

28.04.2017 - 18:11 Uhr

## Mohawk Industries veröffentlicht Q1 Ergebnis in Rekordhöhe

*Georgia (ots/PRNewswire) -*

Mohawk Industries, Inc. (NYSE:MHK) veröffentlichte heute den Reingewinn des ersten Quartals 2017 in Rekordhöhe von \$ 201 Millionen sowie ein verwässertes Ergebnis je Aktie (EPS) von \$ 2,68, eine Erhöhung um 16,5 % gegenüber dem Vorjahr. Ohne Restrukturierungs- sowie Akquisitionsaufwendungen und sonstige Belastungen lag der Reingewinn bei \$ 203 Millionen und das EPS bei \$ 2,72, eine Steigerung um 14 % gegenüber dem bereinigten EPS des ersten Quartals des Vorjahrs. Der Nettoumsatz des ersten Quartals 2017 betrug \$ 2,22 Milliarden, eine Steigerung um 2 % gegenüber dem veröffentlichten ersten Quartal des Vorjahrs bzw. um ca. 4 % bei konstanten Tagen und Wechselkursen. Im ersten Quartal 2016 erreichte der Nettoumsatz \$ 2,17 Milliarden, der Reingewinn \$ 172 Millionen und das EPS \$ 2,30; ohne Restrukturierungs- sowie Akquisitionsaufwendungen und sonstige Belastungen betrug der Reingewinn \$ 177 Millionen und das EPS \$ 2,38.

In seinen Kommentaren zur Leistung von Mohawk Industries im ersten Quartal erklärte Chairman und CEO Jeffrey S. Lorberbaum: "Der Umsatz und das Ergebnis je Aktie erreichten im ersten Quartal absolute Rekordhöhen und die Volumen, der Mix und die Produktivität steigerten das Betriebsergebnis um ca. \$ 60 Millionen. Unsere operative Marge stieg im Quartal auf 12,4 %, eine Verbesserung um 110 Basispunkte gegenüber dem Vorjahr, und es ist das höchste Ergebnis eines ersten Quartals in der Geschichte des Unternehmens. Unser Umsatz stieg im ersten Quartal erwartungsgemäß, wobei Flooring North America und Rest der Welt bei konstanten Tagen und Wechselkursen schneller wuchsen als Global Ceramic. Im laufenden Jahr planen wir weltweit über \$ 750 Millionen in den Ausbau unserer Produktion in den meisten Produktkategorien zu investieren. Des Weiteren werden wir in die europäischen Märkte für Teppichfliesen und Arbeitsplatten sowie in den russischen Markt für Vinylplatten eintreten. Im April schlossen wir die Akquisition von zwei kleinen Keramikherstellern in Europa und einer Nylon-Polymerisationsanlage für Teppiche in den USA ab. Im Mai planen wir eine Mine für unser Keramikgeschäft in den USA zu erwerben. In unserem gesamten Portfolio werden wir zahlreiche Preiserhöhungen vornehmen, die im dritten Quartal unsere Materialkosten decken sollten.

In diesem Quartal stieg der veröffentlichte Umsatz unseres Global Ceramic Segments bei konstanten Tagen und Wechselkursen um 2 %. Das veröffentlichte Betriebsergebnis des Segments stieg um ca. 16 %, womit die Marge 15 % erreichte. In der Berichtsperiode war die Wachstumsrate aufgrund der Lagerbestandsanpassungen von Kunden und verzögerter Produktumstellungen in Nordamerika, des Schlechtwetters in Russland und Osteuropa sowie des schwächeren mexikanischen Pesos niedriger. Das Einkaufsverhalten hat sich inzwischen wieder normalisiert und unser Umsatzwachstum nimmt zu. Um die steigenden Kosten abzufangen, kündigten wir in Nordamerika eine allgemeine Preiserhöhung an, die bis zum Ende des zweiten Quartals umgesetzt sein sollte. Unsere jüngsten Investitionen in unser Keramikgeschäft in Nordamerika werden das Wachstum für den Rest des Jahres beschleunigen. Unsere neue Anlage in Tennessee arbeitet mit dem vorhergesehenen Volumen und Qualitätsniveau und wir setzen die fortschrittliche Technologie der Fabrik für die Einführung von Premium-Produkten ein, wie differenzierte Kollektionen mit metallischen und glasierten Körperfarben. In den USA planen wir in diesem Jahr die Eröffnung von 18 bis 20 neuen Keramik- und Steingutfliesenzentren zur Ausweitung unseres Vertriebs. Der Keramikumsatz in Mexiko wuchs weiterhin schneller als der expandierende Markt und wir entwickeln neue Kollektionen und Vertriebsmöglichkeiten, um die zusätzliche Kapazität des Ausbaus von Salamanca zu nutzen, sobald die Anlage im späteren Verlauf dieses Jahres den Betrieb aufnimmt. In Europa konnte unser Keramikgeschäft seine Ertragskraft aufgrund des verbesserten Produktmix, der Produktivität und der Modernisierung der Installationen steigern. Mit den Investitionen, die wir in Russland vornahmen, ersetzen unsere lokalen Keramikkollektionen und preisgekrönten Designs sowie große Abmessungen mit bis zu zehn Fuß Länge importierte Premium-Produkte.

