

Weatherford International plc

27.10.2016 – 12:29 Uhr

Weatherford veröffentlicht Ergebnisse des dritten Quartals 2016

Schweiz (ots/PRNewswire) -

Weatherford International plc (NYSE: WFT) veröffentlichte bei einem Umsatz von \$ 1,36 Milliarden im dritten Quartal 2016 einen GAAP-konformen Nettoverlust von \$ 1,78 Milliarden bzw. einen Nettoverlust von \$ 1,98 je Aktie, und einen nicht GAAP-konformen, bereinigten Nettoverlust vor Ergebnisbelastungen und -gutschriften von \$ 349 Millionen (\$ 0,39 bereinigter Nettoverlust je Aktie).

Höhepunkte des dritten Quartals 2016

- Der Gesamtumsatz ging sequenziell um 3 % zurück und ohne den Umsatz des jetzt abgeschlossenen Zubair-Projekts stieg der Umsatz, nach einem Rückgang in sieben Quartalen in Folge, sequenziell um 1 %;
- in Nordamerika stieg der Umsatz sequenziell um 12%;
- sowohl international als auch in Nordamerika wiesen das Betriebsergebnis und die Betriebsergebnismarge sequenziell eine Verbesserung auf;
- 100 % des geplanten Personalabbaus von 8.000 Mitarbeitenden mit erzielten annualisierten Einsparungen von \$ 504 Millionen wurden abgeschlossen;
- die Betriebstätigkeit in drei Produktions- und Serviceeinrichtungen wurde eingestellt, d. h. zehn seit Jahresbeginn, um eine mehr als geplant;
- fünf zusätzliche Betriebs- und andere Einrichtungen wurden geschlossen, d. h. seit Jahresbeginn insgesamt 59;
- wir wurden von den 2016 Oil & Gas Middle East Awards unter vier Finalisten, darunter Schlumberger, zum Unternehmen des Jahres für Ölfelddienstleistungen gekürt;
- wir wurden von den Chevron-Betriebsstätten in Angola und Australien für Sicherheit und Servicequalität ausgezeichnet;
- wir erhielten im dritten Jahr in Folge den Silver Award als Kanadas sicherster Arbeitgeber in der Kategorie Öl- und Gasbranche; und
- wir erhielten für unseren digitalen Jahresbericht 2015 aus einem starken Teilnehmerfeld den Top International Business Award.

(In Millionen, Drei Monate Veränderung
ausgenommen Monate
Beträge je Aktie) zum

	30. 9. 2016	30. 6. 2016	30. 9. 2015	Sequenziell	Im Jahresvergleich				
Gesamtergebnis nach Geschäftsbereichen									
Umsatz	\$ 1.356		\$ 1.402	\$ 2.237	(3)	%	(39)	%	
Betriebsergebnis (Verlust):	\$ (111)		\$ (66)	\$ 80	(68)	%	(239)	%	
Operative Marge Bereinigter Umsatz*	(8,2) %		(4,7) %	3,6 %	(350)	Bp.	(1.176)	Bp.	
Bereinigter Umsatz*	\$ 1.340		\$ 1.333	\$ 2.222	1	%	(40)	%	
Bereinigtes Betriebsergebnis (Verlust) *	\$ (111)		\$ (116)	\$ 120	5	%	(192)	%	
Bereinigter operative Marge*	(8,3) %		(8,7) %	5,4 %	48	Bp.	(1.365)	Bp.	
Bereinigter Margenrückgang (Steigerung) **			(77)	%	26	%			
Nettoverlust Bereinigter Nettoverlust *	\$ (1.780)		\$ (565)	\$ (170)	(215)	%	(947)	%	
Bereinigter Nettoverlust *	\$ (349)		\$ (253)	\$ (42)	(38)	%	(731)	%	
Verwässerter Verlust je Aktie Bereinigter	\$ (1,98)		\$ (0,63)	\$ (0,22)	(214)	%	(800)	%	
Bereinigter	\$ (0,39)		\$ (0,28)	\$ (0,05)	(38)	%	(619)	%	

verwässerter
Verlust je Aktie *

* Der bereinigte Umsatz, das bereinigte Betriebsergebnis (Verlust), die bereinigte operative Marge, der bereinigte Nettoverlust und der bereinigt verwässerte Verlust je Aktie, die hier und anderswo in dieser Einreichung genannt werden, sind nicht GAAP-konforme Kennzahlen und schließen vorwiegend den Umsatz, die Belastungen und die Gutschriften des Zubair Altvertrages aus.

** Der bereinigte Margenrückgang (Steigerung), die hier und anderswo in dieser Einreichung genannt werden, wurden mithilfe der Veränderungen des bereinigten Betriebsergebnisses (Verlustes) gegenüber der Veränderung des bereinigten Umsatzes berechnet.

Bernard J. Duroc-Danner, Aufsichtsratsvorsitzender, Präsident und Vorstandsvorsitzender, erklärte: "Die Ergebnisse des dritten Quartals zeigen, ohne Zubair, nach sieben Quartalen in Folge mit rückgängiger Aktivität und sinkenden Preisen in der ganzen Branche, zum ersten Mal eine Periode mit Umsatzwachstum. Nachdem die Branche im zweiten Quartal die Talsohle erreicht hat, ist das Schlimmste des konjunkturellen Abschwungs Geschichte und die Märkte drehen sich langsam.

In Nordamerika stieg der Umsatz aufgrund steigender Kapazitätsauslastung und operationeller Effizienz sequenziell um 12 %. Dies ist der erste Schritt in Richtung einer Erholung. Die Betreiber zeigen bei Ölpreisen um oder knapp über \$ 50/Barrel zunehmend den Willen, wieder in produktionsorientierte Projekte zu investieren.

