

10.02.2016 - 12:51 Uhr

Track Group, Inc. veröffentlicht das Quartalsergebnis des Q1-GJ2016

- Umsatz um 37 % gestiegen
- Bereinigte EBITDA-Marge verbessert
- Mittelabfluss aus operativer Tätigkeit um 82 % zurückgegangen
- Vorschau auf die GJ2016-2017 bestätigt

Salt Lake City (ots/PRNewswire) - Track Group, Inc. (OTCQX: TRCK), ein Unternehmen für cloudbasierte, durchgehende Trackinglösungen für den weltweiten Strafvollzugsmarkt, das proprietäre Trackinggeräte, Überwachungsdienstleistungen in Echtzeit und fortschrittliche Datenanalyse kombiniert, die als Platform-as-a-Services (PaaS) vertrieben werden, veröffentlichte heute die Ergebnisse des am 31. Dezember 2015 endenden, ersten Quartals des Geschäftsjahres 2016 und bestätigte seine Vorschau.

Die wichtigsten Ereignisse:

- Virginia Dept. of Corrections - Am 1. Oktober 2015 unterzeichnete das Unternehmen mit dem Virginia Department of Corrections einen Vertrag über die Bereitstellung von GPS- und Stimmbiometrie-basierter Verifikationstechnologie, die für die Überwachung von mehr als 16.000 Straftätern und Angeklagten vorgesehen ist. Der Vertrag ist auf sechs Jahre mit einem Minimum von zwei Jahren ausgelegt und wird mit USD\$ 11 Mio. beziffert.
- Datenanalyse im Strafvollzug - Im ersten Quartal des Geschäftsjahres 2016 erweiterte das Unternehmen die Einführung seiner proprietären Datenanalysedienste in Detroit, Indianapolis und Philadelphia. Diese Serviceprogramme wurden für die Automatisierung der Überprüfungsprozesse von Standortdaten, der Feststellung versteckter Korrelationen und der Bereitstellung von "Lebensgewohnheiten" konzipiert, damit Vollstreckungs- und Gefängnisbeamten belastbare Echtzeitinformationen zur Verbesserung ihrer Entscheidungsfindung zur Verfügung stehen.

Die wichtigsten Finanzkennzahlen:

- Gesamtumsatz um 37 % gestiegen - Der Nettoumsatz des ersten Quartals des Geschäftsjahres 2016 stieg im Vergleich zur Vorjahresperiode des Jahres 2015 um 37 %. Der Umsatzanstieg im Quartal ist auf das Wachstum bei Überwachungsdiensten in Nord- und Südamerika, und in geringerem Umfang auf Analysen und andere Dienstleistungen zurückzuführen. "Ich bin über das anhaltende Wachstum und die derzeitige Dynamik stolz, und die Entwicklung entspricht unserer Umsatzvorschau für das gesamte Jahr", sagte Guy Dubois, Chairman der Track Group.
- Bruttogewinnmarge auf 62 % gestiegen - "Wir gehen davon aus, dass die Umsatzkosten, ausgedrückt in Prozent des Gesamtumsatzes, während des Geschäftsjahres 2016 weiterhin fallen werden", erklärte John Merrill, Chief Financial Officer. Er fuhr fort: "Die Fremdvergabe der Lieferkette, die niedrigeren Tageskosten pro Gerät, die Automatisierung und die Analysedienste mit höheren Margen werden sich in niedrigeren Umsatzkosten manifestieren und damit den Bruttogewinn erhöhen."
- Betriebsaufwand um 26 % gestiegen - Die Zunahme des Betriebsaufwands um 26 % im ersten Quartal des Geschäftsjahres 2016 gegenüber der Vergleichsperiode 2015 ist weitestgehend das Ergebnis von nicht zahlungswirksamem Aufwand, wie Aktienvergütungen und Abschreibungen. Weitere Gründe für die Erhöhung sind gestiegene Personalkosten, einschließlich Boni, sowie Ingenieurkosten. "Als Wachstumsunternehmen müssen wir die besten Mitarbeitenden anziehen und halten, um den Anstellungsprozess zu beschleunigen und unseren Kunden weiterhin makellose Dienstleistungen zu bieten. Wir werden auch weiterhin in Technologie und Infrastruktur investieren, um die

beste Suite an Trackinglösungen zum richtigen Preis anbieten zu können", sagte Dubois.

