

Weatherford International plc

04.02.2017 – 21:27 Uhr

Weatherford veröffentlicht Ergebnis des vierten Quartals und das Jahresergebnis 2016

Der sequenzielle Umsatz stieg dank 8 % Umsatzwachstum in Nordamerika um 4 %

Die operative Marge verbesserte sich sequenziell um 273 Basispunkte bei einer Margenerhöhung um 68 %

Starker positiver Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit

Baar, Schweiz (ots/PRNewswire) - Weatherford International plc (NYSE: WFT) veröffentlichte bei einem Umsatz von \$ 1,41 Milliarden im vierten Quartal 2016 einen Nettoverlust von \$ 549 Millionen bzw. einen Nettoverlust von \$ 0,59 je Aktie, und einen nicht GAAP-konformen Nettoverlust vor Ergebnisbelastungen und -gutschriften von \$ 303 Millionen (nicht GAAP-konformer Nettoverlust von \$ 0,32 je Aktie).

Höhepunkte des vierten Quartals 2016

- Der freie Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit (nicht GAAP-konform) betrug \$ 171 Millionen.
- Die operative Marge verbesserte sich sequenziell um 273 Basispunkte bei einer Margenerhöhung um 68 %, und
- der Umsatz von \$ 1,41 Milliarden stieg, angeführt von den Regionen Nordamerika und Mittlerer Osten/Nordafrika/Asien-Pazifik, um 4 %

Höhepunkte des gesamten Jahres 2016

- Nettoverschuldung reduziert und Fälligkeit der Finanzverbindlichkeiten mithilfe einer Serie von Kapitalmarkttransaktionen verlängert;
- jährliche Kosteneinsparungen von \$ 601 Millionen erzielt;
- bestes Sicherheitsergebnis in der Geschichte des Unternehmens; und
- nicht produktive Zeit in Kernproduktlinien im Jahresvergleich um 24 Prozent reduziert.

Krishna Shivram, Chief Executive Officer, erklärte: "Während des Jahres 2016 unternahmen wir alle erforderlichen Maßnahmen zur Sicherung unserer Liquidität und wir haben eine Basis geschaffen, von der aus das Unternehmen nachhaltig profitabel werden und einen positiven freien Cashflow erwirtschaften kann. Des Weiteren haben wir die Festkosten nennenswert abgebaut, trotzdem das bisher beste Sicherheitsergebnis in der Geschichte des Unternehmens erzielt und gleichzeitig unsere Servicequalität und Leistung deutlich verbessert.

Ich bin auf das Ergebnis unseres vierten Quartals stolz. Der Umsatz stieg sequenziell um 4 %, obwohl wir aufgrund der Stilllegung unserer Hochdruckförderung während des Quartals in den USA einen Umsatzausfall in Höhe von \$ 40 Millionen verzeichnen mussten. Die Betriebsergebnismarge stieg um 68 % und übertraf damit problemlos unser Ziel von 50 %. Ohne unser Geschäft mit Bohranlagen an Land stieg unser Umsatz bei einer Betriebsergebnismarge von 73 % um 4 %. Dies beweist klar die Wirksamkeit des auf eine niedrige und effiziente Fixkostenbasis verteilten Umsatzes.

Der Umsatz in Nordamerika stieg um 8 % und wäre sogar um 17 % gewachsen, hätten wir unsere Hochdruckförderung während des gesamten Quartals fortgesetzt. Sowohl die USA als auch Kanada wiesen an Land starkes Wachstum auf, während das Offshore-Bohrgeschäft im Golf von Mexiko nachließ. Die Margenerhöhung in Nordamerika betrug 104 %, da wir während des gesamten vierten Quartals die Kosten reduzierten. Der Betriebsverlust von \$ 58 Millionen in Nordamerika schließt \$ 29 Millionen Verlust in Zusammenhang mit dem Hochdruckfördergeschäft ein. Bei der Fortsetzung dieses Geschäftes während des gesamten Quartals wäre der Negativeffekt um weitere \$ 20 Millionen höher gelegen.

International stieg der Umsatz um 2 % und die operative Marge verbesserte sich leicht. In Lateinamerika war das Aktivitätsniveau in Mexiko, Venezuela und Brasilien schwach und die Restrukturierung der Branche in Argentinien übte negativen Druck auf die Preise aus, während die Aktivitäten in Kolumbien stark anstiegen. In der östlichen Hemisphäre stieg der Umsatz sequenziell um 4 %, wobei sich die Marge um 168 Basispunkte verbesserte und um 39 % anstieg. Der Produktumsatz lag um ca. \$ 40 Millionen über dem normalen Quartalsniveau. Die Nordsee und Russland litten unter der saisonbedingten Verlangsamung. Die Aktivitäten in Afrika südlich der Sahara gingen in Angola und Nigeria zurück, während die Region Asien-Pazifik von Produktverkäufen in Australien und Malaysia profitierte. Der höhere Produktumsatz und die Aufnahme von Aktivitäten bei mehreren, in den vergangenen sechs Monaten abgeschlossenen Serviceverträgen wirkten sich positiv auf die Region Mittlerer Osten/Nordafrika aus. Wir gehen davon aus, dass wir die Arbeit an den restlichen Serviceverträgen Anfang 2017 aufnehmen werden.

Der freie betriebliche Cashflow erreichte aufgrund von Verbesserungen des Arbeitskapitals \$ 171 Millionen, und nach erfolgreicher Fremd- und Eigenkapitalbeschaffung von insgesamt \$ 996 Millionen während des Quartals konnte die Nettoverschuldung um \$ 507 Millionen auf \$ 6,5 Milliarden reduziert werden."

(In Millionen, ausgenommen Beträge je Aktie)	Drei Monate		Veränderung		Sequenziell	Im Jahresvergleich			
	zum 31. 12. 2016	30. 9. 2016	31. 12. 2015						
Gesamtergebnis der Segmente									
Umsatz	\$ 1.406		\$ 1.356		\$ 2.012		4	% (30)	%
Segmentbetriebsverlust	\$ (76)		\$ (111)		\$ (270)		31	% 72	%
Operative Segmentmarge	(5,4)	%	(8,2)	%	(13,4)	%	273	Bp. 801	Bp.
Bereinigtes Segmentbetriebsergebnis (Verlust) *	\$ (76)		\$ (111)		\$ 57		31	% (235)	%
Bereinigte operative Segmentmarge *	(5,4)	%	(8,2)	%	2,8	%	273	Bp. (824)	Bp.
Bereinigte Segmentmargenerhöhung/(Rückgang) **			68	%			(22)	%	
Nettoverlust	\$ (549)		\$ (1.780)		\$ (1.208)		69	% 55	%
Bereinigter Nettoverlust *	\$ (303)		\$ (349)		\$ (102)		13	% (200)	%
Verwässerter Verlust je Aktie	\$ (0,59)		\$ (1,98)		\$ (1,54)		70	% 62	%
Bereinigter verwässerter Verlust je Aktie *	\$ (0,32)		\$ (0,39)		\$ (0,13)		16	% (150)	%

* Das bereinigte Segmentbetriebsergebnis (Verlust), die bereinigte operative Marge, der bereinigte Nettoverlust und der bereinigt verwässerte Verlust je Aktie der Segmente, die hier und anderswo in dieser Einreichung genannt werden, sind nicht GAAP-konforme Kennzahlen und schließen vorwiegend Belastungen und Gutschriften des Zubair Altvertrages ebenso wie Wertberichtigungen auf Warenvorräte und sonstige Aufwendungen aus.