Der veröffentlichte Umsatz unseres Flooring North America Segments stieg um 4 % bzw. um 5 % bei konstanten Tagen. Das veröffentlichte Betriebsergebnis erhöhte sich um 22 % auf eine Marge von 10 %. Unsere Rohstoffpreise sind gestiegen und wir werden unsere Preise in erforderlichem Umfang anpassen. Der Umsatz unserer Produkte mit harten Oberflächen stieg schneller als in unserer Teppichkategorie, wobei unsere LVT- und Premium-Laminate am schnellsten wuchsen. Der Umsatz bei Teppichen für den Wohnraum entwickelte sich in der Periode sehr gut, wozu die anhaltende Stärke unserer proprietären SmartStrand-Franchise beitrug. Während des Quartals führten wir ebenfalls SmartStrand Silk Reserve ein, die nächste Generation von ultraweichen Teppichen, wodurch sich unsere marktführende Position bei Premium-Teppichen erneut verbesserte. Wir gehen dank unserer Technologien bei getufteten, bedruckten und gewobenen Teppichen von anhaltenden Umsatzverbesserungen aus und erweitern unsere Führungsposition beim Design von Teppichfliesen. Angesichts des herausragenden Designs und der Performance werden unsere flexiblen, festen und gewerblichen LVT-Kollektionen von allen Kanälen des Marktes gut aufgenommen. Unsere Verkaufsstrategie bei Vinylplatten hat unsere Position bei Mohawk-Einzelhändlern, unabhängigen Vertriebshändlern und Home-Centern verbessert. Der Umsatz unserer Laminatkollektion blieb mit unseren einzigartigen Styling und Leistungsmerkmalen weiterhin stark, und unsere neue Produktionslinie sollte im vierten Quartal ihren Betrieb aufnehmen. Wir haben unser Holzangebot aktualisiert, um die steigende Nachfrage nach breiteren Holzdielen mit ausgeprägten Strukturen und differenzierten Farben zu erfüllen. Nach der Einführung von Preiserhöhungen bei Teppichen für den gewerblichen und den Wohnbereich kündigten wir aufgrund unerwarteter Steigerungen der Rohmaterialpreise erneute Preiserhöhungsmaßnahmen bei Teppichen und Vinylplatten im Mai an. Wir gehen davon aus, dass diese Erhöhungen unsere Kosten im dritten Quartal decken werden.

Der Umsatz unseres Segments Flooring Rest der Welt stieg im Quartal wie berichtet um 1 % bzw. um 3 % bei konstanten Tagen und Wechselkursen, und die veröffentlichte operative Marge erreichte 15 %. Die operative Marge des Segments ging im Vergleich zum Vorjahr aufgrund höherer Materialkosten und Währungsveränderungen zurück. Wir heben die Preise in den meisten Produktkategorien an, um die höheren Materialkosten auszugleichen, womit die Kosten im dritten Quartal gedeckt sein sollten. Alle unsere LVT-Marken konnten in der Periode nennenswertes Wachstum verzeichnen, da wir unsere Produktion steigerten und unser Vertriebs- und Produktangebot erweiterten. Die Einführung unserer neuen LVT-Produkte wurde aufgrund ihres einzigartigen Design und ihrer Leistungsmerkmale von allen Kanälen gut aufgenommen. Der Umsatz unserer Vinylplatten lag hinter dem vergangenen Jahr zurück, da geringe Warenbestände aufgrund vorangegangener Produktionsstörungen unsere Dienstleistungen einschränkten. Wir gehen davon aus, dass sich der Umsatz von Vinylplatten im zweiten Quartal normalisieren wird. Unsere Laminatproduktion ist in Europa voll ausgelastet und wir bereiten uns auf die Installation neuer Anlagen vor, die uns den Ausbau unserer Führungsposition in dieser Kategorie ermöglichen werden. Der Umsatz bei Dämmplatten stieg während des Berichtszeitraums weiterhin und der Umsatz bei Holzdielen wächst bei höheren Margen, da wir unseren Mix, die Kapazität und die Effizienz verbessern.

Wir sind hinsichtlich der Wirtschaft, der Bodenbelagsbranche und des Potenzials von Mohawk zuversichtlich. Das Umsatzwachstum sollte sich im zweiten Quartal auf lokaler Basis sequenziell beschleunigen und unser Betriebsergebnis trotz der Inflation, auslaufender Patente und des schwächeren Britischen Pfunds verbessern. Wir führen aufgrund steigender Materialkosten Preiserhöhungen bei Produkten im ganzen Unternehmen durch. Unsere Investitionstätigkeit und die Prozessverbesserungen werden sich weiterhin in höherer Produktivität ausdrücken. In diesem Quartal werden wir vier Akquisitionen abschließen, die unser Produktangebot, unsere geografische Präsenz und unsere Konkurrenzposition stärken werden. Unter Berücksichtigung dieser Umstände liegt unsere Prognose für das EPS des zweiten Quartals, einschließlich Akquisitionen, bei \$ 3,53 bis \$ 3,62. Im dritten Quartal sollten höhere Preise und Produktivität sowie geringere Währungsauswirkungen unser Ergebnis verbessern. Wie wir bereits im vergangenen Quartal ausführten, wird unser Umsatzwachstum vor Akquisitionen ähnlich wie das des vergangenen Jahres sein und unsere bereinigte operative Marge wird sich leicht erhöhen. Wir investieren in diesem Jahr auf Rekordhöhe in Anlauf- und Marketingausgaben, um unser langfristiges Wachstum zu verbessern und um Mohawk zu einem noch ertragsstärkeren Unternehmen zu machen."

