27.02.2016 – 10:32 Uhr

Mohawk Industries meldet Rekordergebnis für 4. Quartal

- 4. Quartal liefert Anstieg von 24% bei bereinigtem Gewinn pro Aktie

- Bereinigter Gewinn pro Aktie seit 7 Quartalen in Folge auf Rekordniveau

- Steigerung im Finanzjahr 2015 für bereinigten Gewinn pro Aktie bei 25%

Calhoun, Georgia (ots/PRNewswire) - Mohawk Industries, Inc. (NYSE: MHK) wies heute einen Nettogewinn von 192 Mio. USD und einen verwässerten Gewinn je Aktie (EPS) in Höhe von 2,57 USD für das 4. Quartal 2015 aus. Unter Ausschluss von Restrukturierungs-, Akquisitions- und anderen Kosten betrug das Nettoergebnis 210 Mio. USD und der Gewinn pro Aktie lag bei 2,82 USD, eine Steigerung von 24% gegenüber dem bereinigten Gewinn pro Aktie im 4. Quartal des Vorjahrs. Der Nettoumsatz für das 4. Quartal 2015 lag bei 2,0 Mrd. USD, eine Steigerung um 2% gegenüber dem 4. Quartal des Vorjahrs mit vier entfallenden Versandtagen oder 13% auf Basis konstanter Tage und konstanter Wechselkurse. Für das 4. Quartal 2014 lagen die Nettoumsätze bei 1,95 Mrd. USD, das Nettoergebnis war 147 Mio. USD und der Gewinn pro Aktie war bei 2,00 USD; Restrukturierungs-, Akquisitions- und andere Kosten ausgenommen, betrug das Nettoergebnis 167 Mio. USD und der Gewinn pro Aktie war 2,27 USD.

Der Nettoumsatz belief sich während der 12 Monate zum 31. Dezember 2015 auf 8,1 Mrd. USD. Dies entspricht einer Steigerung von rund 3% gegenüber dem Vorjahr und einer Steigerung von rund 10% auf Basis konstanter Wechselkurse. Nettogewinn und Gewinn pro Aktie beliefen sich während des zwölfmonatigen Berichtszeitraums auf 615 Mio. USD bzw. 8,31 USD. Der Nettogewinn lag nach Abzug der Aufwendungen für Restrukturierung, Akquisition und anderes bei 756 Mio. USD und der Gewinn pro Aktie war 10,20 USD, was einer 25-prozentigen Steigerung gegenüber dem bereinigten Gewinn pro Aktie während des zwölfmonatigen Berichtszeitraums des Jahres 2014 entspricht. Für den am 31. Dezember 2014 endenden Berichtszeitraum betrug der Nettoumsatz 7,8 Mrd. USD, der Nettogewinn belief sich auf 532 Mio. USD und der Gewinn pro Aktie lag bei 7,25 USD; ausgenommen Restrukturierungs-, Akquisitions- und andere Aufwendungen lag der Nettogewinn und der Gewinn pro Aktie bei 598 Mio. USD und 8,15 USD, respektive.

Jeffrey S. Lorberbaum, Chairman und CEO, kommentierte die Leistungen von Mohawk Industries im Gesamtjahr und im 4. Quartal wie folgt: "Unsere starke Leistung in 2015 war das Ergebnis unserer aggressiven Wachstumsstrategie und der gezielten Investitionen, die wir im Jahr 2013 begonnen haben, als die wirtschaftliche Erholung an Dynamik gewann. Seit dieser Zeit haben wir nahezu 5 Mrd. USD investiert, etwa 3,5 Mrd. USD in neun Akquisitionen, um unsere Produktangebote, Regionen und Marktanteil zu erweitern. Wir investierten rund 1,5 Mrd. USD in unser bestehendes Geschäft, um innovative Produkte einzuführen, Produktionseffizienz zu steigern und unsere Kapazitäten zu erweitern. Im Zuge dieser Investitionen für zukünftiges Wachstum haben wir unsere Bilanz gestärkt und unseren Verschuldungsgrad reduziert, so dass wir die Renditen unserer Aktionäre auch weiterhin optimieren können. Wir bleiben optimistisch, was 2016 angeht und werden in diesem Jahr zusätzliche 600 Mio. USD bis 650 Mio. USD in interne Projekte investieren, zu denen eine Steigerung der keramischen Kapazität und Modernisierungen in den USA, Mexiko, Europa und Russland, Prozessverbesserungen in der Teppichherstellung, zusätzliche LVT-Fertigung in den USA und Europa, Erhöhung der Holzproduktion in den USA und Europa und die Installation von fortschrittlicher Technologie in unseren US-amerikanischen und europäischen Laminatunternehmen zählen. Im vergangenen Jahr haben wir in jedem Quartal ein Rekordergebnis erzielt, wobei wir mit rund 30% Prozent unseres Geschäfts außerhalb der USA erheblichen negativen Wechselkurseinflüssen ausgesetzt waren. Bereinigt um Wechselkursänderungen läge unser Nettoumsatz für 2015 um 490 Mio. USD höher - was circa 6% entspricht -- und unser operatives Ergebnis wäre um 74 Mio. USD bzw. 9% höher.