** Die bereinigte Segmentmargenerhöhung/(Rückgang), die hier und anderswo in dieser Einreichung genannt werden, wurden mithilfe der Veränderungen des bereinigten Segmentbetriebsergebnisses (Verlustes) gegenüber der Veränderung des Umsatzes berechnet.

Shivram fuhr fort: "Nach einer ausgedehnten Periode unerbittlicher Veränderungen der Kostenstruktur, der Einführung disziplinierter Finanzkennzahlen und der Neuausrichtung unseres Unternehmens insgesamt ist Weatherford jetzt mit einem gestrafften Portfolio ausgezeichnet positioniert, um nennenswerte Fortschritte beim Betriebsergebnis zu erzielen und unseren Verschuldungsgrad senken zu können.

Da sich die Fundamentaldaten bei Angebot und Nachfrage laufend verbessern, stehen wir vor dem Anfang eines mehrjährigen Zyklus höherer Ausgaben unserer Kunden, die sich fast ausschließlich auf die Entwicklung alternder Lagerstätten, vorwiegend an Land, konzentrieren. Wir sind bestens darauf vorbereitet, aus den Vorteilen dieser Art von Zyklus Nutzen zu ziehen, da dieser genau auf unsere Stärken bei Bohrlochkonstruktion, Komplettierung und künstlicher Förderung abzielt.

Wir kommen jetzt aus dieser Rezession als erheblich stärkeres Unternehmen heraus. Mit der geänderten Kostenstruktur und einer nennenswert verbesserten Bilanz haben wir uns verpflichtet, für unsere Kunden durch Innovation, Zusammenarbeit und zweckmäßige Lösungen einen Unterschied zu bewirken. Wir konzentrieren uns auf Servicequalität, Sicherheit, Kundenengagement, Talentmanagement und die weitere Stärkung einer Kultur der Rechenschaftspflicht. Im Rahmen der Umsetzung unserer "zurück zu den Wurzeln" Strategie erwarten wir, dass damit natürlich auch stärkere Finanzergebnisse verbunden sind."

Ergebnisse des vierten Quartals 2016

Der Umsatz des vierten Quartals 2016 erreichte \$ 1,41 Milliarden verglichen mit \$ 1,36 Milliarden im dritten Quartal 2016, bzw. \$

2,01 Milliarden im vierten Quartal 2015. Der Umsatz des vierten Quartals stieg sequenziell um 4 % und ging gegenüber dem Vorjahr um 30 % zurück. Der Umsatz in Nordamerika verbesserte sich, trotz der Stilllegung des Hochdruckfördergeschäfts in den USA in der Mitte des Quartals, um 8 %. Der internationale Umsatz stieg um 2 % und der Umsatz bei Bohranlagen an Land ging sequenziell um 4 % zurück.

Der Nettoverlust erreichte im vierten Quartal 2016 \$ 549 Millionen (ein verwässerter Nettoverlust von \$ 0,59 je Aktie), verglichen mit \$ 1,78 Milliarden Verlust im dritten Quartal 2016 (verwässerten Nettoverlust von \$ 1,98 je Aktie) und \$ 1,21 Milliarden Verlust im vierten Quartal des vergangenen Jahres (verwässerter Nettoverlust von \$ 1,54 je Aktie).

Der bereinigte, nicht GAAP-konforme Nettoverlust erreichte im vierten Quartal 2016 \$ 303 Millionen (verwässerter, nicht GAAP-konformer Nettoverlust von \$ 0,32 je Aktie), verglichen mit einem nicht GAAP-konformen Verlust von \$ 349 Millionen im dritten Quartal 2016 (verwässerter, nicht GAAP-konformer Nettoverlust von \$ 0,39 je Aktie) und einem nicht GAAP-konformen Verlust von \$ 102 Millionen im vierten Quartal des vergangenen Jahres (verwässerter, nicht GAAP-konformer Nettoverlust von \$ 0,13 je Aktie).

Die Kosten nach Steuern des vierten Quartals von \$ 246 Millionen schließen Folgendes ein:

- \$ 125 Millionen an Abfindungszahlungen und Restrukturierungskosten.
- \$ 69 Millionen Kosten und andere Aufwendungen für die Schließung des Hochdruckfördergeschäfts;
- \$ 30 Millionen Kosten für Rechtsstreitigkeiten;
- \$ 28 Millionen sonstige Belastungen und Gutschriften;
- \$ 10 Millionen in Zusammenhang mit der Abwertung der ägyptischen Währung; und
- \$ 16 Millionen Erträge in Zusammenhang mit der Marktpreis Anpassung unserer ausstehenden Optionsscheine.

Die negative operative Segmentmarge des vierten Quartals von 5,4 % verbesserte sich sequenziell um 273 Basispunkte und gegenüber dem vierten Quartal 2015 um 801 Basispunkte. Die bereinigte negative operative Segmentmarge des vierten Quartals von 5,4 % verbesserte sich sequenziell um 273 Basispunkte und ging gegenüber dem vierten Quartal 2015 um 824 Basispunkte zurück. Die bereinigte Erhöhung der Segmentbetriebsresultatmarge erreichte sequenziell 68 %, bei einem Umsatzwachstum von 4 %, und im Jahresvergleich betrug der Rückgang der bereinigten Betriebsergebnismarge 22 %, bei einem Umsatzrückgang von 30 %.

Freier Cashflow und vereinbarte Finanzkennzahlen

Der freie Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit (nicht GAAP-konform) betrug im vierten Quartal 2016 \$ 171 Millionen, einschließlich \$ 263 Millionen aus der Reduzierung der Betriebskapitalbilanzen. Die Investitionen in Höhe von \$ 68 Millionen waren um \$ 72 Millionen bzw. um 51 % geringer als im selben Quartal des vergangenen Jahres und stiegen gegenüber dem dritten Quartal 2016 um \$ 6 Millionen bzw. 10 %. Im Jahr 2016 waren die Investitionen um \$ 478 Millionen bzw. 70 % geringer als 2015 und sie beweisen damit die anhaltende Kapitaldisziplin. Der freie Cashflow des Quartals schloss ebenfalls die Zahlung von \$ 105 Millionen an Schuldzinsen ein. Zusätzlich wurden \$ 39 Millionen an Trennungsschadensentschädigungen und Restrukturierungskosten in bar bezahlt, um die künftigen Betriebskosten noch weiter zu senken. Zum Jahresende hielten wir sämtliche, in unseren revolvingierenden und langfristigen Kreditfazilitäten vereinbarten Finanzkennzahlen ein und wir gehen davon aus, dass dies auch im gesamten Jahr 2017 der Fall sein wird.

