

## **Arcondis-Gruppe 2012: 40% Wachstum in der Schweiz und Deutschland**

### **Schweizer Life Science IT-Berater knackt die 15-Millionen-Franken-Grenze und expandiert nach München**

Arcondis kann erneut auf ein äusserst erfolgreiches Geschäftsjahr zurückblicken: Insgesamt erzielte die Arcondis-Gruppe im abgelaufenen Geschäftsjahr 2012 einen Umsatz von 15,034 Millionen Schweizer Franken. Damit wuchs das Geschäftsergebnis des Unternehmens zum dritten Mal in Folge um über 40 Prozent. Die Zahl der Mitarbeiter stieg insgesamt auf 86 (70 in der Schweiz, 16 in Deutschland). Ähnlich erfreulich entwickelte sich der Kundenstamm: Seit der Gründung im Jahr 2001 durfte das Unternehmen für mehr als 125 Kunden über 1'000 Aufträge erfolgreich durchführen.

Im abgelaufenen Jahr konnte Arcondis ein starkes Umsatzwachstum im Grosskundenbereich verzeichnen. Ein signifikantes Projekt ist dabei die Umstellung der bestehenden Microsoft-Anwendungen für Mail und Kalender auf eine Google-Umgebung bei einem grossen Pharma-Unternehmen. "Die Erfahrungen aus diesem Projekt beim strategischen Technologie-Wechsel vom Desktop- zum Cloud-Computing sind für uns als Beratungsunternehmen äusserst wertvoll" meint Erwin Küng, Geschäftsführer der Arcondis AG.

Im Bereich Medizintechnik stehen Beratungsaufträge im Zusammenhang von Mergers & Acquisitions im Vordergrund. Dabei gilt es, die regulatorischen Anforderungen und Konzernvorgaben an den Schweizer Standorten umzusetzen.

Neben der weiteren Grosskundenentwicklung will sich Arcondis im Life Science Markt weiterhin breit abstützen und vermehrt strategische Mandate bei kleinen und mittleren Unternehmen der Pharma- und Medizintechnik-Branche angehen, so Erwin Küng.

### Interview mit Peter Brandstetter, Geschäftsführer Arcondis GmbH München

**Frage:** Anfangs 2013 expandierte Arcondis nach München. Was ist die Ausrichtung der neuen Niederlassung?

**Brandstetter:** Sowohl die geografische Nähe der Beraterinnen und Berater, als auch die effiziente vertriebliche Betreuung bieten einen entscheidenden Vorteil für Kunden der Regionen Süddeutschland und Österreich. Am neuen Standort München werden wir alle vier Geschäftsbereiche der Arcondis-Gruppe (IT Management Consulting - Computer System Validierung - Qualität, Risiko & Compliance - Life Science Information Management) anbieten.

**Frage:** Wie kam die Ankündigung bei Ihren Kunden an, welches sind die ersten Erfahrungen?

**Brandstetter:** Wir erhalten sehr viele positive Reaktionen. Für viele Kunden ist die Nähe des Beratungsunternehmens zu ihnen ein sehr wichtiges Kriterium, denn Kosten, Effizienz und Flexibilität in der Leistungserbringung sind heute vielmals Vorbedingung, um ihre Geschäftsbereiche optimal zu unterstützen. Sie schätzen es insbesondere, auf gut ausgebildete lokale Berater bauen zu können und mit Arcondis die Gewissheit zu haben, auf das gesamte Know-how von 70 dedizierten Life Science spezifischen Beratern zurückgreifen zu können. Zudem haben viele langjährige Kunden in der Schweiz grosse Niederlassungen im Grossraum München. Diese schätzen insbesondere die standortübergreifende Betreuung sowie unsere tiefen Kenntnisse ihrer Prozesse, Organisation und Firmenkultur.

**Frage:** Arcondis ist Marktführer für Computer System Validierung (CSV) im deutschsprachigen Raum. Inwieweit können Ihre Kunden von den rund 40 CSV-Spezialisten profitieren?

**Brandstetter:** Zu den 40 CSV-Spezialisten kommen zusätzlich die Erfahrungen aus über 10 Jahren Projektarbeit. Gesammelt haben wir diese in den Branchen Medizintechnik und Pharma primär in Forschung, Entwicklung und Produktion. Dies reicht von Kleinprojekten im Umfang von einigen Tagen, wie unseren GxP Fitness Check, bis zu Grossprojekten von mehreren Mannjahren. Viele unserer Berater verfügen zudem über Kenntnisse in mehreren unserer Dienstleistungsbereiche. Der Nutzen für den Kunden besteht darin, dass das breite Know-how in Bereichen wie IT-Infrastruktur oder Applikationssoftware die Effizienz und Qualität der CSV-Beratung wesentlich steigern können.

**Frage:** Welches sind Ihre konkreten Ziele für 2013 und welche Aktionen planen Sie?

**Brandstetter:** Unsere Büros an der Landshuter Allee 8 in München sind bezogen. Einerseits kontaktieren wir nun Life Science Unternehmen von Ulm bis Passau, von Garmisch im Süden bis Nürnberg im Norden und in Österreich von Bregenz bis Wien. Andererseits sind wir mit der Rekrutierung des lokalen Beraterteams beschäftigt. Dabei machen wir keine Abkürzungen, es kommt der bestens bewährte mehrstufige Einstellungsprozess der Arcondis-Gruppe zur Anwendung. Dies garantiert, dass der Kunde überall kontrollierte Qualität erhält: Wo Arcondis drauf steht soll auch Arcondis drin sein! Die Niederlassung München soll natürlich möglichst schnell selbsttragend werden. Jedoch gilt es in der jetzigen Aufbauphase primär darum, personelle Stabilität sowie eine kritische Teamgrösse zu erreichen.



Bild: Peter Brandstetter

Freut sich über die neue Aufgabe als Geschäftsführer der Arcondis GmbH München und ist überzeugt, bereits im ersten Geschäftsjahr positive Ergebnisse zu erzielen.

Bilddownload: [www.arcondis.com/assets/files/pdf/downloads/Peter\\_Brandstetter.jpg](http://www.arcondis.com/assets/files/pdf/downloads/Peter_Brandstetter.jpg)

## Über die Arcondis-Gruppe

Die Arcondis AG hat ihren Firmensitz in Reinach bei Basel. Im März 2001 als "Art of Consulting and Development for Information Systems" oder kurz Arcondis gegründet, beschäftigte das Consulting-Unternehmen Ende 2012 86 Mitarbeiter (70 in der Schweiz, 16 in Deutschland).

Seit 2006 ist Arcondis mit der Arcondis GmbH auch in Deutschland in Eschborn, nahe Frankfurt am Main, und seit 2013 in München mit eigenen Niederlassungen vertreten.

Arcondis ist auf die Life Science Branche (Pharma, Medizintechnik, Chemie) ausgerichtet mit einem klaren Fokus auf die Bereiche Computer System Validierung, IT-Management Consulting, Life Science Information Management sowie Qualität, Risiko und Compliance.

Zu den Kunden zählen namhafte Unternehmen aus der Pharma-, Medizintechnik- und Chemiebranche wie z.B. Roche, Siemens, BASF, Novartis und Clariant.

*Bei Abdruck Belegexemplar erbeten*

## Pressekontakt

Frank Eiselt  
Marketing Manager  
+41 61 717 82 00  
[frank.eiselt@arcondis.com](mailto:frank.eiselt@arcondis.com)