"Mit unserer Performance im 4. Quartal erreichen wir für das siebte Quartal in Folge ein Rekordergebnis beim bereinigten Gewinn pro Aktie. Unsere bereinigte vierteljährliche Betriebsgewinnmarge stieg aufgrund von Produktivität, Volumen und geringeren Kosten auf 14% des Umsatzes, was einer Steigerung von 260 Basispunkten entspricht. Jedes Segment lieferte auf vergleichbarer Basis Umsatzwachstum bei gleichzeitiger Erweiterung der Margen.

"Der Umsatz in unserem Segment Global Ceramic sank im Quartal wie ausgewiesen um 4%. Auf Basis konstanter Tage und Wechselkurse stieg der Umsatz um 7% und das bereinigte Betriebsergebnis stieg um 14% im Vergleich zum Vorjahr mit einer auf 13% erhöhten bereinigten operativen Marge, dies aufgrund der Verbesserung bei Preis und Mix, Produktivität, Volumen, Inputkosten und der Übernahme von KAI. Wir haben die Vertriebsinvestitionen in den USA mit zusätzlichen Vertriebsmitarbeitern, weiteren Servicezentren und der Modernisierung unserer Distribution erhöht, um unsere Marktposition zu stärken. Das neue Porzellanwerk in Tennessee befindet sich in der letzten Konstruktionsphase und sollte im Verlauf des Quartals betriebsbereit sein. Unser Produktangebot in Mexiko wurde in allen Preislagen drastisch erweitert, wir verbesserten unsere Marge und unseren Mix, planen die größenmäßige Verdopplung unseres Werks in Salamanca und haben die Kapazität und Kostenstrukturen unseres kürzlich erworbenen Keramikwerks in Westmexiko verbessert. Unsere Umsätze im europäischen Keramikgeschäft sind trotz des schwachen Markts gewachsen. Wir erwarten in diesem Quartal zudem den Abschluss der zweiten Phase in der Modernisierung unseres italienischen Equipments, was unser Produktangebot erweitern und unsere Kostenstruktur verbessern wird, und wir werden die Optimierung unseres bulgarischen Keramikgeschäfts fortsetzen. Während des Berichtszeitraums konnten wir eine gute Performance in Russland vorweisen und Marktanteile gewinnen, obwohl die Wirtschaft dort weiterhin rückläufig ist.

"Die Umsätze unseres Flooring North America-Segments blieben wie ausgewiesen im Verlauf des Quartals unverändert gegenüber dem Vorjahr, bzw. auf einer konstanten Tagesbasis erhöht auf 6% mit einer Steigerung von 31% für das bereinigte Betriebsergebnis. Die bereinigte operative Marge stieg aufgrund höherer Volumen, besserer Produktivität, der Inputkosten und der Übernahme von IVC, die teilweise durch Preise und den Mix kompensiert wurden, auf 14%. Das Segment Flooring North America machte Fortschritte, unsere Marken und Kundenbeziehungen auszudehnen, Stil und Design zu erweitern, innovative Fertigungsmethoden zu übertragen und das Mohawk-Vertriebssystem für alle Produkte zu nutzen. Der Umsatz unserer Premium-Teppichprodukte einschließlich unserer Luxusmarke Karastan und den SmartStrand-Produktkollektionen wuchs im Berichtszeitraum. Im Bereich der gewerblichen Teppichböden verbesserten sich unsere Margen dank Produktneuvorstellungen, schlanker Fertigung und Werkskonsolidierungen auch weiterhin. Unsere Teppich-Sparte übertrifft mit modischen, neu akzentuierten Teppichen, die aus unseren exklusiven Fasern hergestellt werden und besonders weich und wertig sind, nach wie vor das Gesamtsegment. Wir arbeiten an der Erweiterung unserer neuen, beeindruckenden Laminatkollektion, die eine stilisierte und mit Naturholz nicht erzielbare Optik bietet. Unsere Vinylumsätze entwickeln sich wie geplant und unsere neue LVT-Anlage steigert ihre Leistung mit erhöhtem Produktionsniveau weiter. Wir legen beim Absatz von unter dem Markennamen Mohawk angebotenem LVT und Vinylplatten in den Bauunternehmer-, Mehrfamilien- und Einzelhandelsmärkten kontinuierlich zu und entwickeln neue Produkte, um unser Plattenvinyl in den kommerziellen Kanälen weiter voran zu bringen.