Highlights der Regionen und Segmente

Nordamerika

(In Millionen, ausgenommen Beträge je Aktie)

	Drei Monate zum		Veränderung		Sequenziell		Im	
	31. 12. 2016	30. 9. 2016	31. 12. 2015					
					Jahresvergleich			
Nordamerika								
Umsatz	\$ 485		\$ 449		\$ 699		8	% (31) %
Segmentbetriebsverlust	\$ (58)		\$ (95)		\$ (152)		39	% 62 %
Operative Segmentmarge	(11,9) %		(21,2) %		(21,8) %		938	Bp. 979 Bp.
Bereinigter Segmentbetriebsverlust	(58)		(95)		(68)		40	% 15 %
* Bereinigte operative Segmentmarge	(11,9) %		(21,2) %		(9,6) %		938	Bp. (221) Bp.

* Der bereinigte Segmentbetriebsverlust und die bereinigte operative Segmentmarge, die hier und anderswo in dieser Einreichung genannt

werden, sind nicht
GAAP-konforme
Kennzahlen und
schließen vorwiegend
Belastungen und
Gutschriften in
Zusammenhang mit
Wertberichtigungen auf
Warenvorräte und
sonstige Aufwendungen
aus.

Der Umsatz des vierten Quartals war mit \$ 485 Millionen um \$ 36 Millionen bzw. 8 % sequenziell besser und um \$ 214 Millionen bzw. 31 % niedriger als in der Vergleichsperiode des Vorjahres. Der Segmentbetriebsverlust verbesserte sich im vierten Quartal sequenziell um \$ 37 Millionen auf \$ 58 Millionen (-11,9 % Marge). Der Segmentbetriebsverlust und der bereinigte Segmentbetriebsverlust verbesserten sich gegenüber demselben Quartal des Vorjahres um 62 % bzw. 15 %. Die sequenzielle Umsatzsteigerung in der Region ist auf die Erhöhung der durchschnittliche Anzahl von Bohranlagen in Kanada um 50 % und in den USA um 23 % zurückzuführen, die sich positiv auf die Produktlinien Bohrlochkonstruktion, Bohrdienstleistungen und Komplettierung auswirkte.

Zu den wichtigsten Erfolgen in den USA, sowohl an Land als auch Offshore zählen:

- Im Bakken Shale wurde Weatherford von einem Kunden beauftragt, elektrische Tauchpumpen (ESPs) durch Rotaflex® 1100 Pumpeneinheiten mit langem Hubweg bei einer Gruppe von Bohrlöchern zu ersetzen, um Ausfälle in den Bohrlöchern zu mindern und die Produktion bei gleichzeitiger Reduzierung der Betriebskosten zu steigern. Weatherford führte die Präsenz- und Vor-Ort-Ausbildung von Kundenmitarbeitern durch, um die reibungslose Umstellung sicherzustellen. Die Ergebnisse waren so überzeugend, dass sich der Kunde jetzt entschied, weitere 40 Rotaflex-Einheiten zu installieren.
- Im Golf von Mexiko erhielt Weatherford einen verlängerbaren Einjahresvertrag für Managed Pressure Drilling (MPD) Services [gesteuerte Druckbohrservices] bei schwierigen abgesetzten Bohrlöchern, die der Betreiber ohne MPD als "unbohrbar" ansah. Weatherford stellt eine schlüsselfertige Lösung bereit und arbeitet bei der Integration des betriebsbereiten MPD-Pakets auf der Bohrinself mit dem Bohrunternehmer zusammen.

Internationale Geschäftstätigkeit

(In Millionen, Drei
ausgenommen Beträge je Monate
Aktie) zum

	31. 12. 2016	30. 9. 2016	31. 12. 2015	Sequenziell	Im		
				Jahresvergleich			
Internationale Geschäftstätigkeit							
Umsatz	\$ 827		\$ 809	\$ 1.166	2	%	(29) %
Betriebsergebnis (Verlust):	\$ 7		\$ 3	\$ (75)	133	%	109 %
Bereinigtes Segmentbetriebsergebnis	\$ 7		\$ 3	\$ 142	133	%	(96) %
* Bereinigte operative Segmentmarge *	0,7	%	0,5	%	12,1	%	23 Bp. (1.138) Bp.

* Das bereinigte
Segmentbetriebsergebnis
und die bereinigte
operative Segmentmarge,
die hier und anderswo
in dieser Einreichung
genannt werden, sind
nicht GAAP-konforme
Kennzahlen und
schließen vorwiegend
Belastungen und
Gutschriften des Zubair

Altvertrages ebenso wie Wertberichtigungen auf Warenvorräte und sonstige Aufwendungen aus.

Der Umsatz des vierten Quartals von \$ 827 Millionen stieg sequenziell um 2 % und war im Jahresvergleich um 29 % niedriger. Das bereinigte operative Segmentbetriebsergebnis des vierten Quartals erreichte \$ 7 Millionen (0,7 % Marge), eine Steigerung gegenüber den \$ 3 Millionen (0,5 % Marge) des vergangenen Quartals; es war jedoch geringer als die \$ 142 Millionen (12,1 % Marge) desselben Vorjahresquartals.

- Lateinamerika

Der Umsatz des vierten Quartals war mit \$ 250 Millionen um \$ 5 Millionen bzw. 2 % sequenziell und im Vergleich mit demselben Quartal des Vorjahres um \$ 126 Millionen bzw. 34 % niedriger. Das bereinigte Segmentbetriebsergebnis des vierten Quartals von \$ 6 Millionen (2,3 % Marge) war sequenziell um \$ 8 Millionen bzw. im Vergleich mit demselben Quartal des Vorjahres um 90 % niedriger. Der bereinigte Segmentmargenrückgang betrug im Quartal sequenziell 125 %. Die Hauptverursacher des Umsatzrückgangs waren die reduzierten Aktivitäten in Venezuela, geringere Offshore-Aktivitäten in Mexiko und ein weiterer Rückgang der Offshore-Tätigkeiten in Brasilien, die teilweise durch höhere Aktivitäten in Kolumbien aufgrund der gestiegenen Anzahl aktiver Bohranlagen kompensiert wurden. Der Rückgang der bereinigten operativen Marge war vorwiegend auf den Produktlinienmix zurückzuführen, der sich negativ auf das bereinigte Betriebsergebnis auswirkte.