#### ÜBER MOHAWK INDUSTRIES

Mohawk Industries ist der weltweit führende Hersteller von Bodenbelägen, der mit seinen Produkten Wohn- und Gewerberaum in der gesamten Welt verbessert. Mohawks vertikal integrierte Herstellungs- und Vertriebsprozesse bieten Wettbewerbsvorteile bei der Produktion von Teppichen, Vorlegern, Keramikfliesen sowie Laminat-, Holz-, Stein- und Vinylböden. Unsere Branchen führenden Innovationen führen zu Produkten und Technologien, die unsere Marken am Markt differenzieren und alle Anforderungen bei Um- und Neubauten erfüllen. Unsere Marken, darunter American Olean, Daltile, Durkan, IVC, Karastan, Marazzi, Mohawk, Mohawk Group, Pergo, Quick-Step und Unilin, zählen zu den bekanntesten der Branche. Im vergangenen Jahrzehnt hat sich Mohawk von einem rein amerikanischen Teppichhersteller zum weltgrößten Unternehmen für Bodenbeläge mit Niederlassungen in Australien, Brasilien, Kanada, Europa, Indien, Malaysia, Mexiko, Neuseeland, Russland und den Vereinigten Staaten entwickelt.

Einige der Aussagen in den unmittelbar vorausgehenden Absätzen, insbesondere diejenigen, die künftige Leistungen, Geschäftsaussichten, Wachstum und Betriebsstrategien und Ähnliches beschreiben, sowie diejenigen, die Begriffe wie "könnte", "sollte", "glauben", "vorwegnehmen", "erwarten", "schätzen" oder ähnliche Ausdrücke enthalten, sind "vorausschauende Aussagen". Für diese Aussagen beansprucht Mohawk den Safe-Harbor-Schutz für vorausschauende Aussagen, wie er im Private Securities Litigation Reform Act von 1995 vorgesehen ist. Es kann keine Sicherheit bezüglich der Korrektheit vorausschauender Aussagen geben, weil diese auf zahlreichen Annahmen beruhen, die wiederum Risiken und Unsicherheiten unterliegen. Die folgenden wichtigen Faktoren können dazu führen, dass zukünftige Ergebnisse anders ausfallen als prognostiziert: Veränderungen der Wirtschafts- oder Branchenlage, Wettbewerb, inflationäre und deflationäre Entwicklung der Rohstoffkosten und sonstiger Inputkosten, Inflation und Deflation in Verbrauchermärkten, Energiekosten und die Versorgungslage, zeitlicher Verlauf und Höhe der Kapitalausgaben, zeitlicher Verlauf und Umsetzung von Preiserhöhungen für die Produkte des Unternehmens, Wertberichtigungen, Integration übernommener Unternehmen, internationale Betriebstätigkeit, Einführung neuer Produkte, Betriebsrationalisierungen, Steuerforderungen, Produkthaftung und sonstige Ansprüche, Rechtsstreitigkeiten sowie weitere Risiken, die in Mohawks Eingaben bei der SEC sowie in anderen Publikationen genauer erläutert werden.

Telefonkonferenz am Freitag, dem 28. April 2017, um 11:00 Uhr amerikanische Ostküstenzeit

Die Einwahlnummern sind 1-800-603-9255 für USA/Kanada und 1-706-634-2294 für internationale/lokale Anrufe. Konferenz-ID # 5364682. Bis Freitag, dem 26. Mai 2017, kann ein Mitschnitt der Telefonkonferenz unter der Telefonnummer 855-859-2056 für US/lokale Anrufe und unter der Nummer +404-537-3406 für internationale/lokale Anrufe bei Eingabe der Konferenz-ID # 5364682 abgehört werden.

MOHAWK INDUSTRIES, INC.

UND

TOCHTERGESELLSCHAFTEN

(ungeprüft)

Konsolidierte                      Drei

Erfolgsrechnung                      Monate

zum

(Beträge in Tausend,                      1. April    2. April

ausgenommen Angaben je                      2017                      2016

Aktie)

