

21.08.2014 – 07:05 Uhr

DGAP-News: Zur Rose réalise un résultat semestriel réjouissant avec des perspectives positives pour la seconde partie de l'année

EQS Group-News: Zur Rose AG / Mot-clé(s): Résultat semestriel

Zur Rose réalise un résultat semestriel réjouissant avec des perspectives positives pour la seconde partie de l'année

21.08.2014 / 07:00

Frauenfeld, 21 août 2014

Communiqué de presse

Zur Rose réalise un résultat semestriel réjouissant avec des perspectives positives pour la seconde partie de l'année

Au premier semestre 2014, Zur Rose a maintenu la croissance du chiffre d'affaires et du résultat du premier trimestre. Ainsi, après une importante année de transition (2013), l'entreprise a renoué avec la rentabilité et a consolidé sa position de numéro un de la vente de médicaments par correspondance en Europe. Pour l'exercice 2014, on s'attend à une nette amélioration des résultats par rapport à l'année précédente.

Les investissements ciblés et les restructurations, réalisés par Zur Rose en 2013 en vue d'une croissance et d'un résultat durables, ont déjà porté leurs fruits au premier semestre 2014. Malgré la fermeture du site logistique de Česká Lípa en Tchéquie, le chiffre d'affaires net du premier semestre atteint CHF 457,5 millions, en progression de 0,9 pour cent par rapport à la même période de l'année précédente. Le résultat d'exploitation avant dépréciation et amortissement (EBITDA) a enregistré une hausse significative de 131,3 pour cent pour s'inscrire à CHF 7,0 millions.

Zur Rose CH: les patients apprécient l'avantageux canal de distribution qu'est la vente par correspondance
Zur Rose s'est affirmé avec succès sur son marché domestique. Au niveau de l'unité d'affaires Médecins, les baisses de prix et les substitutions par des génériques prescrites par l'Etat ont pu être compensées par une augmentation des volumes. Par ailleurs, l'unité d'affaires Médecins a continué de bénéficier de l'introduction, le 1er mai 2012, de la propharmacie dans les villes de Zurich et de Wintherthour, ce qui a entraîné une réduction des ventes aux consommateurs. Au niveau de l'unité de vente Pharma à domicile, l'évolution positive est due essentiellement au programme thérapeutique SpecialityCare et aux médicaments en vente libre (OTC). Les deux domaines ont enregistré une nette augmentation de nouveaux clients. Au niveau de l'assortiment OTC, la vente par correspondance, confortable et avantageuse, ne cesse de prendre de l'importance.

Le 7 juillet 2014, le Tribunal fédéral a décidé que les médecins zurichois qui ne disposent pas d'autorisation pour la remise de médicaments (propharmacie) ne doivent plus être rétribués pour certaines prestations liées à la transmission électronique des ordonnances. Les considérants de l'arrêt sous forme écrite ne sont pas encore disponibles. 35 médecins sont touchés par cet arrêt. Une ordonnance électronique est transmise à Zur Rose à la demande expresse du client. Comme les médicaments sont livrés directement et discrètement à domicile, cette prestation est appréciée en particulier par les personnes souffrant d'un mal chronique et celles à mobilité réduite ou affaiblies par l'âge. Zur Rose regrette que cet arrêt concerne des acteurs d'avant-garde qui contribuent à développer un type de distribution de médicaments moderne, sûre et centrée sur la réduction des

coûts.

DocMorris toujours sur la voie de la croissance rentable

La croissance du chiffre d'affaires de DocMorris s'est maintenue. Le secteur de la vente en ligne de médicaments non soumis à ordonnance s'est considérablement développé. Depuis l'entrée en vigueur, fin 2012, du règlement allemand élargi sur les prix des médicaments, DocMorris n'est plus autorisée à accorder des rabais à ses patients. Néanmoins, la vente de médicaments soumis à ordonnance a enregistré une hausse, car ce canal de distribution garantit aux patients chroniques en particulier un approvisionnement efficace et optimal en médicaments.

Fidèle au mot d'ordre «système de santé de l'avenir», DocMorris devient carrément un conseiller de santé, qui place le client au centre de ses préoccupations en lui proposant des idées et des innovations intéressantes. Le plus récent exemple est le lancement de la télépharmacie en collaboration avec Deutsche Telekom: depuis chez eux ou en déplacement, les patients peuvent contacter un pharmacien de DocMorris via un support audiovisuel pour obtenir des informations et des conseils sur des médicaments et leurs applications. L'introduction de cette technologie est un fait marquant dans l'évolution de la vente en ligne et apporte un véritable avantage aux clients de DocMorris.

Sur le site de DocMorris à Heerlen aux Pays-Bas, les travaux pour le nouveau centre de distribution ont débuté au mois de mai de cette année. Cette nouvelle construction permettra d'optimiser les processus et de réaliser des progrès notables au niveau de la productivité, avec à la clé d'importantes économies des coûts et une efficacité accrue. L'édifice sera prêt à être emménagé en été 2015.