In Kolumbien konnte Weatherford für einen Kunden mithilfe effizienter Technologien und Dienstleistungen durch den Einsatz von Drilling with Casing (DwC) Systemen in einem Bohrloch mit hohem Schlammverlust Kosteneinsparungen erzielen. Dies führte im Vergleich mit konventioneller Bohrung zu einem Rückgang der Betriebskosten um 40 %.

- Europa/Afrika südlich der Sahara/Russland

Der Umsatz des vierten Quartals war mit \$ 214 Millionen um \$ 11 Millionen bzw. 5 % sequenziell und um \$ 123 Millionen bzw. 37 % niedriger als im selben Quartal des Vorjahres. Der bereinigte Segmentbetriebsverlust von \$ 8 Millionen (- 4,0 % Marge) stieg sequenziell gegenüber einem Verlust von \$ 3 Millionen (- 1,0 % Marge) und steht im Jahresvergleich einem positiven Ergebnis von \$ 38 Millionen (11,4 % Marge) gegenüber. Der anhaltende Rückgang der Offshore-Aktivitäten in Westafrika und der saisonbedingte, beginnende Rückgang in der Nordsee und in Russland waren weitestgehend für die rückläufige sequenzielle Umsatzentwicklung verantwortlich.

Zu den Highlights der Region zählen:

- Weatherford erhielt dank seiner nachgewiesenen Fähigkeit, Dienstleistungen über mehrere Produktlinien hinweg effizient zu erbringen, das Personal an Bord (POB) zu reduzieren und die Kosten zu senken, einen Dreijahresvertrag für integrierte Dienstleistungen auf einer Bohrinself in der Nordsee. Zum Dienstleistungsumfang gehören Tubular Running Services, Line Hangers und Mietwerkzeuge. Des Weiteren bietet Weatherford Training an, um dazu beizutragen, dass der Betrieb mit dem geringstmöglichen POB sicher und effizient abgewickelt werden kann.
- In einem anderen Bereich der Nordsee hat Weatherford in einem alternden Bohrloch mit Integritätsproblemen inverse Gasliftsysteme installiert. Bisher wird in diesem Bohrloch herkömmliches Gaslift verwendet. Aufgrund regulatorischer Änderungen musste der Betreiber eine Methode zur verbesserten Erdölförderung (EOR) finden. Die Technologien der Renaissance®-Lösungsfamilie für marginale Felder, einschließlich Sicherheitsventile, ermöglichten laufende Gasinjektion zur Maximierung der Produktion und Minimierung der Kosten.

- Nahost/Nordafrika/Asien-Pazifik

Der Umsatz des vierten Quartals war mit \$ 363 Millionen um 10 % sequenziell und um 20 % niedriger als im selben Quartal des Vorjahres. Das bereinigte Segmentbetriebsergebnis erreichte \$ 9 Millionen (2,4 % Marge), eine Verbesserung gegenüber dem Verlust von \$ 8 Millionen (-2,2 % Marge) des vergangenen Quartals und ging gegenüber \$ 45 Millionen (10,0 % Marge) im selben Quartal des Vorjahres zurück. Der Umsatz stieg in der Region aufgrund von Produktlieferungen zum Jahresende in den Bereichen Komplettierung und künstliche Forderung, aber auch wegen höherer Serviceaktivitäten in Algerien und in den Golfländern. Das bereinigte Betriebsergebnis verbesserte sich aufgrund niedrigerer Betriebskosten und von Produktverkäufen mit höheren Margen.

Während des Quartals konnte Weatherford ebenfalls einige nennenswerte Abschlüsse im Mittleren Osten tätigen:

- Einen dreijährigen Coiled-Tubing Servicevertrag für eine große nationale Ölgesellschaft (NOC) in der Region. Des Weiteren gewann das Unternehmen Marktanteile mit der Unterzeichnung eines Dreijahresvertrages für Open- und Cased-Hole-Komplettierung. Bei beiden Abschlüssen wurde Weatherford aufgrund seiner

technologischen Differenzierung, der Fähigkeit, Ressourcen kurzfristig bereitzustellen, und des umfassenden Kundenengagements gewählt

Ebenso konnte Weatherford in der Region eine nennenswerte Zunahme bei MPD-Verträgen verzeichnen:

- In einem großen Markt des Mittleren Ostens hat sich MPD von einer speziellen Anwendung, die nur unter extremen Bohrlochbedingungen eingesetzt wurde, zum Stand der Technik entwickelt, die in zahlreichen Bohrlochtypen verwendet wird. Weatherford konnte die breite Akzeptanz von MPD bei Aktivitäten an Land sowie steigendes Interesse am Einsatz von rotierenden Steuergeräten in komplexen Offshore-Bohrlochern feststellen. Diese Technologien bieten bei der Minderung von Bohrrisiken, der Kostenreduktion, der Erhöhung der Sicherheit, der Effizienz beim Erreichen der Zieltiefe und beim Lagerstättenzugang erkennbare Vorteile.
- In einem anderen Gebiet des Mittleren Ostens erreichte Weatherford mithilfe von MPD die Gesamttiefe in einem Hochdruckbohrloch erfolgreich in weniger als 10 Tagen. Der Betreiber ging von 36 Tagen für das Bohren der letzten beiden Bohrlochabschnitte aus. Es waren keine Kicks oder Verluste zu verzeichnen und der Kunde sparte ca. \$ 1,3 Millionen an Kosten. Aufgrund dieses Erfolges wird der Kunde MPD sehr wahrscheinlich bei weiteren Bohrlochern einsetzen.
- Weatherford erhielt seinen ersten Auftrag für Offshore-MPD von einer nationalen Ölgesellschaft (NOC) in der Region. Der Dreijahresvertrag betrifft mehrere herausfordernde Offshore-Bohrlöcher, darunter erschöpfte Lagerstätten, Bruchstellen, Zonen mit hohem Wasserdruck, hohe Temperaturen und tiefes Gas. MPD-Systeme bieten bei tiefen Erdgasbohrungen nennenswerte Vorteile, einschließlich weniger Kicks und Seitenkleben.

Bohranlagen an Land

Der Umsatz des vierten Quartals war mit \$ 94 Millionen um \$ 4 Millionen bzw. 4 % sequenziell und im Vergleich mit demselben Quartal des Vorjahres um \$ 53 Millionen bzw. 36 % niedriger. Der Segmentbetriebsverlust des vierten Quartals von \$ 25 Millionen (-26,1 % Marge) war sequenziell um \$ 6 Millionen bzw. verglichen mit demselben Quartal des Vorjahres um \$ 8 Millionen höher. Der Hauptgrund für den Rückgang des Umsatzes und des Betriebsergebnisses war die geringe Anzahl von aktiven Bohranlagen, da die Verträge mehrerer Einheiten ausliefen und sich weitere auf dem Weg an andere Standorte befanden.