|                                                                               |            |           |  |
|-------------------------------------------------------------------------------|------------|-----------|--|
| Nettoumsatz                                                                   | \$         | 2.172.046 |  |
|                                                                               |            | 2.220.645 |  |
| Umsatzkosten                                                                  | 1.540.292  | 1.532.367 |  |
| Bruttogewinn                                                                  | 680.353    | 639.679   |  |
| Vertriebs-, Verwaltungs- und Gemeinkosten                                     | 405.569    | 394.007   |  |
| Betriebsergebnis                                                              | 274.784    | 245.672   |  |
| Zinsaufwand                                                                   | 8.202      | 12.301    |  |
| Sonstiger Aufwand (Ertrag), netto                                             | (2.832)    | 3.429     |  |
| Gewinn vor Ertragssteuern                                                     | 269.414    | 229.942   |  |
| Ertragssteueraufwand                                                          | 68.358     | 57.825    |  |
| Reingewinn einschließlich Minderheitsbeteiligungen                            | 201.056    | 172.117   |  |
| Auf                                                                           | 502        | 569       |  |
| Minderheitsbeteiligungen entfallender Reingewinn                              |            |           |  |
| Auf Mohawk Industries, Inc. entfallender Reingewinn                           | \$ 200.554 | 171.548   |  |
| Auf Mohawk Industries, Inc. entfallender unverwässerter Gewinn je Aktie       |            |           |  |
| Auf Mohawk Industries, Inc. entfallender unverwässerter Gewinn je Aktie       | \$ 2,70    | 2,32      |  |
| Gewichtete, durchschnittlich im Umlauf befindliche Stammaktien - unverwässert | 74.212     | 73.976    |  |
| Auf Mohawk Industries, Inc. entfallender verwässerter Gewinn je Aktie         |            |           |  |
| Auf Mohawk Industries, Inc. entfallender verwässerter Gewinn je Aktie         | \$ 2,68    | 2,30      |  |
| Gewichtete, durchschnittlich im Umlauf befindliche Stammaktien - verwässert   | 74.754     | 74.490    |  |
| Sonstige Finanzinformationen (Beträge in Tausend)                             |            |           |  |
| Wertminderungen und Abschreibungen                                            | \$ 105.024 | 100.194   |  |
| Investitionsaufwand                                                           | \$ 201.270 | 140.833   |  |

Konsolidierte Bilanzdaten  
(Beträge in Tausend)

|                                                         |            |           |  |
|---------------------------------------------------------|------------|-----------|--|
|                                                         | 1. April   | 2. April  |  |
|                                                         | 2017       | 2016      |  |
| AKTIVA                                                  |            |           |  |
| Umlaufvermögen:                                         |            |           |  |
| Barmittel und Barmitteläquivalente                      | \$ 188.436 | 98.305    |  |
| Forderungen, netto                                      | 1.497.908  | 1.406.725 |  |
| Lagerbestand                                            | 1.740.880  | 1.652.030 |  |
|                                                         | 307.758    | 313.491   |  |
| Rechnungsabgrenzungsposten und sonstiges Umlaufvermögen |            |           |  |
| Summe                                                   | 3.734.982  | 3.470.551 |  |

|                            |            |            |
|----------------------------|------------|------------|
| Umlaufvermögen             |            |            |
| Sachanlagen, netto         | 3.506.154  | 3.224.327  |
| Firmenwert                 | 2.293.107  | 2.339.521  |
| Immaterielle               | 835.761    | 950.975    |
| Vermögenswerte, netto      |            |            |
| Latente Ertragssteuern und | 357.513    | 306.941    |
| sonstige langfristige      |            |            |
| Vermögenswerte             |            |            |
| Summe Aktiva               | \$         | 10.292.315 |
|                            | 10.727.517 |            |

#### PASSIVA UND EIGENKAPITAL

|                            |            |            |
|----------------------------|------------|------------|
| Kurzfristige               |            |            |
| Verbindlichkeiten:         |            |            |
| Kurzfristiger Anteil       | \$         | 2.076.179  |
| langfristiger              | 1.497.986  |            |
| Verbindlichkeiten und      |            |            |
| Commercial Paper           |            |            |
| Verbindlichkeiten und      | 1.330.341  | 1.247.489  |
| passive                    |            |            |
| Rechnungsabgrenzung        |            |            |
| Summe kurzfristige         | 2.828.327  | 3.323.668  |
| Verbindlichkeiten          |            |            |
| Langfristige               | 1.132.268  | 1.173.600  |
| Verbindlichkeiten          |            |            |
| abzüglich kurzfristiger    |            |            |
| Anteil                     |            |            |
| Latente Ertragssteuern und | 677.897    | 615.037    |
| sonstige langfristige      |            |            |
| Verbindlichkeiten          |            |            |
| Summe Passiva              | 4.638.492  | 5.112.305  |
| Kündbare                   | 24.201     | 23.432     |
| Minderheitsanteile         |            |            |
| Summe Eigenkapital         | 6.064.824  | 5.156.578  |
| Summe Passiva und          | \$         | 10.292.315 |
| Eigenkapital               | 10.727.517 |            |

#### Segmentinformationen Zum bzw.

für drei  
Monate  
endend am

(Beträge in Tausend) 1. April 2. April  
2017 2016

#### Nettoumsatz:

|                |            |         |
|----------------|------------|---------|
| Global Ceramic | \$ 784.969 | 773.726 |
| Flooring NA    | 939.496    | 906.364 |
| Flooring ROW   | 496.180    | 491.956 |
| Interner       | -          | -       |