- Nettoverlust um 4 % verbessert. Der Nettoverlust des Q1-GJ2016 betrug \$ 2,127 Mio. oder (\$ 0,21) pro Aktie, verglichen mit einem Nettoverlust von \$ 2,215 Mio. oder (\$ 0,22) pro Aktie in der gleichen Periode des Jahres 2015. Dies entspricht einer Verbesserung um 4 %.
- Mittelabfluss aus operativer Tätigkeit um 82 % gefallen - Das Unternehmen benötigte im ersten Quartal des Geschäftsjahres 2016 um \$ 3,5 Mio. weniger Barmittel als im Vergleichszeitraum des Jahres 2015. Die Nettoabnahme der Barmittel betrug im ersten Quartal 2016 (\$ 2,4 Mio.), verglichen mit (\$ 5,9 Mio.) im gleichen Zeitraum des Jahres 2015. Der Mittelverbrauch für Betriebsaktivitäten ging von (\$ 2,5 Mio.) im Vergleichsquarter 2015 auf weniger als (\$ 0,50 Mio.) im ersten Quartal 2016 zurück. Dies entspricht einer Verbesserung um 82 %. "Wir rechnen mehr Abonnementumsatz ab und kassieren schneller", sagte Hr. Merrill.
- Bereinigtes EBITDA auf \$ 0,336 Mio. gestiegen. Das bereinigte EBITDA des Unternehmens stieg von einem Verlust von (\$ 0,394 Mio.) bzw. (8,5 %) in der Vergleichsperiode 2015 im Q1-GJ16 auf \$ 0,336 Mio. bzw. 5,3 % des Gesamtumsatzes. "Wir sind ein Technologieunternehmen im Wachstumsstadium, das einen nennenswert hohen, nicht zahlungswirksamen Aufwand einbuchen muss, darunter Abschreibungen und Wertberichtigungen auf \$ 31 Mio. Kapitalvermögen. Wir sind der Meinung, dass das bereinigte EBITDA ein vollständigeres Bild unserer Leistung bietet, wenn es gemeinsam mit GAAP und den Auswirkungen auf Barmittel betrachtet wird", erklärte Hr. Merrill.

GAAP-Ergebnisse Q1 Geschäftsjahr 2016 ggü. Q1 Geschäftsjahr 2015 GAAP: In dem am 31. Dezember 2015 endenden Quartal veröffentlichte das Unternehmen einen Nettoumsatz von \$ 6,3 Mio., verglichen mit einem Nettoumsatz von \$ 4,6 Mio. in der gleichen Periode des Jahres 2014, eine Steigerung um 37 %. Während des am 31. Dezember 2015 endenden Quartals erreichte der Bruttogewinn insgesamt \$ 3,9 Mio., dies entspricht einer Bruttomarge von 62 %, verglichen mit \$ 2,6 Mio. bzw. 56 % Bruttomarge in der gleichen Periode des Jahres 2014, eine Verbesserung um \$ 1,3 Mio. Der gesamte Betriebsaufwand belief sich im ersten Quartal des Geschäftsjahres 2016 auf \$ 5,28 Mio. verglichen mit \$ 4,20 Mio. in der Vergleichsperiode 2015. Dies entspricht einer Steigerung um 26 %. Der Nettoverlust des Q1-GJ2016 betrug \$ 2,13 Mio. oder (\$ 0,21) pro Aktie, verglichen mit \$ 2,22 Mio. oder (\$ 0,22) pro Aktie in der gleichen Periode des Jahres 2015. Dies entspricht einer Verbesserung um 4 %. Auf bereinigter Basis veröffentlichte das Unternehmen im ersten Quartal 2016 ein EBITDA von \$ 0,336 Mio. bzw. eine Nettomarge von 5,3 %, verglichen mit (\$ 0,394 Mio.) bzw. (8,5 %) im gleichen Zeitraum des Jahres 2015.

Vorschau des Unternehmens bestätigt:

Iststand		Ausblick			
		Q1-GJ2016	Q1-GJ2015	GJ2016	GJ2017
Nettoumsatz	\$ 6,318	\$ 4,621	\$ 28 -	\$ 42 -	
(USD\$)	Mio.	Mio.	31	47	
		Mio.	Mio.		
Bereinigte	5,3 %	(8,5 %)	15 -	25 -	
EBITDA-Marge			20 %	30 %	
(%)					

Nicht GAAP-konforme Finanzkennzahlen

Diese Pressemitteilung schließt Finanzkennzahlen ein, die von der Securities and Exchange Commission als "Non-GAAP Finanzkennzahlen" definiert werden, darunter das Non-GAAP EBITDA. Diese Kennzahlen können von Non-GAAP Finanzkennzahlen abweichen, die von anderen Unternehmen verwendet werden. Die Darstellung dieser Finanzinformationen, die nicht gemäß irgendwelcher umfassender Rechnungslegungsvorschriften oder -prinzipien erstellt wurden, sollten nicht einzeln für sich oder als Ersatz für Finanzinformationen betrachtet werden, die in Übereinstimmung mit allgemein anerkannten Rechnungslegungsprinzipien erstellt und präsentiert werden. Die Überleitung dieser Non-GAAP Finanzkennzahlen stützt sich auf Finanzzahlen des jeweiligen Zeitraums.

