



Pressemitteilung

Bank Leu erneut mit deutlichem Gewinnsprung

Zürich, 28. Februar 2006 – Im Berichtsjahr 2005 weist die Bank Leu zum dritten Mal in Folge einen deutlichen Gewinnsprung aus. Die Schweizer Traditionsbank erhöhte ihren Jahresgewinn von CHF 137 Mio. auf CHF 179 Mio. und übertrifft damit das sehr gute Resultat von 2004 um 30 Prozent. Das Kosten-/Ertrags-Verhältnis – als eigentliche Profitabilitätskennzahl – wurde mit 48 Prozent (Vorjahr 54 Prozent) weiter optimiert.

Die Bank Leu scheint jünger denn je: Die 250-jährige Schweizer Traditionsbank zeichnete sich auch im Jubiläumsjahr 2005 durch eine grosse Dynamik und eine daraus resultierende, sehr gute Performance aus. Hans Nützi, CEO der Bank Leu sieht sich bestätigt: «Wir haben unsere Leistungsfähigkeit in einem sehr kompetitiven Markt eindrücklich unter Beweis gestellt. Der ausgewiesene Jahresgewinn vor ausserordentlichem Erfolg und Steuern liegt mit CHF 217 Mio. (+ 31 Prozent) deutlich über dem Vorjahresergebnis.»

Das erfreuliche Gesamtergebnis ist u. a. auf eine strenge Kostenkontrolle zurück zu führen. So erhöhte sich der Geschäftsaufwand im Berichtsjahr lediglich um zwei Prozent auf CHF 201 Mio. (Vorjahr CHF 196 Mio.). Während sich der Sachaufwand gegenüber 2004 auf CHF 78 Mio. (analog Vorjahr) eingependelt hat, ist der Personalaufwand mit vier Prozent von CHF 118 Mio. auf CHF 122 Mio. leicht angestiegen. Der Personalbestand erhöhte sich im Jahresverlauf von 579 (Vorjahr) auf 583 Mitarbeitende im Jahr 2005 und das Kosten-/Ertrags-Verhältnis wurde mit 48 Prozent (Vorjahr 54 Prozent) weiter optimiert.

Erfolgreiches Kommissions- und Dienstleistungsgeschäft

Das Kommissions- und Dienstleistungsgeschäft, als Hauptertragspfeiler der Bank, generierte mit CHF 218 Mio. ein Plus von 6 Prozent (Vorjahr CHF 205 Mio.). Die transaktionsbezogenen Kommissionserträge nahmen im sehr guten Börsenjahr 2005 ebenfalls deutlich zu.

Starkes Handelsgeschäft

Der Handelserfolg entwickelte sich neben dem Zinsen- und Kommissionsgeschäft äusserst erfreulich. Der Ertrag aus dem Handelsgeschäft beläuft sich auf CHF 74 Mio. (Vorjahr CHF 60 Mio.). Dies entspricht einer Zunahme von 22 Prozent. Die Ertragszunahme ist hauptsächlich auf den Wertschriftenhandel zurückzuführen, welcher nebst dem Eigenhandel



vor allem durch die Bewirtschaftung der hauseigenen strukturierten Derivatprodukte bedeutende Erträge generierte.

Zunahme der Kundenvermögen ...

Das Kundenvermögen belief sich per 31. Dezember 2005 auf CHF 34.1 Mrd. (+ 20 Prozent). Durch den Zufluss von Neugeldern in der Höhe von CHF 1'358 Mio. konnte die Vermögensbasis im Berichtsjahr weiter verbreitert werden.

... und der Volumen im Hypothekar- und Lombardgeschäft

Das Volumen im Hypothekargeschäft stieg um 7 Prozent auf CHF 2 Mrd. bzw. im Lombardgeschäft um 11 Prozent auf CHF 1.5 Mrd.

Wachstum durch Innovation

Die Bank will 2006 weiter wachsen und setzt dabei mit dem Leu Investment Advisory Process (LIAP) weiterhin auf eine systematische, ganzheitliche Kundenberatung. Darüber hinaus verfolgt die unabhängige Privatbankentochter der Credit Suisse eine Strategie, die insbesondere auf Spezialprodukte wie beispielsweise Cat Bonds Funds oder Insurance Linked Securities sowie auf strukturierte Derivatprodukte fokussiert. Hans Nützi zur Zukunft der Bank Leu: «Das Potenzial ist bei weitem noch nicht ausgeschöpft und wir werden unsere Chancen im Interesse der Kundinnen und Kunden weiterhin konsequent nutzen.»

Beilage:
Erfolgsrechnung

Anfragen:
Bank Leu AG, Communications/Media Relations

Tel: +41 44 219 26 36

E-Mail: reto.giudicetti@leu.com

Tel: +41 44 219 34 44

E-Mail: thomas.ackermann.2@leu.com





Erfolgsrechnung 2005

	2005 in CHF 1000	2004 in CHF 1000	Veränderung in CHF 1000	Veränderung in %
Ertrag und Aufwand aus dem ordentlichen Bankgeschäft				
Erfolg aus dem Zinsengeschäft				
Zins- und Diskontertrag	227 119	145 524	81 595	56
Zins- und Dividendertrag aus Finanzanlagen	846	322	524	163
Zinsaufwand	- 119 632	- 61 187	- 58 445	96
Subtotal Erfolg Zinsengeschäft	108 333	84 659	23 674	28
Erfolg aus dem Kommissions- und Dienstleistungsgeschäft				
Kommissionsertrag Kreditgeschäft	1 030	833	197	24
Kommissionsertrag Wertschriften- und Anlagegeschäft	225 021	209 848	15 173	7
Kommissionsertrag übriges Dienstleistungsgeschäft	3 299	3 065	234	8
Kommissionsaufwand	- 11 528	- 9 155	- 2 373	26
Subtotal Erfolg aus dem Kommissions- und Dienstleistungsgeschäft	217 822	204 591	13 231	6
Erfolg aus dem Handelsgeschäft	73 690	60 452	13 238	22
Übriger ordentlicher Erfolg				
Erfolg aus Veräusserung von Finanzanlagen	0	0	0	0
Beteiligungsertrag	5 504	7 760	- 2 256	- 29
Liegenschaftenerfolg	2 500	2 734	- 234	- 9
Anderer ordentlicher Ertrag	13 152	5 253	7 899	150
Anderer ordentlicher Aufwand	- 379	- 329	- 50	15
Subtotal übriger ordentlicher Erfolg	20 777	15 418	5 359	35
Total Bruttoertrag	420 622	365 120	55 502	15
Geschäftsaufwand				
Personalaufwand	122 471	117 670	4 801	4
Sachaufwand	78 235	78 337	- 102	0
Subtotal Geschäftsaufwand	200 706	196 007	4 699	2
Bruttogewinn	219 916	169 113	50 803	30
Jahresgewinn				
Bruttogewinn	219 916	169 113	50 803	30
Abschreibungen auf dem Anlagevermögen	1 003	2 030	- 1 027	- 51
Wertberichtigungen, Rückstellungen und Verluste	1 748	1 526	222	15
Jahresgewinn vor ausserordentlichem Erfolg und Steuern	217 165	165 557	51 608	31
Ausserordentlicher Ertrag	5 485	5 739	- 254	- 4
Ausserordentlicher Aufwand	- 1 176	- 854	- 322	38
Steuern	- 42 695	- 33 371	- 9 324	28
Jahresgewinn	178 779	137 071	41 708	30