International ging der Umsatz ohne das abgeschlossene Zubair-Projekt um 4 % zurück. In Lateinamerika wurde sequenzielles Wachstum in Mexiko, Bolivien und Kolumbien erzielt und die Region gibt insgesamt wieder ein Lebenszeichen. Die Nordsee und Russland erwiesen sich als recht widerstandsfähig, während der Abwärtstrend in Afrika südlich der Sahara in Angola und Nigeria weiter anhält. In der Region Mittlerer Osten/Nordafrika/Asien-Pazifik kompensierte die weitere Verlangsamung im gesamten asiatisch-pazifischen Bereich in Kombination mit dem Preisdruck im Mittleren Osten das steigende Aktivitätsniveau in der Region des Golf-Kooperationsrates.

Frühe Marktindikatoren weisen auf eine Verbesserung des Gleichgewichts zwischen Angebot und Nachfrage hin und wir gehen davon aus, dass sich dieser Trend kontinuierlich beschleunigen wird. Zusätzlich zu diesen Fundamentalfaktoren sollte die potenzielle Produktionsdisziplin von OPEC und Russland den Ölpreis weiter stützen und im kommenden Jahr zu einem Ausgabeanstieg bei unseren Kunden führen.

Wir sind aufgrund unserer Umsatzperformance im dritten Quartal und der Tatsache, dass unsere Betriebsergebnismargen bescheiden stiegen, entsprechend ermutigt. Angesichts dieser positiven Zeichen, der niedrigen Kostenstruktur und einer sanierten Bilanz blicken wir mit zunehmendem Vertrauen in die Zukunft. Technologie und Servicequalität sind die Treiber auf unserem Weg nach vorne. Wir konzentrieren uns jetzt voll auf die betriebliche Tätigkeit. Mithilfe von Innovation integrieren wir unsere

Produktlinien weiter und dies wird sowohl die Produktivität steigern als auch zu höherer Kapitaleffizienz führen.

Angesichts der sich abzeichnenden Erholung und dank unserer breiten geografischen Präsenz, der hoch entwickelten Technologie, des herausragenden Serviceangebotes und unserer Fähigkeit, aggressiv auf Veränderungen zu reagieren, werden wir in unserer gesamten Organisation weitere Chancen identifizieren und Werte freisetzen. Wir arbeiten eng und partnerschaftlich mit unseren Kunden zusammen und helfen ihnen, maximale Effizienz zu erzielen und ihre Performance zu optimieren. Wir stehen gemeinsam an der Startlinie und sind darauf vorbereitet, das Beste aus der unumgänglichen Markterholung zu machen."

Ergebnisse des dritten Quartals 2016

Der Umsatz des dritten Quartals 2016 erreichte \$ 1,36 Milliarden verglichen mit \$ 1,40 Milliarden im zweiten Quartal 2016, bzw. \$ 2,24 Milliarden im dritten Quartal 2015. Der Umsatz des dritten Quartals ging sequenziell um 3% und gegenüber dem Vorjahr um 39% zurück. Der bereinigte Umsatz stieg um 1 %, wobei Nordamerika um 12 % wuchs und der internationale Umsatz um 4 % zurückging. Der Umsatz von Bohranlagen an Land gab sequenziell um 10 % nach.

Der GAAP-konforme Nettoverlust erreichte im dritten Quartal 2016 \$ 1,78 Milliarden (ein Nettoverlust von \$ 1,98 je Aktie), verglichen mit \$ 565 Millionen im zweiten Quartal 2016 (Nettoverlust von \$ 0,63 je Aktie) und \$ 170 Millionen im dritten Quartal des vergangenen Jahres (Nettoverlust von \$ 0,22 je Aktie).

Der nicht GAAP-konforme, bereinigte Nettoverlust erreicht im dritten Quartal 2016 \$ 349 Millionen (ein bereinigter Nettoverlust von \$ 0,39 je Aktie), verglichen mit \$ 253 Millionen im zweiten Quartal 2016 (Nettoverlust von \$ 0,28 je Aktie) und \$ 42 Millionen im dritten Quartal des vergangenen Jahres (Nettoverlust von \$ 0,05 je Aktie).

Die Kosten nach Steuern von \$ 1,43 Milliarden, ohne Gutschriften, setzten sich im dritten Quartal wie folgt zusammen:

- \$ 719 Millionen vorwiegend für Wertminderungen von langlebigen Vermögenswerten, Abschreibungen von Vorräten, Forderungen und andere Kosten;
- \$ 683 Millionen Steuerwertberichtigung, vorwiegend in den Verneigten Staaten und andere Steuerbelastungen;
- \$ 20 Millionen an Abfindungszahlungen und Restrukturierungskosten; und
- \$ 9 Millionen Kosten für Rechtsstreitigkeiten.

Die negative operative Marge des dritten Quartals von 8,2 % verschlechterte sich sequenziell um 350 Basispunkte und ging gegenüber dem dritten Quartal 2015 um 1.176 Basispunkte zurück. Die bereinigte operative Marge des dritten Quartals von 8,3 % verbesserte sich sequenziell um 48 Basispunkte und ging gegenüber dem dritten Quartal 2015 um 1.365 Basispunkte zurück. Die bereinigte, sequenzielle Erhöhung der Betriebsergebnismarge erreichte 77 %, bei einem Umsatzwachstum von 1 % und im Jahresvergleich betrug der Rückgang der bereinigten Betriebsergebnismarge 26 %, bei einem Umsatzrückgang von 40 %.

Highlights der Geschäftsbereiche

Nordamerika

(In Millionen, Drei Monate
ausgenommen Veränderung
Beträge je zum
Aktie)

	30. 9. 2016	30. 6. 2016	30. 9. 2015	Sequenziell	Im Jahresvergleich		
Nordamerika							
Umsatz	\$ 449		\$ 401	\$ 824	12	%	(46) %
Betriebsverlust	\$ (95)		\$ (101)	\$ (54)	6	%	(77) %
Operative Marge	(21,2) %		(25,2) %	(6,5) %	394	Bp.	(1.470) Bp.