"Der Umsatz des Segments Flooring Rest of the World stieg im Quartal wie berichtet um 22% oder 41% auf konstanter Tagesbasis und Währungsbasis mit einem um 59% gegenüber dem Vorjahr verbesserten bereinigten Betriebsergebnis. Die bereinigte operative Marge erhöhte sich aufgrund der Verbesserung bei Volumen, Inputkosten und der Übernahme von IVC auf 16%. Als Ergebnis unserer Schwerpunktsetzung auf differenzierte Produkte im mittleren bis oberen Preissegment entwickelte sich unser Laminat- und Holzgeschäft in Europa stärker als der Markt. Unsere neueste Laminatprägetechnik, die eine realistischere Optik schafft, wird kontinuierlich ausgebaut. Wir verzeichnen ein schnelles Wachstum bei den europäischen Holzverkäufen, die von unserem tschechischen Holzwerk geliefert werden, wobei der Rest aus unserer Anlage in Malaysia stammt. Der IVC-Umsatz stieg, wurde jedoch durch Kapazitätsbegrenzungen eingeschränkt. Unser neues LVT-Werk in Belgien arbeitet gut und der Absatz entwickelt sich besser als geplant. Die Anlage ist durch Fertigungsrestriktionen eingeschränkt und eine Equipment-Ergänzung Mitte des Jahres wird unsere Kapazität um rund 50% steigern. Unsere Isolationsprodukte erbrachten diesjährig einen Rekordumsatz und wir haben unser Angebot und unsere geografische Präsenz mit den kürzlich erworbenen Werken in Irland, dem Vereinigten Königreich und Belgien ausgedehnt. Der Umsatz unserer anderen Plattenprodukte stieg leicht an, die Margen verbesserten sich aufgrund von Mix, Asset-Upgrades und Werkskonsolidierungen.

"2015 war das beste Jahr in der Geschichte Mohawks und wir erwarten, dass sich diese Dynamik auch in diesem Jahr weiter fortsetzen wird. Wir gehen davon aus, dass die Nachfrageentwicklung in unseren US- und internationalen Märkten konsistent mit der bisherigen Entwicklung bleiben wird. Trotz des begrenzten Wachstums in Europa und negativen Wachstums in Russland liefern unsere internationalen Geschäfte auf lokaler Basis solide Ergebnisse. Unsere Umsätze und Margen sollten sich als Folge unserer kontinuierlichen Innovationen, Prozessverbesserungen und disziplinierten Umsetzung auch weiterhin gegenüber dem Vorjahr verbessern. Die jüngsten Akquisitionen erbringen die von uns erwarteten Fortschritte in operativen und Marktsynergien. Wir werden in diesem Jahr unsere Investitionen in unsere bestehenden Geschäfte steigern, um unsere langfristige Leistungsfähigkeit zu verbessern. Unter Berücksichtigung all dieser Faktoren liegt unsere Prognose für das 1. Quartal bei 2,24 USD - 2,33 USD pro Aktie, was unter Ausschluss aller Restrukturierungs-, Akquisitions- und anderer Aufwendungen einer Steigerung von 32 -37% gegenüber 2015 entspräche".

INFORMATIONEN ZU MOHAWK INDUSTRIES

Mohawk Industries ist der weltweit führende Hersteller von Bodenbelägen, der mit seinen Produkten Wohn- und Gewerberaum in der gesamten Welt verbessert. Mohawks vertikal integrierte Herstellungs- und Vertriebsprozesse weisen Wettbewerbsvorteile bei der Produktion von Teppichen, Vorlegern, Keramikfliesen sowie Laminat-, Holz-, Stein- und Vinylbodenbelägen auf. Unsere in der Branche führenden Innovationen haben Produkte und Technologien hervorgebracht, die unsere Marken auf dem Markt differenzieren und alle Anforderungen bei Um- und Neubauten erfüllen. Unsere Marken, darunter American Olean, Bigelow, Daltile, Durkan, IVC, Karastan, Lees, Marazzi, Mohawk, Pergo, Unilin und Quick-Step, zählen zu den bekanntesten der Branche. Im vergangenen Jahrzehnt hat sich Mohawk von einem rein amerikanischen Teppichhersteller zum weltgrößten Unternehmen für Bodenbeläge mit Niederlassungen in Australien, Brasilien, Kanada, Europa, Indien, Malaysia, Mexiko, Neuseeland, Russland und den Vereinigten Staaten entwickelt.