#### Segmentumsatz

\$ 2.172.046

Konsolidierter 2.220.645

#### Nettoumsatz

#### Betriebsergebnis

#### (Aufwand):

|                |            |         |
|----------------|------------|---------|
| Global Ceramic | \$ 116.036 | 99.777  |
| Flooring NA    | 92.142     | 75.351  |
| Flooring ROW   | 76.095     | 79.537  |
| Konzern und    | (9.489)    | (8.993) |
| Eliminierungen |            |         |
|                | \$ 274.784 | 245.672 |

#### Konsolidiertes

#### Betriebsergebnis

#### Aktiva:

|                |           |           |
|----------------|-----------|-----------|
| Global Ceramic | \$        | 3.988.285 |
|                | 4.229.183 |           |

Flooring NA 3.528.062 3.267.529

Flooring ROW 2.801.782 2.926.959

Konzern und 168.490 109.542

#### Eliminierungen

\$ 10.292.315

Konsolidierte Aktiva 10.727.517

Überleitung des  
Reingewinns von  
Mohawk Industries,  
Inc. zum  
bereinigten  
Reingewinn von  
Mohawk Industries,  
Inc. und zum  
bereinigten  
verwässerten Gewinn  
je Aktie von Mohawk  
Industries, Inc.  
(Beträge in  
Tausend,  
ausgenommen Angaben  
je Aktie)

Drei  
Monate  
zum  
1. 2.  
April April  
2017 2016

|                                                                                    |              |         |
|------------------------------------------------------------------------------------|--------------|---------|
| Auf Mohawk Industries, Inc. entfallender Reingewinn                                | \$ 200.554   | 171.548 |
| Ausgleichsposten:                                                                  |              |         |
| Restrukturierungs-, Akquisitions-, Integrations- und sonstige Kosten               |              |         |
| Bilanzierung nach Erwerbsmethode (Bewertung des Vorratsvermögens)                  | 192          | -       |
| Ertragssteuern                                                                     | (1.415)      | (2.277) |
| Auf Mohawk Industries, Inc. entfallender bereinigter Reingewinn                    | \$ 203.309   | 176.989 |
| Auf Mohawk Industries, Inc. entfallender bereinigter, verwässerter Gewinn je Aktie | \$ 2,38 2,72 |         |
| Gewichtete, durchschnittlich im Umlauf befindliche Stammaktien - verwässert        | 74.754       | 74.490  |

Überleitung der  
Gesamtschuld zur  
Nettoschuld  
(Beträge in Tausend)

1. April  
2017

|                                                      |           |
|------------------------------------------------------|-----------|
| Kurzfristiger Anteil                                 | \$        |
| langfristiger Verbindlichkeiten und Commercial Paper | 1.497.986 |
| Langfristige Verbindlichkeiten abzüglich             | 1.132.268 |

kurzfristiger Anteil  
Abzüglich: Barmittel  
und  
Barmitteläquivalente  
\$  
Nettoverschuldung 2.441.818

Überleitung des  
Betriebsergebnisses zum  
bereinigten EBITDA  
(Beträge in Tausend)

Vergangene  
zwölf

|                                                                               | Drei<br>Monate<br>zum<br>2. Juli<br>2016 | Monate<br>zum<br>1. Oktober<br>2016 | 31.<br>Dezember<br>2016 | 1.<br>Dezember<br>2017 | 1. April<br>April<br>2017 |  |
|-------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------|-------------------------------------|-------------------------|------------------------|---------------------------|--|
| Betriebsergebnis                                                              | \$ 350.692                               | 378.307                             | 305.272                 | 274.784                | 1.309.055                 |  |
| Sonstiger (Aufwand)<br>Ertrag                                                 | 5.807                                    | (3.839)                             | 3.190                   | 2.832                  | 7.990                     |  |
| Auf (926)                                                                     | (949)                                    | (760)                               | (502)                   | (3.137)                |                           |  |
| Minderheitsbeteiligungen<br>entfallender Reinverlust<br>(Ertrag)              |                                          |                                     |                         |                        |                           |  |
| Wertminderungen und<br>Abschreibungen                                         | 101.215                                  | 103.680                             | 104.379                 | 105.024                | 414.298                   |  |
| EBITDA                                                                        | 456.788                                  | 477.199                             | 412.081                 | 382.138                | 1.728.206                 |  |
| Restrukturierungs-,<br>Akquisitions-,<br>Integrations- und<br>sonstige Kosten | 6.020                                    | 30.572                              | 16.214                  | 3.978                  | 56.784                    |  |
| Bilanzierung nach<br>Erwerbsmethode<br>(Bewertung des<br>Vorratsvermögens)    | -                                        | -                                   | 192                     | 192                    |                           |  |
| Beilegung von<br>Rechtsstreitigkeiten und<br>Rückstellungen                   | -                                        | (90.000)                            | -                       | -                      | (90.000)                  |  |
| Auflösung eines<br>Vermögenswertes für<br>Entschädigungsleistungen            | -                                        | 2.368                               | 3.004                   | -                      | 5.372                     |  |
| Wertminderung des<br>Markennamens                                             | -                                        | 47.905                              | -                       | -                      | 47.905                    |  |
| Bereinigtes EBITDA                                                            | \$ 462.808                               | 468.044                             | 431.299                 | 386.308                | 1.748.459                 |  |
| Nettoschuld zu<br>bereinigtem EBITDA                                          |                                          |                                     |                         | 1,4                    |                           |  |

