

## **Inhaltsverzeichnis**

- 1 Studiendesign
- 2 Detailresultate





# Studiendesign



**GfK Custom Research** 

Februar 2009

Befragungszeitraum: 6. – 12. Februar 2009

**Instrument** Vollstrukturierter Fragebogen

**Grundgesamtheit** Alle Personen der Deutsch- und Westschweiz im Alter zwischen 15 und 74 Jahren.

**Gewichtung** Daten sind gewichtet nach Region, Geschlecht und Alter

**Stichprobe** n = 1'000 gewichtet

**Reporting** Studienbeschrieb, Charts, Kreuztabellen im PDF-Format

**Studienorganisation** GfK Schweiz AG – Sara Salzmann-Guntern

**Lesehilfe**Die hinter den Mittelwert gesetzten Buchstaben bedeuten einen signifikanten

Unterschied (95% Niveau) im Vergleich zu den jeweiligen Segmenten, für die

die Buchstaben stellvertretend stehen.

### Stichprobenstruktur

1'000 Interviews / Angaben in %

Basis:

Region\* Haushaltsgrösse Deutschschweiz 76.2 1-2 Personen 49.8 23.8 Westschweiz 38.6 3-4 Personen 11.6 5++ Personen Ortsgrösse Stadt 73.6 Wohnverhältnisse 26.4 Land 51.4 Gemietet 48.6 **Eigentum Geschlecht\*** 49.4 Männer **Life Stage Segmentation** 50.6 Frauen Young families 16.9 Families with teens 21.7 Altersklassen\* Adult families 13.1 15-29 Jahre 23.8 12.3 Younger couples 30-49 Jahre 41.8 Older couples 18.9 34.4 50-74 Jahre Younger singles 8.6 8.6 Older singles **Einkaufend** 91.6 Ja **Monatliches Bruttoeinkommen in CHF** Nein 8.4 Weniger als 4500 7.0 4500-7000 18.0 **Schulbildung** 7000-9000 14.7 Tief 7.0 9000-12000 17.3 60.3 Mittel 12000-15000 9.9 32.7 Hoch 15000++ 7.0 Berufstätigkeit 26.2 Verweigert Voll 51.8 17.4 **Teilweise** 30.8 Nicht



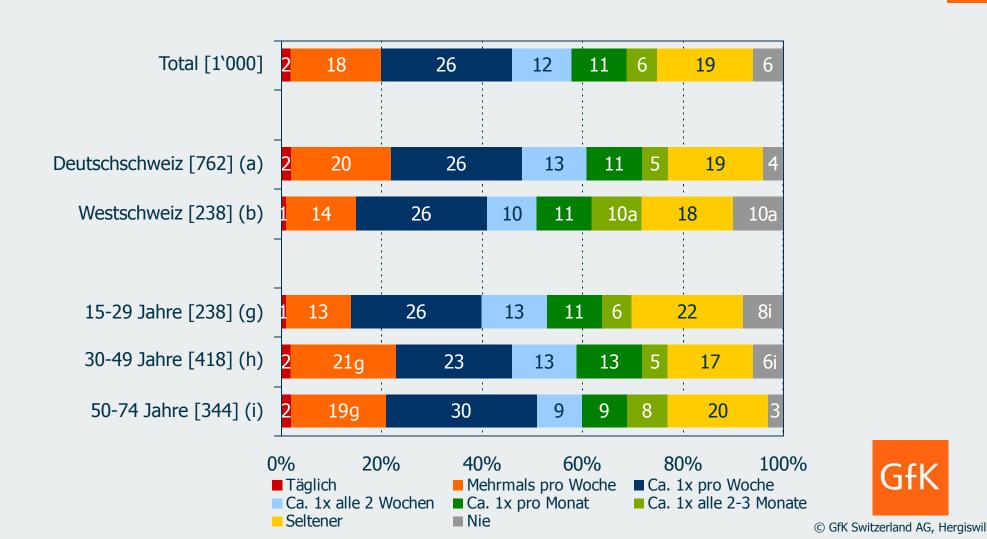
## **Detailresultate**

#### Kauffrequenz von Bio-Produkten

Frage 1: Wie häufig kaufen Sie Bio-Produkte?