Bestimmte Aussagen in den unmittelbar vorausgehenden Absätzen sind als "vorausschauende Aussagen" zu verstehen. Insbesondere betrifft dies Aussagen in Bezug auf künftige Leistungen, Geschäftsaussichten, Wachstum, Betriebsstrategien und ähnliche Belange sowie Aussagen, die durch Begriffe wie "könnte", "sollte", "glauben", "prognostizieren", "erwarten", "schätzen" oder ähnliche Formulierungen gekennzeichnet sind. Für diese Aussagen beansprucht Mohawk den Safe-Harbor-Schutz für vorausschauende Aussagen, wie er im US-amerikanischen Private Securities Litigation Reform Act von 1995 vorgesehen ist. Es kann keine Sicherheit bezüglich der Korrektheit vorausschauender Aussagen geben, weil diese auf zahlreichen Annahmen beruhen, die wiederum Risiken und Unsicherheiten unterliegen. Die folgenden wichtigen Faktoren können dazu führen, dass zukünftige Ergebnisse anders ausfallen als prognostiziert: Veränderungen der Wirtschafts- oder Branchenlage, Wettbewerb, inflationäre und deflationäre Entwicklung der Rohstoffkosten und sonstiger Inputkosten, inflationäre und deflationäre Entwicklung der Verbrauchermärkte, Energiekosten und die Versorgungslage, zeitlicher Verlauf und Höhe der Kapitalausgaben, zeitlicher Verlauf und Umsetzung von Preiserhöhungen für die Produkte des Unternehmens, Wertberichtigungen, Integration übernommener Unternehmen, internationale Betriebstätigkeit, Einführung neuer Produkte, Betriebsrationalisierungen, Steuerforderungen, Produkthaftung und sonstige Ansprüche, Rechtsstreitigkeiten sowie weitere Risiken, die in Mohawks Eingaben bei der SEC sowie in anderen Publikationen genauer erläutert werden.

Telefonkonferenz am Freitag, 26. Februar 2016 um 11:00 AM EST

Die Einwahlnummern sind 1-800-603-9255 für USA/Kanada und 1-706-634-2294 für internationale/lokale Anrufe. Konferenz-ID # 24993589. Bis zum Freitag, 25. März 2016 kann ein Mitschnitt der Telefonkonferenz unter der Telefonnummer 855-859-2056 für US/lokale Anrufe und +1-404-537-3406 für internationale/lokale Anrufe bei der Konferenz-ID # 24993589 abgehört werden.

MOHAWK INDUSTRIES, INC.
UND TOCHTERGESELLSCHAFTEN
(Nicht auditiert)

Konsolidierte Gewinn- und Verlustrechnung (Beträge in Tausend, außer Angaben pro Aktie)	3 Monate abgeschlossene 31. Dezember 2015	3 Monate abgeschlossene 31. Dezember 2014	In den zwölf Monaten bis zum 31. Dezember 2015	In den zwölf Monaten bis zum 31. Dezember 2014
Nettoumsatz	1.997.997 USD	1.951.446	8.071.563	7.803.446
Umsatzkosten	1.375.787	1.409.843	5.660.877	5.649.254
Bruttogewinn	622.210	541.603	2.410.686	2.154.192
Vertriebs-, Verwaltungs- und Gemeinkosten	372.968	335.483	1.573.120	1.381.396
Betriebseinnahmen	249.242	206.120	837.566	772.796
Zinsaufwand	18.480	20.623	71.086	98.207
Sonstiger Aufwand (Ertrag), netto	11.525	9.737	17.619	10.698
Bereinigter Gewinn vor Ertragssteuern	219.237	175.760	748.861	663.891
Ertragssteueraufwendungen	27.232	28.680	131.875	131.637
Nettoergebnis einschließlich Minderheitsbeteiligungen	192.005	147.080	616.986	532.254
Auf Minderheitsbeteiligungen entfallender Nettogewinn(-verlust)	446	212	1.684	289
Nettogewinn von Mohawk Industries, Inc.	191.559 USD	146.868	615.302	531.965
Unverwässerter Gewinn je Aktie von Mohawk Industries, Inc.				
Unverwässerter Gewinn je Aktie von Mohawk Industries, Inc.	2,59 USD	2,01	8,37	7,30
Gewichtete durchschnittliche Anzahl der sich im Umlauf befindlichen Aktien - unverwässert	73.924	72.905	73.516	72.837
Verwässerter Gewinn je Aktie von Mohawk Industries, Inc.				
Verwässerter Gewinn je Aktie von Mohawk Industries, Inc.	2,57 USD	2,00	8,31	7,25
Gewichtete durchschnittliche Anzahl der sich im Umlauf befindlichen Aktien - verwässert	74.475	73.452	74.043	73.363
Sonstige Finanzinformationen (Beträge in Tausend)				
Abschreibungen und Amortisationen	94.025 USD	95.665	362.647	345.570
Investitionen	151.587 USD	170.224	503.657	561.804

Konsolidierte Bilanzdaten
(Beträge in Tausend)

