016, Maple Leaf LP, société holding créée pour gérer notre projet IESO (Toronto - Canada) a obtenu un prêt lui permettant de construire et de réceptionner les deux premiers sites de ce projet canadien soient 12 MWh (27 MW) sur les 53 MWh de la totalité du projet. À cela vient s'ajouter le financement par SGEM de notre projet Marengo (Chicago - USA) de 10 MWh (23 MW) que nous avons annoncé en novembre 2016 et dont les systèmes de stockage d'énergie ont déjà été livrés.

- Leclanché est à un stade avancé de discussion avec différents acteurs en Chine visant à développer des partenariats stratégiques et technologiques. Ces accords devraient permettre à Leclanché d'accéder à une plateforme de production à bas coût et de pénétrer le marché domestique chinois, en particulier celui du transport électrique qui pèse plus de \$ 100 milliards. En revanche, notre partenariat avec Narada Power annoncé en fin d'année 2016 a dû être mis entre parenthèses en raison du contrôle stricte appliqué par les autorités chinoises sur les transactions avec l'étranger et des changements de spécifications techniques du marché local.

Les objectifs de croissance de Leclanché dépendent d'un certain nombre de facteurs, notamment de ses capacités d'approvisionnement et de financement. La société continue de se focaliser sur l'optimisation de son capital tout en réduisant au maximum la dilution des actionnaires existants dans le cadre de sa levée de fonds.

\* \* \* \* \*

A propos de Leclanché

Leclanché (SIX : LECN) développe, produit et installe des solutions clé en main pour le stockage d'énergie. Son activité couvre les applications domestiques et les petites entreprises, les industries de grande taille, les réseaux électriques, ainsi que l'hybridation du transport grand public tel que les flottes de bus, de trams et de ferry. Fondée en 1909, Leclanché SA est un partenaire fiable de solutions de stockage d'énergie sur batteries. Forte d'une tradition remontant à Georges Leclanché, l'inventeur de la pile sèche, l'entreprise dispose d'un large portefeuille de solutions de stockage d'énergie allant des batteries conçues sur mesure jusqu'aux dernières technologies lithium-ion à l'échelle industrielle. Depuis 2006, Leclanché s'est imposée comme le leader européen du développement et de la production de cellules lithium-ion.

SIX Swiss Exchange: ticker symbol LECN | ISIN CH 011 030 311 9

Plus d'informations : <http://www.leclanche.com>

Disclaimer

This press release contains certain forward-looking statements relating to Leclanché's business, which can be identified by terminology such as "strategic", "proposes", "to introduce", "will", "planned", "expected", "commitment", "expects", "set", "preparing", "plans", "estimates", "aims", "would", "potential", "awaiting", "estimated", "proposal", or similar expressions, or by expressed or implied discussions regarding the ramp up of Leclanché's production capacity, potential applications for existing products, or regarding potential future revenues from any such products, or potential future sales or earnings of Leclanché or any of its business units. You should not place undue reliance on these statements. Such forward-looking statements reflect the current views of Leclanché regarding future events, and involve known and unknown risks, uncertainties and other factors that may cause

actual results to be materially different from any future results, performance or achievements expressed or implied by such statements. There can be no guarantee that Leclanché's products will achieve any particular revenue levels. Nor can there be any guarantee that Leclanché, or any of the business units, will achieve any particular financial results.

\* \* \* \* \*

Investor Contacts

Anil Srivastava / Hubert Angleys

Leclanche

Tel.: +41 (0) 24 424 65 00

E-Mail:invest.leclanche@leclanche.com

Media Contacts

Europe and UK

Simon Barker

+44 (0)7866 314331

sbarker@questorconsulting.com

-----  
Fin du communiqué ad hoc-----

Langue: Français:

Entreprise: Leclanché SA

Av. des Sports 42

1400 Yverdon-les-Bains

Schweiz

Téléphone: +41 (24) 424 65-00

Télécopie: +41 (24) 424 65-20

E-Mail: investors@leclanche.com

Internet: www.leclanche.com

ISIN: CH0110303119, CH0016271550

Numéro valeur: A1CUUB, 812950

Bourses: SIX Swiss Exchange

Fin du message EQS Group News-Service  
-----

546447 22.02.2017 CET/CEST