

## **Die Oettinger Davidoff Group übernimmt mit Cusano Cigars einen weiteren Cigarrenproduzenten in den USA**

Basel, 23. Juni 2009. Die Oettinger Davidoff Group mit Sitz in Basel (Schweiz) hat von der Familie Chiusano das in Bradenton, Florida, beheimatete und von der DomRey Cigar Inc. operativ geführte Unternehmen Cusano Cigars übernommen. Mit dem Kauf von Cusano Cigars erschliesst sich die Gruppe eine neue Einkommensquelle in den USA, dem weltweit grössten Markt für Premium-Cigarren, auf dem rund die Hälfte aller von Hand hergestellten Cigarren abgesetzt werden.

Cusano Cigars ist das zweite amerikanische Unternehmen, das innerhalb weniger Monate zur Oettinger Davidoff Group stösst und mit dem die Gruppe ihre Präsenz in den USA weiter ausbaut. Cusano Cigars vertreibt ihre in der Dominikanischen Republik hergestellten Cigarren mit grossem Erfolg im mittleren und oberen Preissegment. Zudem hat sich das Unternehmen im Multichannel-Marketing von Tabakprodukten, gestützt durch eine entsprechende Vertriebs- und Verkaufstätigkeit, spezialisiert und ist als Exklusivimporteur und -vertreiber für die beiden Marken «Panter» und «Meharis» des holländischen Cigarrenproduzenten Agio Cigars für die USA tätig. Das Produktsortiment wird durch weitere Marken wie «Perfect Cut» ergänzt, die speziell für die Tabakverkaufsstellen und Convenience Shops entwickelt wurde. Spezialprodukte werden seit Ende 2007 in der unternehmenseigenen Fabrik D.R. Global S.A. in der Dominikanischen Republik hergestellt.

Die Oettinger Davidoff Group und die Familie Chiusano unterhalten bereits seit mehr als einem Jahrzehnt Geschäftsbeziehungen: 1997 vertraute Cusano Cigars die Produktion ihrer Longfiller-Cigarren Tabadom S.A. an, einer Tochtergesellschaft der Oettinger Davidoff Group in der Dominikanischen Republik.

«Durch die Aufnahme von Cusano Cigars in die Oettinger Davidoff Group bekommen wir Zugang zu verschiedenen neuen Vertriebskanälen in den USA, dazu gehören auch die so genannten «C-Stores» (Convenience Shops) durch die Tochtergesellschaft CTS Concepts LLC sowie Tabakverkaufskanäle durch DomRey Cigar Inc. Und unser Management in den

USA wird durch Michael J. Chiusano weiter verstärkt. Michael J. Chiusano ist ein Marketing- und Verkaufsfachmann, eine auf dem Markt geachtete Autorität und ein innovativer Denker», freut sich Dr. Reto Cina, CEO der Oettinger Davidoff Group.

Der heute 48-jährige Gründer von Cusano Cigars geriet fast zufällig ins Cigarrengeschäft. 1995, als er noch im Finanzsektor arbeitete, liess der leidenschaftliche Cigarrenraucher hundert Cigarren, die er auf einer seiner Reisen in die Dominikanische Republik entdeckt hatte, mit seinem eigenen Ring versehen und sandte sie ausgewählten Kunden als Geschenk. Die Reaktionen darauf waren so überwältigend, dass er bald schon eine zweite Bestellung über 10'000 Stück tätigte. Unverzüglich liess er den Firmennamen «Cusano Hermanos» – eine spanische Version seines Namens mit der Bedeutung «Gebrüder Cusano» – registrieren und der Grundstein für Cusano Cigars war gelegt. Cusano Cigars ist seit 1996 im Tabakgeschäft tätig. Die Chiusano-Brüder Joseph und Michael haben sich entschlossen, ihre Positionen im Unternehmen zu behalten und blicken enthusiastisch in die Zukunft.

Michael J. Chiusano bleibt der Präsident von Cusano Cigars. «Unsere Familie fühlt sich geehrt, dass sie ausgewählt und in die Oettinger Davidoff Group aufgenommen wurde. In der Welt der Cigarren gibt es keine grössere Ehre, als Teil der Davidoff-Familie zu werden. Nun zur Oettinger Davidoff Group zu gehören, bedeutet, dass unser Familienname und unser Engagement für unsere Produkte weltweit bekannt und geschützt werden. Die globale Präsenz der Davidoff-Gruppe ist beispiellos, und wir sind stolz, Teil eines so geachteten Teams zu werden», sagt Michael J. Chiusano.

Die Oettinger Davidoff Group ist ein 1875 in Basel gegründetes, global operierendes Familienunternehmen. Mit der Akquisition von Zino Davidoffs Genfer Tabakgeschäft begann das Unternehmen 1970, die Marke Davidoff international zu etablieren.

Neben der Produktion und dem internationalen Vertrieb der Marken Davidoff, Zino, Zino Platinum, Avo, Griffin's, Private Stock und Winston Churchill sowie der Marken von Camacho Cigars und Cusano Cigars zeichnet sich die Gruppe auch als führende Dienstleistungs- und Marketingorganisation für Hersteller von Tabakprodukten und Süswaren in der Schweiz und im Ausland aus. Mit ihrer Präsenz in 120 Ländern, über 200 firmeneigenen Verkaufsstellen und 58 Davidoff Flagship Stores stellt die Oettinger Davidoff Group eine bedeutende Grösse in der internationalen Tabakbranche dar.

Über die Übernahmebedingungen wurde Stillschweigen vereinbart.

### **Fakten und Zahlen zu Cusano Cigars 2008**

Mitarbeitende:	36
	<ul style="list-style-type: none"><li>▪ 20 in der Dominikanischen Republik: Büro, Cigarrenfabrik</li><li>▪ 16 in den USA: Büro und Verkauf</li><li>▪ plus weitere 10 vertraglich gebundene Handelsvertreter in den USA</li></ul>
Eigene Marken:	Cusano, Cuvee, Celebrity Bundles, Dominican Sweets, Perfect Cut
Exkl. Import/ Vertrieb für USA:	Marken von Royal Agio Cigars «Panter» und «Meharis»
Meistverkaufte Cigarre:	Cusano 18 (Robusto Format)

### **Fakten & Zahlen zur Oettinger Davidoff Group 2008**

Umsatz:	CHF 1,311 Milliarden
Mitarbeitende:	weltweit 3'688
Cigarrenproduktion:	28,2 Millionen
Eigene Marken:	Davidoff, Zino, Zino Platinum, AVO, Griffin's, Private Stock, Camacho, Baccarat "The Game", La Fontana, Legend-Ario, National Brand, Repeater, Deluxe, Don Macho, Don Felo, Nude Bundles sowie Raucher-Accessoires wie Humidore, Cigarrenabschneider, Pfeifen, Feuerzeuge usw.
Lizenziertes Produkt:	Winston Churchill
Meistverkaufte Cigarre:	Davidoff 2000 (Corona Format)

### **Weitere Informationen:**

Oettinger Davidoff Group  
Corporate Communications  
Nauenstrasse 73  
CH - 4002 Basel  
Tel.: +41 (0)61 279 36 24  
Fax: +41 (0)61 279 36 00  
Email: [media@davidoff.com](mailto:media@davidoff.com)