Der Umsatz des dritten Quartals war mit \$ 449 Millionen um \$ 48 Millionen bzw. 12 % sequenziell besser und um \$ 375 Millionen bzw. 46 % niedriger als im selben Quartal des Vorjahres. Der Betriebsverlust des zweiten Quartals verbesserte sich sequenziell um \$ 6 Millionen auf \$ 95 Millionen (-21,2 % Marge) und stieg um \$ 41 Millionen gegenüber dem Betriebsverlust von \$ 54 Millionen desselben Vorjahresquartals. Der sequenzielle Umsatzanstieg um 12 % in der Region ist auf die Erholung nach dem saisonbedingten Aufbrechen des Meereises in Kanada und die Steigerung der Anzahl von Bohranlagen in den USA um 14 % zurückzuführen. Insgesamt waren Komplettierung, künstliche Förderung, Bohrlochkonstruktion und Hochdruckförderung die Wachstumstreiber bei Umsatz und Betriebsergebnis.

Internationale Geschäftstätigkeit

(In Millionen, Drei Monate
ausgenommen Veränderung
Beträge je Aktie) zum

	30. 9. 2016	30. 6. 2016	30. 9. 2015	Sequenziell	Im Jahresvergleich

Internationale

Geschäftstätigkeit

Umsatz	\$ 809	\$ 892	\$ 1.227	(9)	%	(34) %
Betriebsergebnis	\$ 3	\$ 52	\$ 118	(94)	%	(97) %
Bereinigter Umsatz*	\$ 793	\$ 823	\$ 1.211	(4)	%	(34) %
Bereinigtes Betriebsergebnis*	\$ 3	\$ 2	\$ 158	128	%	(98) %
Bereinigte operative Marge*	0,5 %	0,2 %	13,0 %	27	Bp.	(1.257) Bp.

*Der bereinigte Umsatz, das bereinigte Betriebsergebnis und die bereinigte operative Marge sind nicht GAAP-konforme Kennzahlen und schließen vorwiegend den Umsatz, die Belastungen und Gutschriften des Zubair Altvertrages aus.

Ohne Zubair war der Umsatz des dritten Quartals mit \$ 793 Millionen um \$ 30 Millionen bzw. 4 % sequenziell und im Vergleich mit demselben Quartal des Vorjahres um \$ 418 Millionen bzw. 34 % niedriger. Das bereinigte Betriebsergebnis des dritten Quartals von \$ 3 Millionen (0,5 % Marge) war sequenziell um \$ 1 Million höher und im Vergleich mit demselben Quartal des Vorjahres um \$ 155 Millionen niedriger.

- Lateinamerika

Der Umsatz des dritten Quartals war mit \$ 255 Millionen um \$ 6 Million bzw. 2 % sequenziell höher und im Vergleich mit demselben Quartal des Vorjahres um \$ 166 Millionen bzw. 39 % niedriger. Das Betriebsergebnis des dritten Quartals von \$ 14 Millionen (5,1 % Marge) war sequenziell um 13 % höher bzw. im Vergleich mit demselben Quartal des Vorjahres um 82 % niedriger. Die Margenerhöhung um 215 % im Quartal ist vorwiegend auf die gestiegenen Aktivitäten mit Kunden in Mexiko, Bolivien und Kolumbien zurückzuführen.

- Europa/Afrika südlich der Sahara/Rusland

Der Umsatz des dritten Quartals war mit \$ 225 Millionen um \$ 18 Millionen bzw. 8 % sequenziell, und um \$ 136 Millionen bzw. 38 % niedriger als im selben Quartal des Vorjahres. Der Betriebsverlust des dritten Quartals von \$ 3 Millionen (-1,0 % Marge) verschlechterte sich sequenziell um \$ 4 Millionen bzw. 459 % und war im Vergleich mit demselben Quartal des Vorjahres um 105 % niedriger. Der anhaltende Rückgang bei Bohrinnseln vor der Küste Westafrikas, hauptsächlich in Angola, und rückläufige Kundenaktivitäten in Nigeria wirkten sich negativ sowohl auf den Umsatz als auch auf den Betriebsverlust des Quartals aus.

- Nahost/Nordafrika/Asien-Pazifik

Der Umsatz des dritten Quartals war mit \$ 329 Millionen um \$ 71 Millionen bzw. 18 % sequenziell und um \$ 116 Millionen bzw. 26 % niedriger als im selben Quartal des Vorjahres. Der Betriebsverlust von \$ 8 Millionen (-2,2 % Marge) fiel von einem nahezu ausgeglichenen Ergebnis im letzten Quartal und war um \$ 10 Millionen niedriger als im selben Quartal des Vorjahres. Der sequenzielle Umsatzrückgang ist hauptsächlich auf das Ende des Zubair-Projektes im Irak zurückzuführen, von dem nennenswerter Umsatz im vergangenen Quartal im Rahmen Vergleichsvereinbarung erfasst wurde, ebenso wie auf den Rückgang von Kundenaktivitäten in der gesamten asiatisch-pazifischen Region. Der bereinigte Umsatz fiel um \$ 16 Millionen bzw. um 5 % sequenziell und war gegenüber dem selben Quartal des Vorjahres im 27 % niedriger, während der bereinigte Betriebsverlust gegenüber dem letzten Quartal aufgrund von Preisdruck im Mittleren Osten und geringerer Aktivitäten im gesamten asiatisch-pazifischen Raum um \$ 8 Millionen stieg.