Das Non-GAAP bereinigte EBITDA schließt unter anderem Posten aus, wie Zinsen, Steuern, Abschreibungen, Wertminderungen, Wertberichtigungen, Dividenden, Gewinne und Verluste, Einmalaufwendungen oder -erträge, die für die betriebliche Tätigkeit nicht aussagekräftig sind, Aufwendungen für die Konsolidierung, Integrierung oder Berücksichtigung neu erworbener Unternehmen, Kosten der Schließung von Anlagen, aktienbasierte Vergütungen oder andere genannte zahlungswirksame oder nicht zahlungswirksame Aufwendungen ("die Anpassungen").

Das Unternehmen ist der Meinung, dass die Berücksichtigung von Non-GAAP-Kennzahlen dem Management und Investoren wichtige Informationen bietet. Spezifische Offenlegungen über die Finanzergebnisse des Unternehmens, einschließlich der Analyse der betrieblichen Ergebnisse und der Finanzlage durch das Management, sind im Quartalsbericht des Unternehmens für das am 31.

Dezember 2015 endende Quartal auf Formular 10-Q und in anderen Berichten enthalten, die bei der Securities and Exchange Commission eingereicht wurden. Investoren wird empfohlen, diese Offenlegungen und Analysen, die im Formular 10-Q des Unternehmens und in anderen Berichten enthalten sind, einschließlich der im Jahresbericht des Unternehmens für das am 30. September 2015 endende Jahr auf Formular 10-K angeführten Risikofaktoren, sorgfältig zu lesen und zu berücksichtigen.

Über Track Group, Inc.

Track Group entwickelt, produziert und vertreibt Trackinglösungen für den weltweiten Strafvollzugsmarkt, einschließlich Justizanstalten, Militär und Gesetzesvollzug, die Echtzeit-GPS-Trackinggeräte und 24/7/365 Überwachungsdienstleistungen mit fortschrittlicher Datenanalyse kombinieren. Weitere Informationen finden Sie unter www.trackgrp.com.

Vorausschauende Aussagen

Sämtliche in diesem Dokument enthaltenen Aussagen, die sich nicht auf historische Tatsachen beziehen, sind vorausschauende Aussagen gemäß der Definition des U.S. Private Securities Litigation Reform Act von 1995. Mit Begriffen wie "vorhersehen", "glauben", "schätzen", "erwarten", "prognostizieren", "beabsichtigen", "können", "planen", "projizieren", "vorhersagen", "falls", "sollten" und "werden" und ähnlichen, die in Zusammenhang mit der Track Group, Inc. und ihren Tochtergesellschaften ("Track Group") verwendet werden, ist die Identifizierung solcher vorausschauenden Aussagen beabsichtigt. Diese Aussagen sind lediglich Vorhersagen und geben die derzeitigen Überzeugungen und Erwartungen der Track Group hinsichtlich künftiger Ereignisse wieder; sie stützen sich auf Annahmen und unterliegen Risiken und Unabwägbarkeiten, die sich jederzeit ändern können. Track Group behält sich vor, diese öffentlich angekündigten Prognosen von Zeit zu Zeit zu ändern, ohne sich jedoch dazu zu verpflichten. Die Prognosen künftiger betrieblicher Ergebnisse dürfen keinesfalls als Garantie ausgelegt werden, dass diese Ergebnisse auch tatsächlich erzielt werden. Diese Prognosen unterliegen Veränderungen und können nennenswert von den tatsächlich berichteten Ergebnissen abweichen. Eine Darstellung dieser Risiken und Unabwägbarkeiten finden Sie unter "Risk Factors" [Risikofaktoren] im Geschäftsbericht der Track Group auf Formular 10-K, in den Quartalsberichten auf Formular 10-Q und in anderen Berichten, die bei der Securities and Exchange Commission gemäß Securities Exchange Act of 1934, letzte Fassung, eingereicht wurden. Neue Risiken können von Zeit zu Zeit entstehen. Diese vorausschauenden Aussagen beziehen sich nur auf Umstände an dem Tag, an dem über sie berichtet wird, und es wird Lesern davon abgeraten, sich übermäßig auf sie zu verlassen.