Zur Rose EU en bonne position

L'importante entrée des commandes du premier semestre 2013, résultant des investissements considérables opérés pour lancer la collaboration de Zur Rose pharma à domicile avec la chaîne allemande de drogueries dm, s'est stabilisée au premier semestre 2014 à un niveau inférieur, conformément aux attentes. Le résultat opérationnel de Zur Rose Pharma GmbH a enregistré une hausse sensible. Depuis juin 2014, les opérations de vente par correspondance de la marque VfG sont effectuées depuis le site de Halle an der Saale. Le centre logistique VfG de Česká Lípa en Tchéquie a été fermé fin juin 2014. Cette mesure assure une meilleure exploitation de la chaîne de valeur au niveau de l'unité d'affaires Zur Rose Allemagne et contribuera à augmenter sa rentabilité.

Perspectives

Le groupe Zur Rose s'attend pour l'exercice 2014 à un accroissement modéré du chiffre d'affaires dans son ensemble et prévoit pour le second semestre une nouvelle amélioration de la rentabilité. Plus grande pharmacie de vente par correspondance d'Europe, elle réussira à renforcer sa position de leader sur un marché aussi attrayant que concurrentiel.

Compte de résultats consolidé

en 1000 CHF	Janv. à juin 2014	Janv. à juin 2013	Variation
Chiffre d'affaires net	457 551	453 400	0,9%
Autres bénéfices	2241	4069	
Charge de marchandises	- 387 838	- 383 997	
Frais de personnel	- 28 958	- 30 279	
Autres charges d'exploitation	- 35 989	- 40 164	
Résultat d'exploitation avant dépréciation et amortissement (EBITDA)	7007	3029	131,3%
EBITDA en % du chiffre d'affaires net	1,5%	0,7%	
Amortissements	- 4421	- 3768	
Résultat d'exploitation (EBIT)	2586	- 739	n.m.

EBIT en % du chiffre d'affaires net	0,6%	- 0,2%	
Résultats financiers	- 1981	- 1299	
Résultat avant impôts (EBT)	605	- 2038	n.m.
EBT en % du chiffre d'affaires net	0,1%	- 0,4%	
Impôt sur le bénéfice	- 501	- 634	
Résultat d'entreprise	104	- 2672	n.m.
Résultat d'entreprise en % du chiffre d'affaires net	0,0%	- 0,6%	

Bilan consolidé

en 1000 CHF 30.06.2014 en % 31.12.2013 en %

Actifs

Liquidités et titres	19 116		31 563	
Autres actifs circulants	128 418		118 048	
Actifs circulants	147 534	65,8%	149 611	66,5%
Immobilisations financières	5534		6070	
Actifs immobilisés et immobilisations incorporelles	71 135		69 431	
Actifs immobilisés	76 669	34,2%	75 501	33,5%
Total actifs	224 203	100,0%	225 112	100,0%

Passifs

Fonds étrangers à court terme	85 361		86 842	
Fonds étrangers à long terme	64 724		64 890	
Fonds étrangers	150 085	66,9%	151 732	67,4%
Fonds propres	74 118	33,1%	73 380	32,6%
Total des passifs	224 203	100,0%	225 112	100,0%

Contact:

Lisa Lüthi, responsable communication
 lisa.luethi@zurrose.ch, téléphone: +41 52 724 08 14

Zur Rose

Le groupe suisse Zur Rose compte parmi les leaders de la distribution de médicaments en Suisse, en Allemagne et en Autriche. Elle est par ailleurs le numéro un européen de la vente de médicaments par correspondance. Zur Rose a été fondée en 1993 en tant que grossiste pour le corps médical. Depuis 2001, elle exerce également l'activité de pharma à domicile pour les clients privés. Le siège opérationnel du groupe se situe à Frauenfeld (CH), depuis où le marché suisse est approvisionné. En Allemagne et en Autriche, Zur Rose exerce ses activités grâce à ses filiales DocMorris à Heerlen (NL) et Zur Rose Pharma à Halle an der Saale (DE). Les entreprises du groupe Zur Rose se distinguent par un modèle commercial innovant et contribuent à un approvisionnement en médicaments optimal et efficace à un niveau de prix peu élevé. Zur Rose emploie plus de 800 collaborateurs sur ses différents sites. Durant l'exercice 2013, le groupe a réalisé un chiffre d'affaires de 911 millions de francs. Les actions de la Zur Rose SA (ISIN CH0042615283) sont négociées sur les plates-formes hors-bourse OTC-X de la Banque Cantonale Bernoise et KMU-X de la Banque Cantonale de Zurich. L'emprunt d'entreprise de plus de 50 millions de francs souscrit en novembre 2012 dans le cadre du financement de l'acquisition de DocMorris est coté à la bourse suisse SIX Exchange (n de valeur 19972936, ISIN CH0199729366, ticker ZRO12).

 21.08.2014 Communiqué de presse transmis par EQS Schweiz AG.
 www.eqs.com - Archives des nouvelles:
<http://switzerland.eqs.com/de/News>

L'éditeur est responsable pour le contenu de la nouvelle.

Langue: Français:
Entreprise: Zur Rose AG
Walzmühlestrasse 60
8500 Frauenfeld
Schweiz
Téléphone: +41 52 724 00 30
Télécopie: +41 52 724 00 31
Internet: www.zurrose.com
ISIN: CH0199729366, CH0042615283
Bourses: Bourse(s) étrangère(s) SIX

Fin du message EQS Group News-Service

283120 21.08.2014

Diese Meldung kann unter <https://www.presseportal.ch/fr/pm/100004895/100760236> abgerufen werden.