Bohranlagen an Land

Der Umsatz des dritten Quartals war mit \$ 98 Millionen um \$ 11 Millionen bzw. 10 % sequenziell und im Vergleich mit demselben Quartal des Vorjahres um \$ 88 Millionen bzw. 48 % niedriger. Der Betriebsverlust des dritten Quartals von \$ 19 Millionen (-19,4 % Marge) war sequenziell um \$ 2 Millionen bzw. verglichen mit demselben Quartal des Vorjahres um \$ 35 Millionen niedriger. Die Kombination der geringeren Auslastung von Bohranlagen aufgrund von Instandhaltungsarbeiten und Verzögerungen bei der Reaktivierung von Ausrüstung und Personal in Algerien sowie niedrigere Tagessätze bei dem Mix der operativen Bohranlagen wirkten sich negativ sowohl auf den Umsatz als auch auf den Betriebsverlust aus.

Operative Höhepunkte

- Weatherford konnte die ersten Einsätze des HeatWave(TM) Extreme (HEX) Triple-combo Logging-While-Drilling (LWD) Tool String erfolgreich durchführen. Der erste Einsatz wurde im Anfang September bei einem Bohrloch im Golf von Thailand mit einer gemessenen Tiefe von 14.000 Fuß und einer maximalen Zirkulationstemperatur von 388° F (198° C) abgeschlossen. Der HEX Triple-combo LWD String lieferte während des Bohrens eine kompletten Satz Messungen. Diese Technologie wurde inzwischen bei fünf weiteren Bohrlöchern ohne unproduktive Zeit im Bohrloch eingesetzt. Weiter Einsätze sind geplant. Die HEX Triple-combo Technologie wurde gemeinsam von Weatherford und einem Kunden im Rahmen der zweiten Phase des HEX-Projektes entwickelt, das erstmals im November 2015 angekündigt wurde. Nach der erfolgreichen Einführung der Phase eins des HEX Services und seiner Anerkennung während des 2015 Society of Petroleum Engineers Thailand E&P Annual Awards Programms konzentrierte sich das Team auf die Anwendung der Hochtemperaturtechnologie auf die komplette Suite der Triple-combo LWD Messungen.
- Das Unternehmen konnte in Bereich der UK Nordsee nennenswerte Marktanteile gewinnen. Zu unseren operativen Erfolgen in dieser Region zählt unserer erster Offshore-Vertrag für kombinierte Drilling Services und Surface Logging Systeme, der den Einsatz des CrossWave® Azimuthal Sonic Tools, des SineWave® Microimagers, des PressureWave® Formationstesters und einer Triple-combo Logging-While-Drilling (LWD) Suite vorsieht. Diese Technologien lieferten einen vollständigen Satz von qualitativ hochwertigen LWD- und Mud Logging-Daten, vermieden die Notwendigkeit des Einsatzes von Wirelines und halfen dem Kunden, die gesamte Tiefe drei Tage früher als geplant zu erreichen.
- Weatherford erhielt für eine NOC im Mittleren Osten einen Vertrag über \$ 480 Millionen für Wireline- und Testservices. Der Serviceumfang schließt unsere Compact(TM) Imaging- und Formationstesttools, unser branchenführendes Raptor(TM) Cased-hole Reservoir Evaluation Tool und verschiedene neue Technologien für Schwerölfelder ein. In einer Welt, in der die nächsten Schritte bei Aktivitäten vorwiegend auf dem Land erfolgen werden, ist Weatherford für überdurchschnittliche Performance gut positioniert.
- Weatherford Russia wurde Anfang Oktober von Rosneft auf der Exploration and Production Technologies 2016 Konferenz in Moskau als Best Directional Drilling Company of the Year geehrt. Rosneft überprüfte die Leistung mehrerer russischer und ausländischer Unternehmer in den Bereichen Gesundheit, Sicherheit und Umwelt (HSE) ebenso wie Zuverlässigkeit und Technologie. Die Erkenntnis war, dass Weatherford im gesamten Jahr 2015 die besten Ergebnisse bei Richtbohren und Logging sowie bei Messungen erzielte.
- Weatherford schloss unlängst die Installation der Produktionsrohrverbindungen für einen besonders wichtigen Betreiber in der asiatisch-pazifischen Region ab. Eine Suite von kundenspezifischen Tubular Running-Technologien, darunter eine Weatherford 21-300 Riser Tong und das PowerFrame® II Zangenpositioniersystem wurden komplett in die Bohranlage integriert. Um die Qualität der auf der Bohranlage hergestellten Verbindungen zu verbessern, verwendet der Betreiber die Weatherford JAM® Delta Torque Software, die Einkerbungen am Rohr vermeidet und die Außenbeschichtung schützt.
- In Brasilien setzte Weatherford das Microflux® Steuersystem und das rotierende SeaShield® Below-Tension-Ring Steuergerät ein, um ein zuvor aufgegebenes Bohrloch in einen Injektor durch eine Zielzone in einer geschätzten Tiefe von 18.000 Fuß (5.486 Meter) in einer herausfordernden Tiefwasserumgebung zu verwandeln. Diese Technologien zusammen ermöglichten die Erkennung von Kicks und Verlusten und sie erlaubten schnelle, genaue Bohrentscheidungen sowie die präzise Kontrolle des Bohrlochdruckprofils. Die Arbeiten wurden ohne jegliche unproduktive Zeit abgeschlossen.