	31. Dezember 2015	31. Dezember 2014
AKTIVA		

Umlaufvermögen:		
Barmittel und Barmitteläquivalente	81.692 USD	97.877
Nettoforderungen	1.257.505	1.081.963
Bestände	1.607.256	1.543.313
Rechnungsabgrenzungsposten und sonstiges Umlaufvermögen	303.519	257.333
Gesamte kurzfristige Vermögenswerte	3.249.972	2.980.486
Grundstücke, Gebäude und Ausrüstung, netto	3.147.118	2.703.210
Firmenwert	2.293.365	1.604.352
Immaterielle Vermögenswerte, netto	936.541	702.009
Latente Ertragssteuern und sonstiges Anlagevermögen	315.368	295.487
Gesamtvermögen	9.942.364 USD	8.285.544
PASSIVA UND EIGENKAPITAL		
Laufende Verbindlichkeiten:		
Laufender Anteil an langfristigen Schulden und Handelspapieren	2.003.003 USD	851.305
Verbindlichkeiten und angefallene Ausgaben	1.256.025	1.095.419
Gesamte kurzfristige Verbindlichkeiten	3.259.028	1.946.724
Langfristige Verbindlichkeiten, abzüglich aktueller Anteil	1.196.928	1.402.135
Latente Ertragssteuern und sonstiges langfristige Verbindlichkeiten	603.593	513.872
Summe Verbindlichkeiten	5.059.549	3.862.731
Kündbare Minderheitsbeteiligungen	21.952	-
Summe Eigenkapital	4.860.863	4.422.813
Summe Passiva und Eigenkapital	9.942.364 USD	8.285.544

Segmentinformationen (Beträge in Tausend)	Abgeschlossene 3 Monate 31. Dezember 2015		In den zwölf Monaten bis zum 31. Dezember 2015	
		31. Dezember 2014		31. Dezember 2014
Nettoumsatz:				
Global Ceramic	711.691 USD	743.619	3.012.859	3.015.279
Flooring NA	879.765	878.458	3.602.112	3.441.018
Flooring ROW	406.508	332.068	1.456.898	1.354.018
Interner Segmentumsatz	33	(2.699)	(306)	(6.869)
Konsolidierter Nettoumsatz	1.997.997 USD	1.951.446	8.071.563	7.803.446
Betriebseinnahmen (Ausgaben):				
Global Ceramic	87.583 USD	82.793	414.154	351.113
Flooring NA	118.410	92.414	264.271	299.992
Flooring ROW	50.206	37.618	203.370	151.528
Konzern- und Eliminierungszahlen	(6.957)	(6.705)	(44.229)	(29.837)
Konsolidierter Betriebsgewinn	249.242 USD	206.120	837.566	772.796

Aktiva:		
Global Ceramic	3.846.133	3.542.594
	USD	
Flooring NA	3.164.525	2.587.151
Flooring ROW	2.805.246	1.909.487
Konzern- und Eliminierungszahlen	126.460	246.311
Konsolidierte Aktiva	9.942.364 USD	8.285.544

Überleitung des Nettogewinns von Mohawk Industries, Inc. zum bereinigten Nettogewinn von Mohawk Industries, Inc. und zum bereinigten verwässerten Gewinn je Aktie von Mohawk Industries, Inc.
(Beträge in Tausend, außer Angaben pro Aktie)

	Abgeschlossene 3 Monate		In den zwölf Monaten bis zum	
	31. Dezember 2015	31. Dezember 2014	31. Dezember 2015	31. Dezember 2014
Nettogewinn von Mohawk Industries, Inc.	191.559 USD	146.868	615.302	531.965
Ausgleichsposten:				
Restrukturierungs-, Akquisitions-, integrationsbezogene sowie andere Kosten und Auflösung einer Niederlassung	30.820	26.649	74.604	63.556
Bewertung der Akquisitionen nach Erwerbsmethode (Anpassung der Bestände)	21	-	13.337	-
Beilegung von Rechtsstreitigkeiten und Rückstellungen	(2.520)	-	124.480	10.000
Freisetzung von Vermögenswert für Entschädigungsleistungen	11.180	-	11.180	-
Anleihenrückkauf	-	3.472	-	18.922
Aufgelaufene Darlehenskosten	-	-	651	1.088
Ertragssteuern - Aufhebung unsicherer Steuerpositionen	(11.180)	-	(11.180)	-
Ertragssteuern	(9.889)	(10.444)	(72.872)	(27.856)
Bereinigter Nettogewinn von Mohawk Industries, Inc.	209.991 USD	166.545	755.502	597.667
Bereinigter Verwässerter Gewinn je Aktie von Mohawk Industries, Inc.	2,82 USD	2,27	10,20	8,15
Gewichtete durchschnittliche Anzahl der sich im Umlauf befindlichen Aktien - verwässert	74.475	73.452	74.043	73.363

Überleitung der Gesamtschuldungin Nettoschulden
(Beträge in Tausend)

	31. Dezember 2015
Laufender Anteil an langfristigen Schulden und Handelspapieren	2.003.003 USD
Langfristige Verbindlichkeiten, abzüglich aktueller Anteil	1.196.928
Abzüglich: Barmittel und Barmitteläquivalente	81.692
Nettoschulden	3.118.239 USD