Überleitung des  
Nettoumsatzes zum  
Nettoumsatz bei  
konstanten  
Währungskursen und  
konstanten  
Liefertagen  
(Beträge in Tausend)

|                                                                   | Drei<br>Monate<br>zum<br>1. April<br>2017 | 2. April<br>2016 |
|-------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------|------------------|
| Nettoumsatz                                                       | \$ 2.220.645                              | 2.172.046        |
| Bereinigung des<br>Nettoumsatzes bei<br>konstanten<br>Liefertagen | 11.930                                    | -                |

|                      |            |           |
|----------------------|------------|-----------|
| Bereinigung des      | 18.180     | -         |
| Nettoumsatzes bei    |            |           |
| konstanten           |            |           |
| Wechselkursen        |            |           |
| Nettoumsatz bei      | \$         | 2.172.046 |
| konstanten           | 2.250.755  |           |
| Währungskursen und   |            |           |
| konstanten           |            |           |
| Liefertagen          |            |           |
| Überleitung des      |            |           |
| Nettosegmentumsatzes |            |           |
| zum                  |            |           |
| Nettosegmentumsatz   |            |           |
| bei konstanten       |            |           |
| Währungskursen und   |            |           |
| konstanten           |            |           |
| Liefertagen          |            |           |
| (Beträge in Tausend) |            |           |
|                      | Drei       |           |
|                      | Monate     |           |
|                      | zum        |           |
| Global Ceramic       | 1. April   | 2. April  |
|                      | 2017       | 2016      |
| Nettoumsatz          | \$ 784.969 | 773.726   |
| Bereinigung des      | 5.160      | -         |
| Nettoumsatzes bei    |            |           |
| konstanten           |            |           |
| Liefertagen          |            |           |
| Bereinigung des      | (498)      | -         |
| Nettosegmentumsatzes |            |           |
| bei konstanten       |            |           |
| Wechselkursen        |            |           |
| Nettosegmentumsatz   | \$ 789.631 | 773.726   |
| bei konstanten       |            |           |
| Währungskursen und   |            |           |
| konstanten           |            |           |
| Liefertagen          |            |           |
| Überleitung des      |            |           |
| Nettosegmentumsatzes |            |           |
| zum                  |            |           |
| Nettosegmentumsatz   |            |           |
| bei konstanten       |            |           |
| Liefertagen          |            |           |
| (Beträge in Tausend) |            |           |
|                      | Drei       |           |
|                      | Monate     |           |
|                      | zum        |           |
| Flooring NA          | 1.         | 2.        |
|                      | April      | April     |
|                      | 2017       | 2016      |
| Nettoumsatz          | \$         | 906.364   |
|                      | 939.496    |           |
| Bereinigung des      | 14.680     | -         |
| Nettoumsatzes bei    |            |           |
| konstanten           |            |           |
| Liefertagen          |            |           |
| Bereinigung des      | \$         | 906.364   |
| Nettosegmentumsatzes | 954.176    |           |
| bei konstanten       |            |           |
| Liefertagen          |            |           |
| Überleitung des      |            |           |
| Nettosegmentumsatzes |            |           |
| zum                  |            |           |
| Nettosegmentumsatz   |            |           |
| bei konstanten       |            |           |
| Währungskursen und   |            |           |
| konstanten           |            |           |
| Liefertagen          |            |           |

(Beträge in Tausend)

|                                                                                         | Drei<br>Monate<br>zum |               |
|-----------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------|---------------|
| Flooring ROW                                                                            | 1.                    | 2.            |
|                                                                                         | April<br>2017         | April<br>2016 |
| Nettoumsatz                                                                             | \$ 496.180            | 491.956       |
| Bereinigung des<br>Nettoumsatzes bei<br>konstanten<br>Liefertagen                       | (7.910) -             |               |
| Bereinigung des<br>Nettosegmentumsatzes<br>bei konstanten<br>Wechselkursen              | 18.678 -              |               |
| Nettosegmentumsatz<br>bei konstanten<br>Währungskursen und<br>konstanten<br>Liefertagen | \$ 506.948            | 491.956       |

Überleitung des  
Bruttogewinns zum  
bereinigten  
Bruttogewinn  
(Beträge in  
Tausend)

|                                                                                                                                                                        | Drei<br>Monate<br>zum |               |
|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------|---------------|
|                                                                                                                                                                        | 1.                    | 2.            |
|                                                                                                                                                                        | April<br>2017         | April<br>2016 |
| Bruttogewinn                                                                                                                                                           | \$ 680.353            | 639.679       |
| Bereinigung des<br>Bruttogewinns:                                                                                                                                      |                       |               |
|                                                                                                                                                                        | 2.813                 | 5.848         |
| Restrukturierungs-,<br>Akquisitions-,<br>Integrations- und<br>sonstige Kosten                                                                                          |                       |               |
| Bilanzierung nach<br>Erwerbsmethode<br>(Bewertung des<br>Vorratsvermögens)                                                                                             | 192                   | -             |
| Bereinigter<br>Bruttogewinn                                                                                                                                            | \$ 683.358            | 645.527       |
| Überleitung der<br>Vertriebs-,<br>Verwaltungs- und<br>Gemeinkosten zu den<br>bereinigten<br>Vertriebs-,<br>Verwaltungs- und<br>Gemeinkosten<br>(Beträge in<br>Tausend) |                       |               |

|                                                 | Drei<br>Monate<br>zum |               |
|-------------------------------------------------|-----------------------|---------------|
|                                                 | 1.                    | 2.            |
|                                                 | April<br>2017         | April<br>2016 |
| Vertriebs-,<br>Verwaltungs- und<br>Gemeinkosten | \$ 405.569            | 394.007       |