Freier Cashflow

Im dritten Quartal 2016 betrug der Nettomittelabfluss aus betrieblicher Tätigkeit \$ 106 Millionen und der für betriebliche Tätigkeit aufgewandte freie Cashflow \$ 147 Millionen. Die Investitionen in Höhe von \$ 62 Millionen waren um \$ 69 Millionen bzw. um 53 % geringer als im selben Quartal des vergangenen Jahres und um \$ 31 Millionen bzw. 100 % höher als im zweiten Quartal 2016. Der freie Cashflow des Quartals schloss ebenfalls die Zahlung von \$ 101 Millionen Schuldzinsen ein. Zusätzlich wurden \$ 38 Millionen an Trennungsschadensentschädigungen und Restrukturierungskosten in bar bezahlt, um die künftigen Betriebskosten noch weiter zu senken. Obwohl das Arbeitskapital \$ 65 Millionen an Barmitteln generierte, die auf reduzierte Vorratsbestände zurückzuführen sind, lag dies unter den Erwartungen, da wir bei einer großen Anzahl Kunden aktives Cashflow-Management erkennen mussten, indem sie die Zahlungen an Dienstleistungsunternehmen insgesamt weiter verzögerten.

Umklassifizierungen

Verschiedene Beträge aus Vorjahren wurden umklassifiziert, um mit der Darstellung des laufenden Jahres in Zusammenhang mit der Umstellung auf neue Rechnungslegungsstandards übereinzustimmen.

Über Weatherford

Weatherford ist einer der größten multinationalen Ölfelddienstleister, der innovative Lösungen, Technologien und Dienstleistungen für die Öl- und Gasbranche anbietet. Das Unternehmen beschäftigt ca. 31.000 Mitarbeitende und ist in mehr als 100 Ländern tätig. Es verfügt weltweit über ein Netzwerk mit ca. 1.000 Standorten, darunter Produktions-, Service-, Forschungs- und Entwicklungs- und Ausbildungseinrichtungen. Weitere Informationen finden Sie unter www.weatherford.com und Sie können sich mit Weatherford auf LinkedIn, Facebook, Twitter und YouTube verbinden.

Telefonkonferenz

Am 26. Oktober 2016, um 08:30 Uhr Eastern Time (ET) bzw. um 07:30 Uhr Central Time (CT) wird das Unternehmen eine Telekonferenz veranstalten, um die Quartalsergebnisse mit Finanzanalysten zu besprechen. Weatherford lädt Anleger ein, der Telekonferenz live auf der Unternehmenswebsite unter www.weatherford.com, Rubrik "Investor Relations", zu folgen. Eine Aufzeichnung und ein Transkript der Telekonferenz werden kurz nach deren Abschluss in dieser Rubrik der Website zur Verfügung stehen.

Kontakte: Krishna +1.713.836.4610

Shivram
Executive Vice
President und
Chief
Financial
Officer

Karen +1.713.836.7430

David-Green
Vice President
- Investor
Relations,
Corporate
Marketing and
Communications

Zukunftsgerichtete Aussagen

Diese Pressemitteilung und die angekündigte Telefonkonferenz können zukunftsgerichtete Aussagen einschließen. Diese zukunftsgerichteten Aussagen enthalten unter anderem den nicht GAAP-konformen Quartalsgewinn pro Aktie, den effektiven Steuersatz, den freien Cashflow, die Nettoverschuldung, Vorhersagen oder Erwartungen bezüglich der Geschäftsaussichten und die Investitionsaufwendungen des Unternehmens, und werden im Allgemeinen mit den Worten "glauben", "planen", "erwarten", "antizipieren", "schätzen", "vorausblicken", "budgetieren", "beabsichtigen", "Strategie", "Plan", "Leitlinie", "können", "sollen", "werden", "würde", "wird", "wird weiterhin", "wird wahrscheinlich dazu führen", und ähnlichen Begriffen gekennzeichnet, obwohl nicht alle zukunftsgerichteten Aussagen diese kennzeichnenden Begriffe enthalten. Solche Aussagen beruhen auf den gegenwärtigen Ansichten und Erwartungen der Unternehmensführung von Weatherford und unterliegen nennenswerten Risiken, Annahmen und Ungewissheiten. Falls einer oder mehrere dieser Risiko- und Unsicherheitsfaktoren eintreten oder sich zugrunde liegende Annahmen als unzutreffend erweisen, könnten die tatsächlichen Ergebnisse maßgeblich von den Darstellungen unserer zukunftsbezogenen Aussagen abweichen. Leser werden ebenfalls darauf hingewiesen, dass zukunftsgerichtete Aussagen nur Vorhersagen sind und von den tatsächlichen zukünftigen Ereignissen oder Ergebnissen erheblich abweichen können, einschließlich möglicher Veränderungen der erwarteten Einsparungen in Zusammenhang mit dem bisherigen Stellenabbau und der bisherigen und weiteren Schließung von Betriebsstätten, und der Risiken, die mit der Fähigkeit des Unternehmens verbunden sind, den von diesen Maßnahmen erwarteten Nutzen und die vorhergesehenen Kosteneinsparungen zu erzielen. Zukunftsgerichtete Aussagen werden des Weiteren von den, im Jahresbericht des Unternehmens für das am 31. Dezember 2015 endende Jahr auf Formular 10-K sowie im Quartalsbericht des Unternehmens auf Formular 10-Q und in anderen, von Zeit zu Zeit vom Unternehmen bei der Securities and Exchange Commission ("SEC") eingereichten Dokumenten beschriebenen Risikofaktoren beeinflusst. Wir verpflichten uns in keiner Weise zur Aktualisierung oder Korrektur zukunftsbezogener Aussagen aufgrund neuer Informationen, zukünftiger Ereignisse oder sonstiger Umstände, soweit dies nicht gemäß bundesstaatlichen Wertpapiergesetzen erforderlich ist.