Umklassifizierungen

Verschiedene Beträge aus Vorjahren wurden umklassifiziert, um mit der Darstellung des laufenden Jahres in Zusammenhang mit der Umstellung auf neue Rechnungslegungsstandards übereinzustimmen.

Über Weatherford

Weatherford ist einer der größten multinationalen Ölfelddienstleister, der innovative Lösungen, Technologien und Dienstleistungen für die Öl- und Gasbranche anbietet. Das Unternehmen beschäftigt ca. 30.000 Mitarbeitende und ist in mehr als 90 Ländern tätig. Es verfügt weltweit über ein Netzwerk mit ca. 900 Standorten, darunter Produktions-, Service-, Forschungs- und Entwicklungs- und Ausbildungseinrichtungen. Weitere Informationen finden Sie unter www.weatherford.com und Sie können sich mit Weatherford auf LinkedIn, Facebook, Twitter und YouTube verbinden.

Telefonkonferenz

Am 2. Februar 2017, um 08:30 Uhr Eastern Time (ET) bzw. um 07:30 Uhr Central Time (CT) wird das Unternehmen eine Telekonferenz veranstalten, um die Quartalsergebnisse mit Finanzanalysten zu besprechen. Weatherford lädt Anleger ein, der Telekonferenz live auf der Unternehmenswebsite unter <http://ir.weatherford.com/conference-call-details> zu folgen. Eine Aufzeichnung und ein Transkript der Telekonferenz werden kurz nach deren Abschluss in dieser Rubrik der Website zur Verfügung stehen.

Kontakte: Christoph +1.713.836.4615
Bausch
Executive Vice
President und
Chief
Financial
Officer
Karen +1.713.836.7430
David-Green
Vice President

- Investor
Relations,
Marketing and
Communications

Zukunftsgerichtete Aussagen

Diese Pressemitteilung und die angekündigte Telefonkonferenz können zukunftsgerichtete Aussagen einschließen. Diese zukunftsgerichteten Aussagen enthalten unter anderem den nicht GAAP-konformen Quartalsgewinn pro Aktie, den effektiven Steuersatz, den freien Cashflow, die Nettoverschuldung, Vorhersagen oder Erwartungen bezüglich der Geschäftsaussichten und die Investitionsaufwendungen des Unternehmens, und werden im Allgemeinen mit den Worten "glauben", "planen", "erwarten", "antizipieren", "schätzen", "vorausblicken", "budgetieren", "beabsichtigen", "Strategie", "Plan", "Leitlinie", "können", "sollen", "werden", "würde", "wird", "wird weiterhin", "wird wahrscheinlich dazu führen", und ähnlichen Begriffen gekennzeichnet, obwohl nicht alle zukunftsgerichteten Aussagen diese kennzeichnenden Begriffe enthalten. Solche Aussagen beruhen auf den gegenwärtigen Ansichten und Erwartungen der Unternehmensführung von Weatherford und unterliegen nennenswerten Risiken, Annahmen und Ungewissheiten. Falls einer oder mehrere dieser Risiko- und Unsicherheitsfaktoren eintreten oder sich zugrunde liegende Annahmen als unzutreffend erweisen, könnten die tatsächlichen Ergebnisse maßgeblich von den Darstellungen unserer zukunftsbezogenen Aussagen abweichen. Leser werden ebenfalls darauf hingewiesen, dass zukunftsgerichtete Aussagen nur Vorhersagen sind und von den tatsächlichen zukünftigen Ereignissen oder Ergebnissen erheblich abweichen können, einschließlich möglicher Veränderungen der erwarteten Einsparungen in Zusammenhang mit dem bisherigen Stellenabbau und der bisherigen und weiteren Schließung von Betriebsstätten, und der Risiken, die mit der Fähigkeit des Unternehmens verbunden sind, den von diesen Maßnahmen erwarteten Nutzen und die vorhergesehenen Kosteneinsparungen zu erzielen. Zukunftsgerichtete Aussagen werden des Weiteren von den, im Jahresbericht des Unternehmens für das am 31. Dezember 2015 endende Jahr auf Formular 10-K sowie im Quartalsbericht des Unternehmens auf Formular 10-Q und in anderen, von Zeit zu Zeit vom Unternehmen bei der Securities and Exchange Commission ("SEC") eingereichten Dokumenten beschriebenen Risikofaktoren beeinflusst. Wir verpflichten uns in keiner Weise zur Aktualisierung oder Korrektur zukunftsbezogener Aussagen aufgrund neuer Informationen, zukünftiger Ereignisse oder sonstiger Umstände, soweit dies nicht gemäß bundesstaatlichen Wertpapiergesetzen erforderlich ist.

Weatherford International Ltd.
Zusammengefasste konsolidierte
Gewinn- und Verlustrechnung
(ungeprüft)
(In Millionen, ausgenommen
Beträge je Aktie)

	Drei Monate zum 31. 12. 2016	Geschäftsjahr zum 31. 12. 2015 12. 2016	31. 12. 2015	31. 12. 2015
Nettoumsätze:				
Nordamerika	\$ 485	\$ 699	\$ 1.878	\$ 3.494
Nahost/Nordafrika/Asien-Pazifik	363	453	1.453	1.947
Europa/ASS/Russland	214	337	939	1.533
Lateinamerika	250	376	1.059	1.746
Bohranlagen an Land	94	147	420	713
Summe Nettoumsatz	1.406	2.012	5.749	9.433
Betriebsergebnis (Verlust):				
Nordamerika	(58)	(68)	(382)	(224)
Nahost/Nordafrika/Asien	9	45	7	211
Europa/ASS/Russland	(8)	38	(11)	217
Lateinamerika	6	59	65	315
Bohranlagen an Land	(25)	(17)	(87)	13
Bereinigtes	(76)	57	(408)	532
Segmentbetriebsergebnis (Verlust)				
Forschung und Entwicklung	(40)	(52)	(159)	(231)
Verwaltungsaufwand	(32)	(47)	(139)	(194)
Sonstige Kosten, netto	(251)	(992)	(1.545)	(1.653)
Summe Betriebsverlust	(399)	(1.034)	(2.251)	(1.546)
Sonstige Aufwendungen:				
Zinsaufwand, netto	(136)	(117)	(499)	(468)
Agio Anleihenrückkauf, netto	-	-	(78)	-
Marktpreis Anpassung ausstehender Optionsscheine	16	-	16	-
Aufwand für Währungsabwertungen	(10)	(17)	(41)	(85)
Sonstige, netto	(8)	20	(24)	3
Nettoverlust vor Ertragssteuern	(537)	(1.148)	(2.877)	(2.096)
Ertragssteuergutschriften	(7)	(52)	(496)	145