Bereinigung der  
Vertriebs-,  
Verwaltungs- und  
Gemeinkosten:  
Restrukturierungs-, (1.165) (1.194)  
Akquisitions-,  
Integrations- und  
sonstige Kosten  
Bereinigte \$ 392.813  
Vertriebs-, 404.404  
Verwaltungs- und  
Gemeinkosten

Überleitung des  
Betriebsergebnisses  
zum bereinigten  
Betriebsergebnis  
(Beträge in Tausend)

|                  |             |         |
|------------------|-------------|---------|
|                  | Drei        |         |
|                  | Monate      |         |
|                  | zum         |         |
|                  | 1. 2.       |         |
|                  | April April |         |
|                  | 2017 2016   |         |
| Betriebsergebnis | \$          | 245.672 |
|                  |             | 274.784 |

Bereinigung des  
Betriebsergebnisses:  
Restrukturierungs-, 3.978 7.042  
Akquisitions-,  
Integrations- und  
sonstige Kosten  
Bilanzierung nach 192 -  
Erwerbsmethode  
(Bewertung des  
Vorratsvermögens)  
Bereinigtes \$ 252.714  
Betriebsergebnis 278.954

Überleitung des  
Segmentbetriebsergebnisses  
zum bereinigten  
Segmentbetriebsergebnis  
(Beträge in Tausend)

|                  |             |         |
|------------------|-------------|---------|
|                  | Drei        |         |
|                  | Monate      |         |
|                  | zum         |         |
| Global Ceramic   | 1. 2.       |         |
|                  | April April |         |
|                  | 2017 2016   |         |
| Betriebsergebnis | \$          | 99.777  |
|                  |             | 116.036 |

Bereinigung des  
Segmentbetriebsergebnisses:  
Restrukturierungs-, 204 766  
Akquisitions-,  
Integrations- und sonstige  
Kosten  
Bereinigtes \$ 100.543  
Segmentbetriebsergebnis 116.240  
Überleitung des  
Segmentbetriebsergebnisses  
zum bereinigten  
Segmentbetriebsergebnis  
(Beträge in Tausend)

|             |        |  |
|-------------|--------|--|
|             | Drei   |  |
|             | Monate |  |
|             | zum    |  |
| Flooring NA | 1. 2.  |  |

|                  | April<br>2017 | April<br>2016 |
|------------------|---------------|---------------|
| Betriebsergebnis | \$ 92.142     | 75.351        |

|                                                |        |        |
|------------------------------------------------|--------|--------|
| Bereinigung des<br>Segmentbetriebsergebnisses: |        |        |
| Restrukturierungs-,                            | 2.313  | 3.676  |
| Akquisitions-,                                 |        |        |
| Integrations- und sonstige<br>Kosten           |        |        |
| Bereinigtes                                    | \$     | 79.027 |
| Segmentbetriebsergebnis                        | 94.455 |        |

Überleitung des  
Segmentbetriebsergebnisses  
zum bereinigten  
Segmentbetriebsergebnis  
(Beträge in Tausend)

|                  |                       |               |  |
|------------------|-----------------------|---------------|--|
|                  | Drei<br>Monate<br>zum |               |  |
| Flooring ROW     | 1.                    | 2.            |  |
|                  | April<br>2017         | April<br>2016 |  |
| Betriebsergebnis | \$                    | 79.537        |  |
|                  | 76.095                |               |  |

|                                                    |        |        |
|----------------------------------------------------|--------|--------|
| Bereinigung des<br>Segmentbetriebsergebnisses:     |        |        |
| Restrukturierungs-,                                | 1.460  | 2.600  |
| Akquisitions-,                                     |        |        |
| Integrations- und sonstige<br>Kosten               |        |        |
| Bilanzierung nach                                  | 192    | -      |
| Erwerbsmethode (Bewertung<br>des Vorratsvermögens) |        |        |
| Bereinigtes                                        | \$     | 82.137 |
| Segmentbetriebsergebnis                            | 77.747 |        |