Weatherford International Ltd.
Zusammengefasste konsolidierte

Gewinn- und Verlustrechnung
(ungeprüft)
(In Millionen, ausgenommen
Beträge je Aktie)

	Drei Monate zum 30. 9. 2016		Neun Monate zum 30. 9. 2015		30. 30. 9. 9. 2015	
Nettoumsätze:						
Nordamerika	\$ 449		\$ 824		\$ 1.393	\$ 2.795
Nahost/Nordafrika/Asien-Pazifik	329		445		1.090	1.494
Europa/ASS/Russland	225		361		725	1.196
Lateinamerika	255		421		809	1.370
Bohranlagen an Land	98		186		326	566
Summe Nettoumsatz	1.356		2.237		4.343	7.421
Betriebsergebnis (Verlust):						
Nordamerika	(95)		(54)		(324)	(156)
Nahost/Nordafrika/Asien	(8)		42		(2)	166
Europa/ASS/Russland	(3)		43		(3)	179
Lateinamerika	14		73		59	256
Bohranlagen an Land	(19)		16		(62)	30
Betriebsergebnis (Verlust)	(111)		120		(332)	475
nach Segmenten						
Forschung und Entwicklung	(33)		(56)		(119)	(179)
Verwaltungsaufwand	(30)		(45)		(107)	(147)
Verlust aus dem Verkauf von Unternehmensteilen, netto	-		-		(1)	(2)
Sonstige Kosten	(771)		(117)		(1.293)	(659)
Summe Betriebsverlust	(945)		(98)		(1.852)	(512)
Sonstige Aufwendungen:						
Zinsaufwand, netto	(129)		(114)		(363)	(351)
Agio Anleihenrückkauf, netto	-		-		(78)	-
Aufwand für Währungsabwertungen - Sonstige, netto	(10)		12		(26)	(31)
Nettoverlust vor Ertragssteuern	(1.084)		(226)		(2.340)	(948)
Ertragssteuergutschriften (Rückstellungen)	(692)		65		(489)	197
Nettoverlust	(1.776)		(161)		(2.829)	(751)
Auf Minderheitsanteile	4		9		14	26
entfallender Reingewinn						
Auf Weatherford entfallender Nettoverlust	\$ (1.780)		\$ (170)		\$ (2.843)	\$ (777)
Auf Weatherford entfallender Verlust je Aktie:						
Unverwässert und verwässert	\$ (1,98)		\$ (0,22)		\$ (3,27)	\$ (1,00)
Gewichtete Durchschnittszahl ausstehender Aktien:						
Unverwässert und verwässert	899		779		871	778

Weatherford International Ltd.
Ausgewählte Daten der Gewinn-
und Verlustrechnung
(ungeprüft)
(In Millionen)

	Drei Monate zum 30. 9. 2016		30. 31. 31. 12. 9.		30. 30. 9. 2015	
Nettoumsätze:						
Nordamerika	\$ 449		\$ 401		\$ 543	\$ 699
Nahost/Nordafrika/Asien-Pazifik	329		400		361	453
Europa/ASS/Russland	225		243		257	337
Lateinamerika	255		249		305	376
Bohranlagen an Land	98		109		119	147
Summe Nettoumsatz	\$ 1.356		\$ 1.402		\$ 1.585	\$ 2.012
					\$ 2.237	

Drei
Monate
zum
30. 9. 30. 31. 31. 30.
2016 6. 3. 12. 9.
2016 2016 2015 2015

Betriebsergebnis (Verlust):

Nordamerika	\$ (95)		\$ (101)	\$ (128)	\$ (68)	\$ (54)
Nahost/Nordafrika/Asien-Pazifik (8)		-		6	45	42
Europa/ASS/Russland	(3)	1		(1)	38	43
Lateinamerika	14	1		44	59	73
Bohranlagen an Land	(19)	(17)		(26)	(17)	16
Betriebsergebnis (Verlust)	(111)	(116)		(105)	57	120
nach Segmenten						
Forschung und Entwicklung	(33)	(41)		(45)	(52)	(56)
Verwaltungsaufwand	(30)	(34)		(43)	(47)	(45)
Verlust aus dem Verkauf von Unternehmensteilen, netto	-	-		(1)	(4)	-
Sonstige Kosten	(771)	(269)		(253)	(988)	(117)
Summe Betriebsverlust	\$ (945)		\$ (460)	\$ (447)	\$ (1.034)	\$ (98)

Drei
Monate
zum
30. 9. 30. 31. 31. 30.
2016 6. 3. 12. 9.
2016 2016 2015 2015

Umsätze nach

Produkt-/Servicelinien:

Formationsevaluierung und Bohrlochkonstruktion (a)	\$ 765		\$ 806	\$ 890	\$ 1.087	\$ 1.235
Fertigstellung und Produktion (b)	493	487		576	778	816
Bohranlagen an Land	98	109		119	147	186
Summe Umsätze	\$ 1.356		\$ 1.402	\$ 1.585	\$ 2.012	\$ 2.237

Produkt-/Servicelinien

Drei
Monate
zum
30. 9. 30. 31. 31. 30.
2016 6. 3. 12. 9.
2016 2016 2015 2015

Abschreibungen:

Nordamerika	\$ 55	\$ 58	\$ 54	\$ 73	\$ 87
Nahost/Nordafrika/Asien-Pazifik	60	60	61	61	62
Europa/ASS/Russland	45	48	48	46	52
Lateinamerika	56	56	61	63	63
Bohranlagen an Land	22	23	22	26	28
Forschung, Entwicklung und Verwaltung	4	4	4	6	6
Summe Abschreibungen und Wertberichtigungen	\$ 242	\$ 249	\$ 250	\$ 275	\$ 298

- (a) Formationsbewertung und Bohrlochkonstruktion umfasst kontrollierte Druckbohrung, Bohrdienstleistungen, Tubular Running Services, Bohrwerkzeuge, Wireline Services, Test- und Produktionsdienstleistungen, Re-entry und Fishing Services, Zementierung, Auskleidungssysteme, integrierte Labordienstleistungen und Surface Logging.
- (b) Fertigstellung und Produktion umfasst künstliche Fördersysteme,