Basis: [ ] Personen / geschlossene Frage / Angaben in %

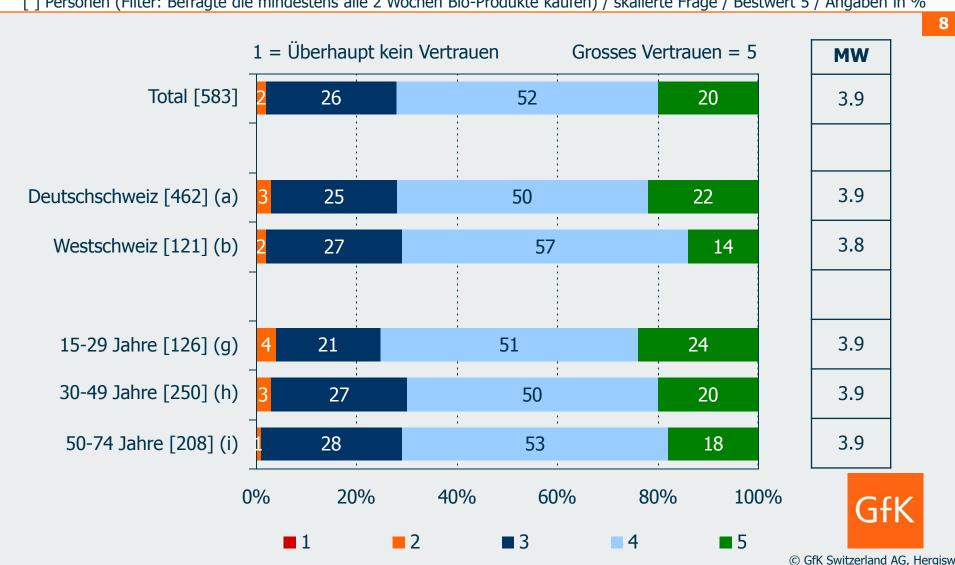




#### Vertrauen in Bio-Produkte

Haben Sie Vertrauen in Bio-Produkte? Frage 2:

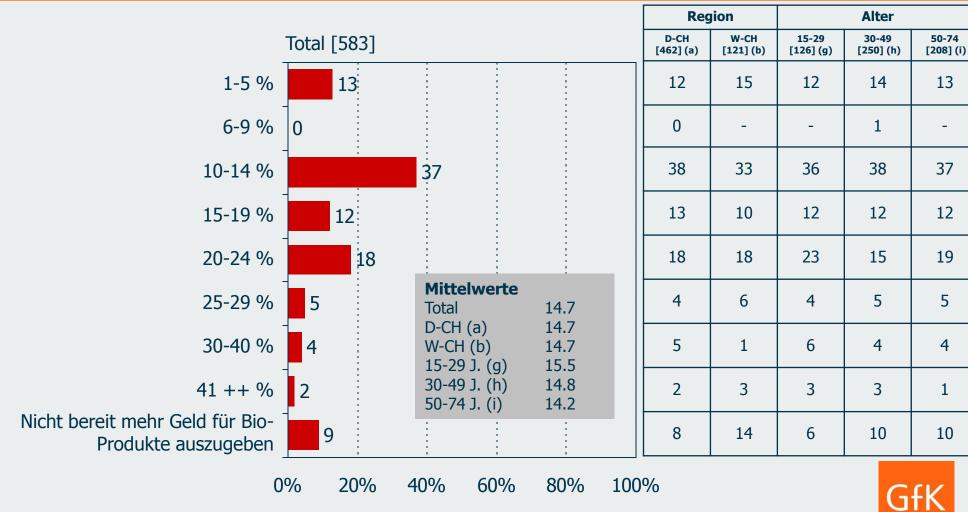
Basis: [] Personen (Filter: Befragte die mindestens alle 2 Wochen Bio-Produkte kaufen) / skalierte Frage / Bestwert 5 / Angaben in %



#### Bereitschaft Mehrausgabe für Bioprodukte

Frage 3: Wie viel Prozent mehr sind Sie bereit für ein entsprechendes Bio-Produkt auszugeben?

Basis: [ ] Personen (Filter: Befragte die mindestens alle 2 Wochen Bio-Produkte kaufen) / offene Frage / Angaben in %

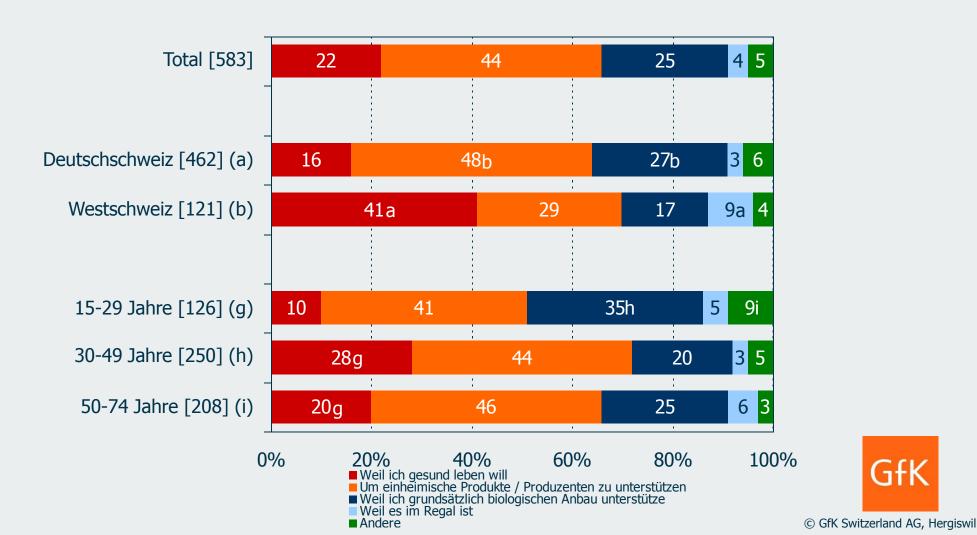


#### Begründung: Kauf von Bio-Produkten

Frage 4: Warum kaufen Sie Bio-Produkte? Welche dieser Aussagen trifft am ehesten auf Sie zu?

Basis: [] Personen (Filter: Befragte die mindestens alle 2 Wochen Bio-Produkte kaufen) / geschlossene Frage / Angaben in %





#### Begründung: Nicht-Kauf von Bio-Produkten

Frage 5: Warum kaufen Sie keine Bio-Produkte?

Basis: [] Personen (Filter: Befragte die höchstens 1x im Monat Bio-Produkte kaufen) / geschlossene Frage / Angaben in %