Überleitung der  
Einnahmen einschließlich  
Minderheitsbeteiligungen  
vor Einkommenssteuern zu  
bereinigten Einnahmen  
einschließlich  
Minderheitsbeteiligungen  
vor Einkommenssteuern  
(Beträge in Tausend)

|                                                       |                       |               |  |
|-------------------------------------------------------|-----------------------|---------------|--|
|                                                       | Drei<br>Monate<br>zum |               |  |
|                                                       | 1.                    | 2.            |  |
|                                                       | April<br>2017         | April<br>2016 |  |
| Gewinn vor                                            | \$                    | 229.942       |  |
| Ertragssteuern                                        | 269.414               |               |  |
| Minderheitsbeteiligungen                              | (502)                 | (569)         |  |
| Bereinigung des Gewinns<br>inklusive                  |                       |               |  |
| Minderheitsbeteiligungen<br>vor Einkommenssteuern:    |                       |               |  |
| Restrukturierungs-,                                   | 3.978                 | 7.718         |  |
| Akquisitions-,                                        |                       |               |  |
| Integrations- und<br>sonstige Kosten                  |                       |               |  |
| Bilanzierung nach                                     | 192                   | -             |  |
| Erwerbsmethode<br>(Bewertung des<br>Vorratsvermögens) |                       |               |  |
| Bereinigter Gewinn                                    | \$                    | 237.091       |  |

inklusive 273.082  
Minderheitsbeteiligungen  
vor Einkommenssteuern

Überleitung von  
Einkommenssteueraufwand zu  
bereinigtem  
Einkommenssteueraufwand  
(Beträge in Tausend)

|                            | Drei<br>Monate<br>zum |        |
|----------------------------|-----------------------|--------|
|                            | 1.                    | 2.     |
|                            | April                 | April  |
|                            | 2017                  | 2016   |
| Einkommenssteueraufwand    | \$ 57.825             |        |
|                            | 68.358                |        |
| Einkommenssteuerauswirkung | 1.415                 | 2.277  |
| der Ausgleichsposten       |                       |        |
| Bereinigter                | \$ 60.102             |        |
| Einkommenssteueraufwand    | 69.773                |        |
| Bereinigter                | 25,6 %                | 25,4 % |
| Einkommenssteuersatz       |                       |        |

Das Unternehmen ergänzt  
seine konsolidierte  
Gewinn- und  
Verlustrechnung, die in  
Übereinstimmung mit US  
GAAP erstellt und  
veröffentlicht wird, mit  
bestimmten nicht  
GAAP-konformen  
Finanzkennzahlen. In  
Übereinstimmung mit  
Vorschriften der  
Securities and Exchange  
Commission bieten die  
vorstehenden  
Darstellungen eine  
Überleitung von den  
nicht GAAP-konformen  
Finanzkennzahlen des  
Unternehmens zu den am  
direktesten  
vergleichbaren US  
GAAP-Kennzahlen. Alle  
vorstehend angeführten,  
nicht GAAP-konformen  
Kennzahlen sollten  
zusätzlich zu den  
vergleichbaren US  
GAAP-Kennzahlen  
berücksichtigt werden.  
Diese Kennzahlen sind  
jedoch nicht unbedingt  
mit ähnlich  
bezeichneten, von  
anderen Unternehmen  
veröffentlichten  
Kennzahlen vergleichbar.  
Das Unternehmen ist der  
Meinung, dass diese  
nicht GAAP-konformen  
Kennzahlen durch eine  
Überleitung zu den  
entsprechenden US  
GAAP-Kennzahlen seinen  
Investoren wie folgt

helfen können: Nicht GAAP-konforme Umsatzkennzahlen helfen, im Vergleich mit dem Umsatz zurückliegender und künftiger Perioden, Wachstumstrends zu identifizieren, und nicht GAAP-konforme Rentabilitätskennzahlen helfen, im Vergleich mit den Gewinnen zurückliegender und künftiger Perioden, die Trends der langfristigen Ertragskraft des Unternehmens zu verstehen.

Das Unternehmen bereinigt seine nicht GAAP-konformen Umsatzkennzahlen um bestimmte Beträge, da diese in unterschiedlichen Zeiträumen nennenswert variieren und die zugrunde liegenden Geschäftstrends verdecken können. Zu den vom Unternehmen aus den nicht GAAP-konformen Umsatzkennzahlen herausgerechneten Beträgen zählen: Devisentransaktionen und Währungsumrechnungen, weniger oder mehr Liefertage in einem bestimmten Zeitraum und die Auswirkungen von Akquisitionen.

Das Unternehmen bereinigt seine nicht GAAP-konformen Rentabilitätskennzahlen um bestimmte Beträge, da diese nicht unbedingt aussagekräftig für die Kernbetriebsleistung sind oder damit nicht in Zusammenhang stehen. Zu den vom Unternehmen aus den nicht GAAP-konformen Rentabilitätskennzahlen herausgerechneten Beträgen zählen: Aufwendungen in Zusammenhang mit Restrukturierungen, Akquisitionen und Integrationen sowie sonstige Aufwendungen, Beilegung von Rechtsstreitigkeiten und Rückstellungen, Wertberichtigung auf Markennamen,

Acquisitions Purchase  
Accounting (Neubewertung  
der Bestände), Freigabe  
von Vermögenswerten für  
Entschädigungsleistungen  
und Auflösung unsicherer  
Steuerpositionen.

Kontakt:

Frank H. Boykin  
Chief Financial Officer  
(706) 624-2695

Diese Meldung kann unter <https://www.presseportal.ch/de/pm/100008240/100801848> abgerufen werden.