(Rückstellungen)						
Nettoverlust	(544)	(1.200)	(3.373)	(1.951)		
Auf Minderheitsanteile	5	8	19	34		
entfallender Reingewinn						
Auf Weatherford entfallender	\$ (549)		\$ (1.208)	\$ (3.392)	\$ (1.985)	
Nettoverlust						
Auf Weatherford entfallender						
Verlust je Aktie:						
Unverwässert und verwässert	\$ (0,59)		\$ (1,54)	\$ (3,82)	\$ (2,55)	
Gewichtete Durchschnittszahl						
ausstehender Aktien:						
Unverwässert und verwässert	937	782	887	779		

Weatherford International Ltd.
Ausgewählte Daten der Gewinn-
und Verlustrechnung
(ungeprüft)
(In Millionen)

	Drei Monate zum		Drei Monate zum			
	31. 12. 2016		31. 12. 2015			
	30.	30.	31.	31.		
	9.	6.	12.	12.		
	2016	2016	2016	2015		
Nettoumsätze:						
Nordamerika	\$ 485	\$ 449	\$ 401	\$ 543	\$ 699	
Nahost/Nordafrika/Asien-Pazifik	363	329	400	361	453	
Europa/ASS/Russland	214	225	243	257	337	
Lateinamerika	250	255	249	305	376	
Bohranlagen an Land	94	98	109	119	147	
Summe Nettoumsatz	\$ 1.406	\$ 1.356	\$ 1.402	\$ 1.585	\$ 2.012	

	Drei Monate zum		Drei Monate zum			
	31. 12. 2016		31. 12. 2015			
	30.	30.	31.	31.		
	9.	6.	12.	12.		
	2016	2016	2016	2015		
Betriebsergebnis (Verlust):						
Nordamerika	\$ (58)	\$ (95)	\$ (101)	\$ (128)	\$ (68)	
Nahost/Nordafrika/Asien-Pazifik	9	(8)	-	6	45	
Europa/ASS/Russland	(8)	(3)	1	(1)	38	
Lateinamerika	6	14	1	44	59	
Bohranlagen an Land	(25)	(19)	(17)	(26)	(17)	
Bereinigtes	(76)	(111)	(116)	(105)	57	
Segmentbetriebsergebnis						
(Verlust)						
Forschung und Entwicklung	(40)	(33)	(41)	(45)	(52)	
Verwaltungsaufwand	(32)	(30)	(34)	(43)	(47)	
Sonstige Kosten, netto	(251)	(771)	(269)	(254)	(992)	
Summe Betriebsverlust	\$ (399)	\$ (945)	\$ (460)	\$ (447)	\$ (1.034)	

	Drei Monate zum		Drei Monate zum			
	31. 12. 2016		31. 12. 2015			
	30.	30.	31.	31.		
	9.	6.	12.	12.		
	2016	2016	2016	2015		
Umsätze nach						
Produkt-/Servicelinien:						
Formationsbewertung und	\$ 773	\$ 765	\$ 806	\$ 890	\$ 1.087	
Bohrlochkonstruktion (a)						
Komplettierung und Produktion	539	493	487	576	778	
(b)						
Bohranlagen an Land	94	98	109	119	147	
Summe Umsätze	\$ 1.406	\$ 1.356	\$ 1.402	\$ 1.585	\$ 2.012	

	Drei Monate zum		Drei Monate zum			
	31. 12. 2016		31. 12. 2015			
	30.	30.	31.	31.		
	9.	6.	12.	12.		
	2016	2016	2016	2015		
Abschreibungen:						
Nordamerika	\$ 41	\$ 55	\$ 58	\$ 54	\$ 73	
Nahost/Nordafrika/Asien-Pazifik	52	60	60	61	61	
Europa/ASS/Russland	41	45	48	48	46	
Lateinamerika	55	56	56	61	63	
Bohranlagen an Land	22	22	23	22	26	

Forschung, Entwicklung und Verwaltung	4	4	4	4	6	
Summe Abschreibungen und Wertberichtigungen	\$	215	\$	242	\$	249 \$ 250 \$ 275

(a) Formationsbewertung und Bohrlochkonstruktion umfasst gesteuerte Druckbohrung, Bohrdienstleistungen, Tubular Running Services, Bohrwerkzeuge, Mietausrüstung, Wireline Services, Test- und Produktionsdienstleistungen, Re-entry und Fishing Services, Zementierungsprodukte, Auskleidungssysteme, integrierte Labordienstleistungen und Surface Logging.

(b) Komplettierung und Produktion umfasst künstliche Fördersysteme, Stimulation, und Komplettierungssysteme.

Wir weisen unsere finanziellen Ergebnisse im Einklang mit den allgemein anerkannten US-Grundsätzen der Rechnungslegung (GAAP) aus. Die Unternehmensführung von Weatherford ist jedoch der Ansicht, dass gewisse nicht GAAP-konforme Finanzkennzahlen und Zahlenverhältnisse (im Sinne von Bestimmung G der US-Börsenaufsicht SEC) den Nutzern dieser Finanzinformationen erhöhen und zusätzliche aussagekräftige Vergleiche zwischen den aktuellen Ergebnissen und denen früherer Zeiträume ermöglichen. Die im Folgenden aufgeführten nicht GAAP-konformen Beträge sollten nicht als Ersatz für die GAAP-konform ermittelten und ausgewiesenen Betriebsergebnisse, Ertragssteuerrückstellungen, Reingewinne oder sonstigen Daten herangezogen, sondern gemeinsam mit den ausgewiesenen Geschäftsergebnissen betrachtet werden, die das Unternehmen in Übereinstimmung mit GAAP ermittelt hat.

