

24.10.2024 - 13:24 Uhr

## Das Schraner Negotiation Institute und TWS Partners revolutionieren High-Stakes Verhandlungsführung mit strategischer Partnerschaft

München, Zürich (ots) -

*Strategische ökonomische Analyse trifft auf taktische Verhandlungsexzellenz: Eine Partnerschaft zur Risikominimierung und Konfliktlösung in komplexen Verhandlungen.*

Das Schraner Negotiation Institute, die führende Organisation für schwierige Verhandlungen, und TWS Partners, die führende ökonomische Strategieberatung, geben ihre strategische Partnerschaft bekannt. Die Zusammenarbeit kombiniert die auf der Spieltheorie basierende Methodik von TWS Partners mit der praktischen Verhandlungskompetenz des Schraner Negotiation Institute, um Kunden eine umfassende Strategie für anspruchsvolle High-Stakes Verhandlungen zu bieten.

Die Partnerschaft unterstützt Organisationen verschiedener Branchen, die mit komplexen Verhandlungssituationen konfrontiert sind. Durch den gezielten Einsatz wirtschaftswissenschaftlicher Erkenntnisse und die Anwendung bewährter Verhandlungsexpertise bietet die Allianz einen doppelten Vorteil: Kunden können Risiken frühzeitig identifizieren und beseitigen und sind zudem optimal gerüstet, jede Verhandlungsherausforderung erfolgreich zu meistern.

"Die strategische Partnerschaft zwischen dem Schraner Negotiation Institute und TWS Partners vereint zwei wesentliche Perspektiven für High-Stakes Verhandlungen: ökonomische Weitsicht und Verhandlungsexzellenz. Dies verschafft unseren Kunden einen unübertroffenen Wettbewerbsvorteil", erklärt Matthias Schraner.

"Unsere Kunden wünschen zunehmend eine umfassende Unterstützung während des gesamten Verhandlungsprozesses. Durch die Integration der spieltheoretischen Analyse von TWS Partners und der Verhandlungsexpertise des Schraner Negotiation Institute bieten wir einen einzigartigen ganzheitlichen Ansatz", ergänzt Dr. Sebastian Moritz von TWS Partners.

Das **Schraner Negotiation Institute** ist die führende Organisation für schwierige Verhandlungen. Das Institut unterstützt seine globalen Kunden dabei, ihre Ziele in komplexen Verhandlungssituationen zu erreichen.

**TWS Partners** ist die führende ökonomische Strategieberatung. Das Unternehmen unterstützt seine globalen Kunden mit wissenschaftsbasierten Methoden bei komplexen strategischen Entscheidungen.

Pressekontakt:

TWS Partners AG  
Gollierstraße 4  
80339 München  
Deutschland  
www.tws-partners.com  
info@tws-partners.com  
+49892000400

Schraner AG  
Negotiation Institute  
Limmatstrasse 260  
CH-8005 Zürich  
www.schraner.com  
info@schraner.com