Überleitung des Betriebsergebnisses zum Pro forma bereinigten EBITDA

(Beträge in Tausend)	Abgeschlossene 3 Monate 4. April 2015	Abgeschlossene 3 Monate 4. Juli 2015	zurückliegende 12 Monate 3. Oktober 2015	31. Dezember 2015	31. Dezember 2015
Betriebseinnahmen	43.774 USD	255.816	288.734	249.242	837.566
Sonstige (Ausgaben) Einkommen	1.083	(2.928)	(4.249)	(11.525)	(17.619)
Auf Minderheitsbeteiligungen entfallender Nettogewinn	(158)	(282)	(798)	(446)	(1.684)
Abschreibungen und Amortisationen	85.656	88.011	94.955	94.025	362.647
EBITDA	130.355	340.617	378.642	331.296	1.180.910
Restrukturierungs-, Akquisitions- und integrationsbezogene sowie andere Kosten	8.169	15.275	11.690	30.820	65.954
Bewertung der Akquisitionen nach Erwerbsmethode (Anpassung der Bestände)	-	6.156	7.160	21	13.337
Beilegung von Rechtsstreitigkeiten und Rückstellungen	125.000	2.000	-	(2.520)	124.480
Freisetzung von Vermögenswert für Entschädigungsleistungen	-	-	-	11.180	11.180
Akquisitionen EBITDA	45.470	28.010	-	-	73.480
Pro forma bereinigtes EBITDA	308.994 USD	392.058	397.492	370.797	1.469.341
Nettoschulden gegenüber Pro forma bereinigtem EBITDA					2,1

Überleitung des Nettoumsatzes zum Nettoumsatz bei konstanten Wechselkursen und konstanten Versandtagen

(Beträge in Tausend)	Abgeschlossene 3 Monate 31. Dezember 2015	31. Dezember 2014	In den zwölf Monaten bis zum 31. Dezember 2015	31. Dezember 2014
Nettoumsatz	1.997.997 USD	1.951.446	8.071.563	7.803.446
Bereinigung des Nettoumsatzes bei konstanten Versandtagen	112.093	-	-	-
Bereinigung des Nettoumsatzes bei	86.190	-	490.090	-

konstanten Wechselkursen				
Nettoumsatz bei konstanten Wechselkursen und konstanten Versandtagen	2.196.280 USD	1.951.446	8.561.653	7.803.446

Überleitung des Nettoumsatzes 2015 zum Nettoumsatz bei konstanten Wechselkursen und konstanten Versandtagen abzüglich Akquisitionsvolumen 2015

Q4

(Beträge in Tausend)

	Abgeschlossene 3 Monate	
	31. Dezember 2015	31. Dezember 2014
Nettoumsatz	1.997.997 USD	1.951.446
Bereinigung des Nettoumsatzes bei konstanten Versandtagen	112.093	-
Bereinigung des Nettoumsatzes bei konstanten Wechselkursen	86.190	-
Abzüglich: Auswirkungen des Akquisitionsvolumens 2015 Q4	(162.849)	-
2015 Nettoumsatz bei konstanten Wechselkursen und konstanten Versandtagen ohne Akquisitionsvolumen	2.033.431 USD	1.951.446

Überleitung des Nettosegmentumsatzes zum Nettosegmentumsatz bei konstanten Wechselkursen und konstanten Versandtagen

(Beträge in Tausend)

	Abgeschlossene 3 Monate	
Global Ceramic	31. Dezember 2015	31. Dezember 2014
Nettoumsatz	711.691 USD	743.619
Bereinigung des Nettoumsatzes bei konstanten Versandtagen	37.599	-
Bereinigung des Nettosegmentumsatzes bei konstanten Wechselkursen	44.508	-
2015 Nettosegmentumsatz bei konstanten Wechselkursen und konstant Versandtagen	793.798 USD	743.619

Überleitung des Nettosegmentumsatzes 2015 zum Nettosegmentumsatz bei konstanten Versandtagen

(Beträge in Tausend)

	Abgeschlossene 3 Monate	
Flooring NA (a)	31. Dezember 2015	31. Dezember 2014
Nettoumsatz	879.765 USD	878.458
Bereinigung des Nettoumsatzes bei konstanten Versandtagen	54.059	-
2015 Nettosegmentumsätze	933.824 USD	878.458

bei konstanten Versandtagen

Überleitung des Nettosegmentumsatzes 2015 zum Nettosegmentumsatz bei konstanten Wechselkursen und konstanten Versandtagen

(Beträge in Tausend)

Flooring ROW (a)	Abgeschlossene 3 Monate 31. Dezember 2015	31. Dezember 2014
Nettoumsatz	406.508 USD	332.068
Bereinigung des Nettoumsatzes bei konstanten Versandtagen	20.435	-
Bereinigung des Nettosegmentumsatzes bei konstanten Wechselkursen	41.660	-
2015 Nettosegmentumsätze bei konstanten Wechselkursen und konstanten Versandtagen	468.603 USD	332.068

Überleitung des Bruttogewinns zum bereinigten Bruttogewinn

(Beträge in Tausend)

	Abgeschlossene 3 Monate 31. Dezember 2015	31. Dezember 2014
Bruttogewinn	622.210 USD	541.603
Bereinigung des Bruttogewinns:		
Restrukturierungs-, Akquisitions- und integrationsbezogene sowie andere Kosten	15.945	11.568
Bewertung der Akquisitionen nach Erwerbsmethode (Anpassung der Bestände)	21	-
Bereinigter Bruttogewinn	638.176 USD	553.171
Prozentualer Anteil des bereinigten Bruttogewinns am Nettoumsatz	31,9%	28,3%