Weatherford International Ltd.
Überleitung der GAAP-konformen zu nicht GAAP-konformen Finanzkennzahlen (ungeprüft)
(In Millionen, ausgenommen Beträge je Aktie)

	Drei Monate zum 31. 12. 2016	Geschäftsjahr zum 30. 9. 2016	31. 12. 2015	31. 12. 2016	31. 12. 2015	
Betriebsergebnis (Verlust):						
GAAP-konformer Betriebsverlust	\$	(399)	\$	(945)	\$	(1.034) \$ (2.251) \$ (1.546)
Trennungsentschädigungen, Restrukturierung und Ausstieg aus Geschäftsbereichen		130		22		68 280 232
Kosten für Rechtsstreitigkeiten, netto	30		9	4	220	116
Wertminderungen, Wertberichtigungen von Vermögenswerten und sonstige(a) (b) (c) (d)		91		740		838 1.043 1.105
Altverträge und sonstige	-		-	82	2	200
Summe nicht GAAP-konformer	251		771	992	1.545	1.653

Anpassungen						
Nicht GAAP-konformes bereinigtes Betriebsergebnis (Verlust)	\$ (148)	\$ (174)	\$ (42)	\$ (706)	\$ 107	
Verlust vor Ertragssteuern						
GAAP-konformer Verlust vor Ertragssteuern	\$ (537)	\$ (1.084)	\$ (1.148)	\$ (2.877)	\$ (2.096)	
Anpassung des Betriebsergebnisses:	251	771	992	1.545	1.653	
Agio Anleihenrückkauf, netto	-	-	-	78	-	
Marktpreisadjustierung ausstehender Optionsscheine	(16)	-	-	(16)	-	
Aufwand für Währungsabwertungen	10	-	17	41	85	
Nicht GAAP-konformer Verlust vor Ertragssteuern (Rückstellungen für Gutschriften von Ertragssteuern:	\$ (292)	\$ (313)	\$ (139)	\$ (1.229)	\$ (358)	
GAAP-konforme (Rückstellungen für Gutschriften von Ertragssteuern:	\$ (7)	\$ (692)	\$ (52)	\$ (496)	\$ 145	
Steuerlicher Effekt auf nicht GAAP-konforme Anpassungen	1	660	97	600	(7)	
Nicht GAAP-konforme (Rückstellungen für Gutschriften von Ertragssteuern	\$ (6)	\$ (32)	\$ 45	\$ 104	\$ 138	
Auf Weatherford entfallender Nettoverlust:						
GAAP-konformer Nettoverlust	\$ (549)	\$ (1.780)	\$ (1.208)	\$ (3.392)	\$ (1.985)	
Gesamtaufwand nach Steuern	246	1.431	1.106	2.248	1.731	
Nicht GAAP-konformer Nettoverlust	\$ (303)	\$ (349)	\$ (102)	\$ (1.144)	\$ (254)	
Auf Weatherford entfallender verwässerter Verlust je Aktie;						
GAAP-konformer verwässerter Verlust je Aktie	\$ (0,59)	\$ (1,98)	\$ (1,54)	\$ (3,82)	\$ (2,55)	
Gesamtaufwand nach Steuern	0,27	1,59	1,41	2,53	2,22	
Nicht GAAP-konformer verwässerter Verlust je Aktie:	\$ (0,32)	\$ (0,39)	\$ (0,13)	\$ (1,29)	\$ (0,33)	
GAAP-konformer effektiver Steuersatz (e)	(1) %	(64) %	(5) %	(17) %	7 %	
Nicht GAAP-konformer effektiver Steuersatz (f)	(2) %	(10) %	32 %	8 %	39 %	

(a) Wertminderungen, Wertberichtigungen von Vermögenswerten und sonstige in Höhe von \$ 91 Millionen schließen im vierten Quartal 2016 Kosten in Zusammenhang mit der Stilllegung des Hochdruckfördergeschäftes

und sonstige Aufwendungen
in Höhe von \$ 69
Millionen sowie \$ 22
Millionen sonstige
Belastungen und
Gutschriften ein.

(b) Wertminderungen,
Wertberichtigungen von
Vermögenswerten und
sonstige in Höhe von \$
1,0 Milliarden für das am
31. Dezember 2016
geendete Geschäftsjahr
schließen \$ 710 Millionen
für die Wertminderung
langfristiger
Vermögenswerte,
Abschreibungen auf
Vermögenswerte und
sonstige Belastungen und
Gutschriften, \$ 219
Millionen für
Wertberichtigungen von
Warenvorräten und \$ 114
Millionen Aufwendungen in
Zusammenhang mit dem
Hochdruckfördergeschäft
ein.

(c) Wertminderungen,
Wertberichtigungen von
Vermögenswerten und
sonstige in Höhe von \$
838 Millionen schließen
im vierten Quartal 2015 \$
514 Millionen für die
Wertminderung
langfristiger
Vermögenswerte, \$ 217
Millionen für
Wertberichtigungen von
Warenvorräten, \$ 46
Millionen für Belastungen
in Zusammenhang mit
Lieferverträgen, \$ 31
Millionen Aufwendungen
für Forderungsverluste
und \$ 30 Millionen
sonstige Aufwendungen
ein.

(d) Wertminderungen,
Wertberichtigungen von
Vermögenswerten und
sonstige in Höhe von \$
1.1 Milliarden für das am
31. Dezember 2015
geendete Geschäftsjahr
schließen \$ 638 Millionen
für die Wertminderung
langfristiger
Vermögenswerte, \$ 226
Millionen für
Wertberichtigungen von
Warenvorräten, \$ 130
Millionen für
Aufwendungen in
Zusammenhang mit
Lieferverträgen, \$ 31
Millionen Aufwendungen

für Forderungsverluste
und \$ 80 Millionen
sonstige Aufwendungen
ein.

(e) Der nach GAAP ermittelte
effektive Steuersatz ist
die GAAP-konforme
Ertragssteuerrückstellung
geteilt durch den
GAAP-konformen Gewinn vor
Ertragssteuern.

(f) Der nicht GAAP-konforme
effektive Steuersatz ist
die nicht GAAP-konforme
Ertragssteuerrückstellung
geteilt durch den nicht
GAAP-konformen Gewinn vor
Ertragssteuern berechnet
in Tausend.

Weatherford
International Ltd.
Ausgewählte Bilanzdaten
(ungeprüft)
(In Millionen)

	31. 12. 2016	30. 9. 2016	30. 6. 2016	31. 3. 2016	31. 12. 2015
Aktiva:					
Barbestand und zahlungswirksame Mittel	\$ 1.037			\$ 440	\$ 452 \$ 464 \$ 467
Forderungen, netto	1.383		1.414	1.484	1.693 1.781
Lagerbestände, netto	1.802		1.917	2.195	2.302 2.344
Immobilien, Anlagen und Ausrüstung, netto	4.480		4.708	5.247	5.471 5.679
Goodwill und immaterielle Vermögenswerte, netto	3.045		3.104	3.182	3.216 3.159
Passiva:					
Kreditoren	845		666	790	934 948
Kurzfristige Darlehen und der fällige Anteil langfristiger Darlehen	179		555	290	1.212 1.582
Langfristige Finanzverbindlichkeiten	7.403		6.937	6.943	5.846 5.852

Weatherford International
Ltd.

