

Getac Technology Corporation

04.05.2016 - 11:01 Uhr

Getac geht Partnerschaft mit Ingram Micro zum weiteren Ausbau seiner Channel Community ein

- Getac nimmt führenden europäischen Distributor Ingram Micro unter Vertrag, um seine Reichweite und Reseller Community in Westeuropa weiter auszudehnen
- Ingram Micro soll wachsenden Absatz von Getac-Geräten in Datenerfassungs- und Point-of-Sale-Märkten weiter fördern
- Partnerschaft vereint das umfassende Reseller-Netz von Ingram Micro mit dem praxisorientierten Partner- und Kundenkonzept von Getac

Telford, England, Düsseldorf, Deutschland, und Mailand, Italien (ots/PRNewswire) - Getac, ein international führender Entwickler und Hersteller robuster mobile Computer, verkündet heute eine Partnerschaft mit Ingram Micro, Europas größtem Distributor von Technologieprodukten, für den Vertrieb der Getac-Palette vollständig robuster Tablets an den Mobilitätssektor in ganz Westeuropa.

Durch diese Partnerschaft erhält Getac Zugang zu Ingram Micros Netz von rund 90.000 Resellern und profitiert von dessen spezialisierten Expertenteams in ganz Europa. Die Partnerschaft wird dazu beitragen, die wachsende Nachfrage nach voll robusten Computern in Mobilmärkten wie Instandhaltung, Transport und Logistik, Einzelhandel und Gastronomie, Gesundheitswesen sowie Außendienst zu bedienen. Des Weiteren wird die Partnerschaft auch den Ausbau der Marke Getac und ihrer bestehenden Channel Community unterstützen.

Ingram wird die gesamte Palette der vollständig robusten Tablets von Getac vertreiben, einschließlich der Modelle RX10, T800, F110, Z710 und V110, die sich alle durch 3D-Antennen für ausgezeichnete Konnektivität und Lumibond-Displaytechnologie für optimale Ablesbarkeit in dunklen oder hellen Lichtverhältnissen auszeichnen sowie sämtliche Industriestandards für robuste Geräte und Sicherheit erfüllen.

Dazu Mark Cheetham (<https://www.linkedin.com/in/mark-cheetham-5b5800b>), EMEA-Direktor für den Bereich DC/POS von Ingram Micro: "Die robusten Tablets von Getac sind bekannt für ihre hohe Zuverlässigkeit, Sicherheit und Langlebigkeit und stellen eine wertvolle Bereicherung unseres Portfolios dar. Getac vertritt ein praxisorientiertes Konzept bei seinen Reseller-Partnerschaften und gibt fachliche Projekt-Unterstützung sowohl auf Partner- und Kundenseite, bietet sehr schnelle Lieferung und wird unser Solutions Team sowie unsere Expertise verstärken."

"Die Partnerschaft mit Ingram Micro und seinen spezialisierten Resellern erweitert unsere Channel Community und eröffnet neue Marktmöglichkeiten", erklärt Paul Waddilove, Channel-Direktor für den EMEA-Bereich bei Getac. "Wir freuen uns über die Partnerschaft und sehen sie als ersten Schritt in Richtung einer umfassenderen Zusammenarbeit."

Informationen zu Getac

Die Getac Technology Corporation, eine der Haupttochtergesellschaften der MiTAC-Synnex Business Group (konsolidierte Einnahmen 2015 in Höhe von 28 Milliarden USD), wurde 1989 als Gemeinschaftsunternehmen mit GE Aerospace zur Lieferung von Verteidigungselektronikprodukten gegründet. Die geschäftliche Produktpalette von Getac umfasst robuste Notebooks, Tablet-PCs und Handheld-Geräte für Anwendungen in den Bereichen Militär, Polizei, Staat, Kommunikation, Fertigung und Transport, die von vollständig robust bis zu handelsüblich robust reichen. Dank der starken F&E-Fähigkeiten kann Getac ein hohes Maß an Produktanpassung und umfassende Hardware-Software-Integrationslösungen liefern. Weitere Informationen finden Sie auf: www.getac.com.

Informationen zu Ingram Micro

Die Ingram Micro DC/POS-Division verstärkt die Präsenz von Ingram Micro auf dem europäischen Markt im Bereich Datenerfassungs- und Point-of-Sales-Systeme. Das DC/POS-Portfolio von Ingram Micro deckt alle Bereiche der mobilen Datenerfassung ab: Barcode-Scanner, mobile Terminals, Etikettendrucker, RFID und drahtlose Systeme sowie Kassensystemen. Die spezialisierte Vertriebsabteilung der Ingram Micro DC/POS-Division unterstützt ihre Kunden bei der Wahl der richtigen Produkte und/oder Systeme. Dabei werden Kunden von der Professional Service Division bei allen technischen Fragen vor und nach dem Kauf beraten.

<http://eu-dcpos.ingrammicro.com>.

Kontakt:

Sian Aherne, T/F/D
sian@wearetd.com
+44-7891679752
Ingram Micro
Solweig Wehking

solweig.wehking@ingrammicro.com

Diese Meldung kann unter <https://www.presseportal.ch/de/pm/100018853/100787575> abgerufen werden.