Geschäftsbereichen						
Kosten für	9	114	-	190	112	
Rechtsstreitigkeiten, netto						
Wertminderungen,	740	154	26	951	265	
Wertberichtigungen von Vermögenswerten und sonstige(a)						
Altverträge und sonstige	-	(50)	40	2	118	
Verlust aus dem Verkauf von Unternehmensteilen, netto	-	-	-	1	2	
Summe nicht	771	269	117	1.294	661	
GAAP-konformer						
Anpassungen						
Nicht GAAP-konformes bereinigtes Betriebsergebnis (Verlust)	\$ (174)		\$ (191)	\$ 19	\$ (558)	\$ 149
Verlust vor						
Ertragssteuern						
GAAP-konformer Verlust vor Ertragssteuern	\$ (1.084)		\$ (664)	\$ (226)	\$ (2.340)	\$ (948)
Anpassung des Betriebsergebnisses:	771	269	117	1.294	661	
Agio Anleihenrückkauf, netto	-	78	-	78	-	
Aufwand für Währungsabwertungen	-	-	26	31	68	
Nicht GAAP-konformer Verlust vor Ertragssteuern (Rückstellungen für Gutschriften von Ertragssteuern:	\$ (313)		\$ (317)	\$ (83)	\$ (937)	\$ (219)
GAAP-konforme (Rückstellungen für Gutschriften von Ertragssteuern	\$ (692)		\$ 102	\$ 65	\$ (489)	\$ 197
Steuerlicher Effekt auf nicht GAAP-konforme Anpassungen	660	(35)	(15)	599	(104)	
Nicht GAAP-konforme (Rückstellungen für Gutschriften von Ertragssteuern	\$ (32)		\$ 67	\$ 50	\$ 110	\$ 93
Auf Weatherford entfallender Nettoverlust:						
GAAP-konformer Nettoverlust	\$ (1.780)		\$ (565)	\$ (170)	\$ (2.843)	\$ (777)
Gesamtaufwand nach Steuern	1.431	312	128	2.002	625	
Nicht GAAP-konformer Nettoverlust Auf Weatherford entfallender verwässerter Verlust je Aktie;	\$ (349)		\$ (253)	\$ (42)	\$ (841)	\$ (152)
GAAP-konformer verwässerter Verlust je Aktie	\$ (1,98)		\$ (0,63)	\$ (0,22)	\$ (3,27)	\$ (1,00)
Gesamtaufwand nach Steuern	1,59	0,35	0,17	2,30	0,80	
Nicht GAAP-konformer verwässerter Verlust je Aktie:	\$ (0,39)		\$ (0,28)	\$ (0,05)	\$ (0,97)	\$ (0,20)
GAAP-konformer effektiver Steuersatz (b)	(64) %	15 %	29 %	(21) %	21 %	

Nicht GAAP-konformer (10) % 21 % 60 % 12 % 42 %
effektiver Steuersatz (c)

(a) Wertminderungen,
Wertberichtigungen von
Vermögenswerten und
Sonstige umfassen
vorwiegend
Wertminderungen von
langlebigen
Vermögenswerten,
Wertberichtigungen von
Warenbeständen, einen
Kundenwechsel sowie
andere Abschreibungen von
Vermögenswerten und
Lieferverträgen.

(b) Der nach GAAP ermittelte
effektive Steuersatz ist
die GAAP-konforme
Ertragssteuerrückstellung
geteilt durch den
GAAP-konformen Gewinn vor
Ertragssteuern.

(c) Der nicht GAAP-konforme
effektive Steuersatz ist
die nicht GAAP-konforme
Ertragssteuerrückstellung
geteilt durch den nicht
GAAP-konformen Gewinn vor
Ertragssteuern berechnet
in Tausend.

Weatherford
International Ltd.
Ausgewählte Bilanzdaten
(ungeprüft)
(In Millionen)

	30. 9. 2016	30. 6. 2016	31. 3. 2016	31. 12. 2015	30. 9. 2015
Aktiva:					
Barbestand und zahlungswirksame Mittel	\$ 440		\$ 452	\$ 464	\$ 467 \$ 519
Forderungen, netto	1.414	1.484	1.693	1.781	2.045
Lagerbestände, netto	1.917	2.195	2.302	2.344	2.767
Immobilien, Anlagen und Ausrüstung, netto	4.708	5.247	5.471	5.679	6.394
Goodwill und immaterielle Vermögenswerte, netto	3.104	3.182	3.216	3.159	3.224
Passiva:					
Kreditoren	666	790	934	948	1.015
Kurzfristige Darlehen und der fällige Anteil langfristiger Darlehen	555	290	1.212	1.582	1.684
Langfristige Finanzverbindlichkeiten	6.937	6.943	5.846	5.852	5.990

Weatherford
International Ltd.
Nettoverschuldung
(ungeprüft)
(In Millionen)
Veränderung der
Nettoverschuldung im
Dreimonatszeitraum bis
zum 30. 9. 2016:
Nettoverschuldung Stand

\$ (6.781)