Überleitung der Vertriebs-, Verwaltungs- und Gemeinkosten zu den bereinigten Vertriebs-, Verwaltungs- und Gemeinkosten

(Beträge in Tausend)

	Abgeschlossene 3 Monate 31. Dezember 2015	31. Dezember 2014
Vertriebs-, Verwaltungs- und Gemeinkosten	372.968 USD	335.483
Bereinigung der Vertriebs-, Verwaltungs- und Gemeinkosten:		
Restrukturierungs-, Akquisitions- und integrationsbezogene sowie andere Kosten	(14.875)	(3.127)
Beilegung von	2.520	-

Rechtsstreitigkeiten und Rückstellungen				
Bereinigte Vertriebs-, Verwaltungs- und Gemeinkosten	360.613 USD	332.356		
Prozentualer Anteil der bereinigten Vertriebs-, Verwaltungs- und Gemeinkosten am Nettoumsatz	18,0%	17,0%		

Überleitung des Betriebsgewinns zum bereinigten Betriebsgewinn (Beträge in Tausend)

	Abgeschlossene 3 Monate zum		In den zwölf Monaten bis zum	
	31. Dezember 2015	31. Dezember 2014	31. Dezember 2015	31. Dezember 2014
Betriebseinnahmen	249.242 USD	206.120	837.566	772.796
Überleitung Betriebsergebnis:				
Restrukturierungs-, Akquisitions- und integrationsbezogene sowie andere Kosten	30.820	14.695	74.604	51.602
Beilegung von Rechtsstreitigkeiten und Rückstellungen	(2.520)	-	124.480	10.000
Bewertung der Akquisitionen nach Erwerbsmethode (Anpassung der Bestände)	21	-	13.337	-
Bereinigter Betriebsgewinn:	277.563 USD	220.815	1.049.987	834.398
Prozentualer Anteil des bereinigten Betriebsgewinns am Nettoumsatz	13,9%	11,3%	13,0%	10,7%

Überleitung des bereinigten Betriebsgewinns bei konstanten Wechselkursen (Beträge in Tausend)

	Abgeschlossene 3 Monate zum		In den zwölf Monaten bis zum	
	31. Dezember 2015	31. Dezember 2014	31. Dezember 2015	31. Dezember 2014
Betriebseinnahmen	249.242 USD	206.120	837.566	772.796
Überleitung Betriebsergebnis:				
Restrukturierungs-, Akquisitions- und integrationsbezogene sowie andere Kosten	30.820	14.695	74.604	51.602
Beilegung von Rechtsstreitigkeiten und Rückstellungen	(2.520)	-	124.480	10.000
Bewertung der Akquisitionen nach Erwerbsmethode (Anpassung der Bestände)	21	-	13.337	-
Bereinigungen des Betriebsgewinns bei konstanten Wechselkursen	12.132	-	74.232	-

Bereinigter Betriebsgewinn bei konstanten Wechselkursen	289.695 USD	220.815	1.124.219	834.398

Überleitung des betrieblichen Segmentgewinns zum bereinigten betrieblichen Segmentgewinn
(Beträge in Tausend)

	Abgeschlossene 3 Monate	
Global Ceramic	31. Dezember 2015	31. Dezember 2014
Betriebseinnahmen	87.583 USD	82.793
Bereinigung des betrieblichen Segmentgewinns:		
Restrukturierungs-, Akquisitions- und integrationsbezogene sowie andere Kosten	4.872	2.905
Bereinigter betrieblicher Segmentgewinn	92.455 USD	85.698
Prozentualer Anteil der bereinigten Betriebseinnahmen am Nettoumsatz	13,0%	11,5%

Überleitung des betrieblichen Segmentgewinns zum bereinigten betrieblichen Segmentgewinn bei konstanten Wechselkursen
(Beträge in Tausend)

	Abgeschlossene 3 Monate	
Global Ceramic	31. Dezember 2015	31. Dezember 2014
Betriebseinnahmen	87.583 USD	82.793
Bereinigung des betrieblichen Segmentgewinns:		
Restrukturierungs-, Akquisitions- und integrationsbezogene sowie andere Kosten	4.872	2.905
Bereinigungen des Betriebsgewinns bei konstanten Wechselkursen	4.909	-
Bereinigter Betriebsgewinn bei konstanten Wechselkursen	97.364 USD	85.698

Überleitung des betrieblichen Segmentgewinns zum bereinigten betrieblichen Segmentgewinn
(Beträge in Tausend)

	Abgeschlossenen 3 Monate	
Flooring NA (a)	31. Dezember 2015	31. Dezember 2014
Betriebseinnahmen	118.410 USD	92.414
Bereinigung des betrieblichen Segmentgewinns:		
Beilegung von	(2.520)	-