Nettoverschuldung
(ungeprüft)
(In Millionen)

Veränderung der Nettoverschuldung im Dreimonatszeitraum bis zum 31. 12. 2016:					
Nettoverschuldung Stand 30. 9. 2016				\$ (7.052)	
Betriebsverlust			(399)		
Abschreibungen			215		
Investitionsaufwand für Immobilien, Anlagen und Ausrüstung			(68)		
Erlöse aus Veräußerungen und Versicherungsentschädigungen			21		
Abnahme des Umlaufvermögens			263		
Erlöse aus der Emission von Anteilen, netto			448		

Erlöse aus		43		
Wechselforderungen		(33)		
Zahlungen für				
Rechtsstreitigkeiten		64		
Wertberichtigungen von				
Vermögenswerten und sonstige				
Kosten				
Aufwand für		10		
Währungsabwertungen				
Gezahlte Ertragssteuern		(21)		
Zinsaufwand		(105)		
Andere		69		
Nettoverschuldung Stand 31.			\$	(6.545)
12. 2016				
Veränderung der				
Nettoverschuldung im				
Zwölfmonatszeitraum bis zum				
31. 12. 2016:				
Nettoverschuldung Stand 31.			\$	(6.967)
12. 2015				
Betriebsverlust		(2.251)		
Abschreibungen		956		
Investitionsaufwand für		(204)		
Immobilien, Anlagen und				
Ausrüstung				
Erlöse aus Veräußerungen		88		
und				
Versicherungsentschädigungen				
Abnahme des		453		
Umlaufvermögens				
Erlöse aus der Emission		1.071		
von Anteilen, netto				
Erlöse aus		43		
Wechselforderungen				
Agio Anleihenrückkauf,		(78)		
netto				
Zahlungen für den Kauf von		(87)		
Leasinggegenständen				
Kosten für		157		
Rechtsstreitigkeiten, netto				
Wertberichtigungen von		630		
langlebigen Vermögenswerten,				
Wertberichtigungen von				
Vermögenswerten und sonstige				
Kosten				
Aufwendungen für		219		
Lagerbestände				
Aufwand für		41		
Währungsabwertungen				
Gezahlte Ertragssteuern		(161)		
Zinsaufwand		(467)		
Nettoveränderung der		51		
Forderungs- bzw.				
Kostenüberschüsse				
Andere		(39)		
Nettoverschuldung Stand 31.			\$	(6.545)
12. 2016				
Bestandteile der	31. 12.	30.	31. 12.	
Nettoverschuldung	2016	9.	2015	
	2016			
Barmittel	\$ 1.037		\$ 440	\$ 467
Kurzfristige Darlehen und	(179)		(555)	(1.582)
der fällige Anteil				
langfristiger Darlehen				
Langfristige	(7.403)	(6.937)		(5.852)
Finanzverbindlichkeiten				
Nettoverschuldung	\$ (6.545)		\$ (7.052)	\$ (6.967)
Bei "Nettoverschuldung"				

handelt es sich um Schulden abzüglich der Barmittel. Das Management ist der Meinung, dass sie nützliche Informationen über unseren Verschuldungsgrad bietet, da sie Barmittel berücksichtigt, die zur Rückzahlung von Schulden verwendet werden könnten. Das Umlaufvermögen ist als die Summe der Forderungen und Lagerbestände abzüglich der Verbindlichkeiten definiert.

Wir weisen unsere finanziellen Ergebnisse im Einklang mit den allgemein anerkannten US-Grundsätzen der Rechnungslegung (GAAP) aus. Die Unternehmensführung von Weatherford ist jedoch der Ansicht, dass gewisse nicht GAAP-konforme Finanzkennzahlen und Zahlenverhältnisse (im Sinne von Bestimmung G der US-Börsenaufsicht SEC) den Nutzern dieser Finanzinformationen erhöhen und zusätzliche aussagekräftige Vergleiche zwischen den aktuellen Ergebnissen und denen früherer Zeiträume ermöglichen. Die im Folgenden aufgeführten nicht GAAP-konformen Beträge sollten nicht als Ersatz für die GAAP-konform ermittelten und ausgewiesenen Cashflow-Informationen herangezogen, sondern gemeinsam mit den ausgewiesenen Kapitalflussrechnungen betrachtet werden, die das Unternehmen in Übereinstimmung mit GAAP ermittelt hat.

Weatherford International Ltd.
Ausgewählte Cashflow-Daten
(ungeprüft)
(In Millionen)

	Drei Monate zum		Geschäftsjahr zum				
	31. 12. 2016	30. 9. 2016	31. 12. 2015	31. 12. 2016	31. 12. 2015		
Nettomittelzufluss aus (Verwendung in) operativen Aktivitäten	\$ 136		\$ (106)	\$ 323	\$ (314)	\$ 706	
Investitionsaufwand für Immobilien, Anlagen und Ausrüstung	(68)		(62)	(140)	(204)	(682)	
Erlöse aus Veräußerungen und Versicherungsentschädigungen*	21		21	16	88	37	
Freier Cashflow	\$ 89		\$ (147)	\$ 199	\$ (430)	\$ 61	
Angepasst um Prozesskostenaufwand (Erstattungen) **	82	-	(15)	78	105		
Freier Cashflow aus (verwendet für) Betriebstätigkeiten	\$ 171		\$ (147)	\$ 184	\$ (352)	\$ 166	

Der freie Cashflow wird als die durch Betriebstätigkeiten erwirtschafteten Nettobarmittel definiert, abzüglich Investitionsaufwand zuzüglich Erlöse aus Veräußerungen und Versicherungsentschädigungen. "Freier Cashflow aus (verwendet für) Betriebstätigkeiten" wird als die durch Betriebstätigkeiten erwirtschafteten Nettobarmittel definiert, abzüglich Investitionsaufwand zuzüglich Erlöse aus Veräußerungen und Versicherungsentschädigungen und um

Prozesskostenerstattungen angepasst. Das Management nutzt diese beiden Kennzahlen des freien Cashflows zur Messung der Fortschritte der Initiativen zur Steigerung von Kapitaleffizienz und des Cashflows.

*Der Betrag von \$ 88 Millionen zum 31. Dezember 2016 schließt Erlöse aus dem Verkauf von Sachanlagen in Höhe von \$ 49 Millionen und \$ 39 Millionen

Versicherungserstattungen in Zusammenhang mit dem Verlust einer Bohranlage an Land ein.

**Der Betrag von \$ 78 Millionen zum 31. Dezember 2016 schießt Zahlungen von \$ 82 Millionen vorwiegend in Zusammenhang mit dem SEC-Vergleich ein, der durch Versicherungsleistungen aus dem ersten Quartal 2016 in Höhe von \$ 4 Millionen für einen Teil einer Zahlung für die Beilegung einer abgeleiteten Aktionärsklage in Höhe von \$ 120 Millionen, die im dritten Quartal 2015 geleistet wurde, teilweise kompensiert wird.

Logo - http://mma.prnewswire.com/media/73933/weatherford_international_logo.jpg

Diese Meldung kann unter <https://www.presseportal.ch/de/pm/100056305/100798661> abgerufen werden.