30. 6. 2016		
Betriebsverlust	(945)	
Abschreibungen	242	
Investitionsaufwand für Immobilien, Anlagen und Ausrüstung	(62)	
Abnahme des Umlaufvermögens	65	
Zahlungen für den Kauf von Leasinggegenständen	(72)	
Erlöse aus dem Verlust von Bohranlagen	9	
Kosten für Rechtsfälle	9	
Wertberichtigungen von langlebigen Vermögenswerten, Wertberichtigungen von Vermögenswerten und sonstige Kosten	436	
Aufwendungen für Lagerbestände	198	
Gezahlte Ertragssteuern	(20)	
Zinsaufwand	(101)	
Nettoveränderung der Forderungs- bzw. Kostenüberschüsse	7	
Andere	(37)	
Nettoverschuldung Stand	\$	(7.052)
30. 9. 2016		
Veränderung der Nettoverschuldung im Neunmonatszeitraum bis zum 30. 9. 2016:		
Nettoverschuldung Stand	\$	(6.967)
31. 12. 2015		
Betriebsverlust	(1.852)	
Abschreibungen	741	
Investitionsaufwand für Immobilien, Anlagen und Ausrüstung	(136)	
Abnahme des Umlaufvermögens	190	
Erlöse aus der Emission von Anteilen, netto	623	
Agio Anleihenrückkauf, netto	(78)	
Zahlungen für den Kauf von Leasinggegenständen	(87)	
Erlöse aus dem Verlust von Bohranlagen	39	
Kosten für Rechtsstreitigkeiten, netto	190	
Wertberichtigungen von langlebigen Vermögenswerten, Wertberichtigungen von Vermögenswerten und sonstige Kosten	566	
Aufwendungen für Lagerbestände	213	
Aufwand für Währungsabwertungen	31	
Gezahlte Ertragssteuern	(140)	
Zinsaufwand	(362)	
Nettoveränderung der Forderungs- bzw. Kostenüberschüsse	52	

Andere		(75)		
Nettoverschuldung Stand			\$	(7.052)
30. 9. 2016				
Bestandteile der	30. 9.	30.	31. 12.	
Nettoverschuldung	2016	6.	2015	
	2016			
Barmittel	\$ 440		\$ 452	\$ 467
Kurzfristige Darlehen	(555)		(290)	(1.582)
und der fällige Anteil				
langfristiger Darlehen				
Langfristige	(6.937)	(6.943)		(5.852)
Finanzverbindlichkeiten				
Nettoverschuldung	\$ (7.052)		\$ (6.781)	\$ (6.967)

Bei "Nettoverschuldung" handelt es sich um Schulden abzüglich der Barmittel. Das Management ist der Meinung, dass sie nützliche Informationen über unseren Verschuldungsgrad bietet, da sie Barmittel berücksichtigt, die zur Rückzahlung von Schulden verwendet werden könnten. Das Umlaufvermögen ist als die Summe der Forderungen und Lagerbestände abzüglich der Verbindlichkeiten definiert.

Wir weisen unsere finanziellen Ergebnisse im Einklang mit den allgemein anerkannten US-Grundsätzen der Rechnungslegung (GAAP) aus. Die Unternehmensführung von Weatherford ist jedoch der Ansicht, dass gewisse nicht GAAP-konforme Finanzkennzahlen und Zahlenverhältnisse (im Sinne von Bestimmung G der US-Börsenaufsicht SEC) den Nutzern dieser Finanzinformationen erhöhen und zusätzliche aussagekräftige Vergleiche zwischen den aktuellen Ergebnissen und denen früherer Zeiträume ermöglichen. Die im Folgenden aufgeführten nicht GAAP-konformen Beträge sollten nicht als Ersatz für die GAAP-konform ermittelten und ausgewiesenen Cashflow-Informationen herangezogen, sondern gemeinsam mit den ausgewiesenen Kapitalflussrechnungen betrachtet werden, die das Unternehmen in Übereinstimmung mit GAAP ermittelt hat.

Weatherford International
Ltd.
Ausgewählte Cashflow-Daten
(ungeprüft)
(In Millionen)

	Drei	Neun					
	Monate	Monate					
	zum	zum					
	30. 9.	30. 6.	30.	30.	30.		
	2016	2016	9.	9.	9.		
		2015	2016	2015			
Nettomittelzufluss aus	\$	(106)	\$	(139)	\$	134	\$ (450) \$ 383
(Verwendung in) operativen							
Aktivitäten							
Abzüglich:	(62)	(31)	(131)	(136)	(542)		
Investitionsaufwand für							
Immobilien, Anlagen und							
Ausrüstung							
Zuzüglich: Erlöse aus	21	10	6	67	29		
Veräußerungen und							
Versicherungsentschädigungen*							
Freier Cashflow	\$	(147)	\$	(160)	\$ 9	\$ (519)	\$ (130)

Angepasst um	-	-	120	(4)	120	
Prozesskostenaufwand (Erstattungen) **						
Freier Cashflow aus (verwendet für) Betriebstätigkeiten	\$	(147)	\$	(160)	\$	129 \$ (523) \$ (10)

Der freie Cashflow wird als die durch Betriebstätigkeiten erwirtschafteten Nettobarmittel definiert, abzüglich Investitionsaufwand zuzüglich Erlöse aus Veräußerungen und Versicherungsentschädigungen. "Freier Cashflow aus (verwendet für) Betriebstätigkeiten" wird als die durch Betriebstätigkeiten erwirtschafteten Nettobarmittel definiert, abzüglich Investitionsaufwand zuzüglich Erlöse aus Veräußerungen und Versicherungsentschädigungen und um Prozesskostenerstattungen angepasst. Das Management nutzt diese beiden Kennzahlen des freien Cashflows zur Messung der Fortschritte der Initiativen zur Steigerung von Kapitaleffizienz und des Cashflows.

*Der Betrag von \$ 67 Millionen zum 30. September 2016 schließt Erlöse aus dem Verkauf von Sachanlagen in Höhe von \$ 28 Millionen und \$ 39 Millionen Versicherungserstattungen in Zusammenhang mit dem Verlust einer Bohranlage an Land ein.

**Der Betrag von \$ 4 Millionen zum 30. September 2016 betrifft Versicherungsleistungen aus dem ersten Quartal 2016 für einen Teil einer Zahlung für die Beilegung einer abgeleiteten Aktionärsklage in Höhe von \$ 120 Millionen, die im dritten Quartal 2015 geleistet wurde.

Logo - <http://photos.prnewswire.com/prnh/19990308/WEATHERFORDLOGO>