Rechtsstreitigkeiten und Rückstellungen		
Restrukturierungs-, Akquisitions- und integrationsbezogene sowie andere Kosten	8.852	2.594
Bereinigter betrieblicher Segmentgewinn	124.742 USD	95.008
Prozentualer Anteil der bereinigten Betriebseinnahmen am Nettoumsatz	14,2%	10,8%

Überleitung des betrieblichen Segmentgewinns zum bereinigten betrieblichen Segmentgewinn
(Beträge in Tausend)

Flooring ROW (a)	Abgeschlossene 3 Monate 31. Dezember 2015	31. Dezember 2014
Betriebseinnahmen	50.206 USD	37.618
Bereinigung des betrieblichen Segmentgewinns:		
Restrukturierungs-, Akquisitions- und integrationsbezogene sowie andere Kosten	16.254	8.829
Bewertung der Akquisitionen nach Erwerbsmethode (Anpassung der Bestände)	21	-
Bereinigter betrieblicher Segmentgewinn	66.481 USD	46.447
Prozentualer Anteil der bereinigten Betriebseinnahmen am Nettoumsatz	16,4%	14,0%

Überleitung des Segmentbetriebsergebnisses bei konstanten Wechselkursen
(Beträge in Tausend)

Flooring ROW (a)	Abgeschlossene 3 Monate 31. Dezember 2015	31. Dezember 2014
Betriebseinnahmen	50.206 USD	37.618
Bereinigung des betrieblichen Segmentgewinns:		
Restrukturierungs-, Akquisitions- und integrationsbezogene sowie andere Kosten	16.254	8.829
Bewertung der Akquisitionen nach Erwerbsmethode (Anpassung der Bestände)	21	-
Bereinigungen des Betriebsgewinns bei konstanten Wechselkursen	7.222	-
Bereinigter Betriebsgewinn bei	73.703 USD	46.447

konstanten Wechselkursen

Überleitung des Ergebnisses aus fortgeführten Geschäftstätigkeiten einschließlich Minderheitsbeteiligungen vor Ertragssteuern in das bereinigte Ergebnis aus fortgeführten Geschäftstätigkeiten vor Ertragssteuern

(Beträge in Tausend)

	Abgeschlossene 3 Monate	
	31. Dezember 2015	31. Dezember 2014
Ergebnis aus fortgeführten Geschäftstätigkeiten vor Steuern	219.237 USD	175.760
Minderheitsbeteiligungen	(446)	(212)
Bereinigungen des Ergebnisses aus fortgeführten Geschäftstätigkeiten einschließlich Minderheitsbeteiligungen vor Ertragssteuern		
Restrukturierungs-, Akquisitions- und integrationsbezogene sowie andere Kosten	30.820	26.649
Bewertung der Akquisitionen nach Erwerbsmethode (Anpassung der Bestände)	21	-
Beilegung von Rechtsstreitigkeiten und Rückstellungen	(2.520)	-
Freisetzung von Vermögenswert für Entschädigungsleistungen	11.180	-
Anleihenrückkauf	-	3.472
Bereinigtes Ergebnis aus fortgeführten Geschäftstätigkeiten einschließlich Minderheitsbeteiligungen vor Ertragssteuern	258.292 USD	205.669

Überleitung des Ertragssteueraufwands in einen bereinigten Ertragssteueraufwand

(Beträge in Tausend)

	Abgeschlossene 3 Monate	
	31. Dezember 2015	31. Dezember 2014
Ertragssteueraufwendungen	27.232 USD	28.680
Ertragssteuern - Aufhebung unsicherer Steuerpositionen	11.180	-
Ertragssteuereffekt der Bereinigungspositionen	9.889	10.444
Bereinigter Ertragssteueraufwand	48.301 USD	39.124
Bereinigte Ertragssteuerrate	18,7%	19,0%

(a) Bereinigte Segmentdaten des Vorjahres, um der Segment-Neuausrichtung im zweiten Quartal 2015 Rechnung zu tragen
Das Unternehmen glaubt, dass sowohl die GAAP-Kennzahlen als auch die obigen nicht GAAP entsprechenden Kennzahlen sowohl für das Unternehmen selbst als auch die Investoren nützlich sind, um die Leistung des Unternehmens für die Planung und Prognostizierung kommender Zeiträume einzuschätzen zu können. Insbesondere hält das Unternehmen den Ausschluss der Auswirkungen von Restrukturierungs-, Akquisitions-, Integrations- und sonstiger Kosten, Beilegung von Rechtsstreitigkeiten und Rückstellungen sowie Acquisitions Purchase Accounting (Anpassung der Bestände) für zweckmäßig, da dies den Investoren die Bewertung seiner Leistung über verschiedene Berichtszeiträume auf einer besser vergleichbaren Basis erlaubt.

Kontakt:

Frank H. Boykin
Chief Financial Officer (706) 624-2695

Diese Meldung kann unter https://www.presseportal.ch/de/pm/100008240/100784513 abgerufen werden.