TRACK GROUP, INC. UND
TOCHTERGESELLSCHAFTEN
KONSOLIDIERTE BILANZEN

	31. Dezember 2015	30. September 2015
Aktiva		
Umlaufvermögen:		(ungeprüft)
Barmittel	\$ 2.473.025	\$ 4.903.045
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen, abzüglich Wertberichtigung auf zweifelhafte Forderungen in Höhe von \$ 4.356.817 bzw. \$ 4.150.000	6.700.733	6.044.931
Wechselforderung, kurzfristiger Teil	315.533	306.434
Aktive	1.397.023	1.266.277
Rechnungsabgrenzungsposten und sonstige		
Warenbestand, abzüglich Rückstellungen von \$ 173.145 bzw. \$ 225.900	610.190	741.514
Summe Umlaufvermögen	11.496.504	13.262.201
Sachanlagen und Ausrüstung, abzüglich kumulierter Abschreibung von \$ 2.966.034 bzw. \$ 2.822.166	1.538.395	1.697.630
Überwachungs-ausrüstung, abzüglich kumulierter Wertberichtigung von \$ 2.553.113 bzw. \$ 2.225.480	3.358.424	2.784.595
Immaterielle Vermögenswerte, abzüglich kumulierter Wertberichtigung von \$ 6.253.294 bzw. \$ 5.628.308	25.663.766	25.884.087
Sonstige Vermögenswerte	2.545.571	2.619.035
Firmenwert	7.753.269	7.782.903
Summe	\$ 52.355.929	\$ 54.030.451

Aktiva		
Passiva und Eigenkapital		
Kurzfristige		
Verbindlichkeiten:		
Verbindlichkeiten	2.511.156	2.363.441
Rückstellungen	3.245.008	2.705.403
Kurzfristig fälliger Teil	224.506	796.225
langfristiger		
Verbindlichkeiten,		
abzüglich Disagio von \$		
222.973 bzw. \$ 222.973		
Summe	5.980.670	5.865.069
kurzfristige		
Verbindlichkeiten		
Abzugebende Aktien -	3.501.410	3.501.410
nahestehende Partei		
Langfristige	30.221.765	30.189.188
Verbindlichkeiten,		
abzüglich kurzfristiger		
Teil und Disagio von \$		
353.041 und \$ 408.784		
Sonstige langfristige	-	106.671
Verbindlichkeiten		
Summe Passiva	39.703.845	39.662.338
Eigenkapital:		
Stammaktien, Nennwert \$	1.026	1.026
0,0001: 15.000.000 Aktien		
genehmigt; 10.261.288 im		
Umlauf		
Zusätzlich eingezahltes	297.787.148	297.591.034
Kapital		
Bilanzverlust	(282.973.120)	(280.845.882)
Kumulierter sonstiger	(2.162.970)	(2.378.065)
Gesamtverlust		
Summe	12.652.084	14.368.113
Eigenkapital		
Summe	\$ 52.355.929	\$ 54.030.451
Passiva und Eigenkapital		

TRACK GROUP, INC. UND
TOCHTERGESELLSCHAFTEN
KONSOLIDIERTE GEWINN- UND
VERLUSTRECHNUNGEN UND
KUMULIERTER SONSTIGER
GESAMTVERLUST (ungeprüft)

Drei Monate

zum

31.

Dezember

2015

2014

Umsätze:

Produkte	\$ 90.918	\$ 91.589
	5.957.426	4.501.680

Überwachungsdienstleistungen

Andere	269.260	27.350
--------	---------	--------

Summe Umsätze	6.317.604	4.620.619
---------------	-----------	-----------

Umsatzkosten:

Produkte	95.261	21.357
----------	--------	--------

Überwachungs- und damit	1.784.951	1.628.180
-------------------------	-----------	-----------

verbundene Dienstleistungen

In Umsatzkosten enthaltene	488.967	340.550
----------------------------	---------	---------

Abschreibungen und

Wertberichtigungen

Wertminderungen von	60.000	55.080
---------------------	--------	--------

Überwachungs-ausrüstung und

Teilen

Summe	2.429.179	2.045.167
-------	-----------	-----------

Umsatzkosten

Bruttogewinn	3.888.425	2.575.452
--------------	-----------	-----------

Betriebsaufwand:		
Gemein- und Verwaltungskosten	3.411.643	2.674.992
Verkauf und Marketing	620.029	422.789
Forschung und Entwicklung	547.159	464.178
Abschreibungen und Wertberichtigungen	700.035	641.900
Betriebsverlust	(1.390.441)	(1.628.407)
Sonstige Erträge (Ausgaben):		
Verlust aus der Veräußerung von Ausrüstung	(33.805)	-
Zinsaufwand, netto	(694.508)	(672.491)
Währungskursgewinne (verluste)	(18.149)	80.562
Sonstiger Ertrag, netto	9.665	5.121
Stammaktionären zuzurechnender Nettoverlust	(2.127.238)	(2.215.215)
Währungsumrechnungsdifferenzen	215.095	(626.878)
Sonstiges Gesamtergebnis	\$(1.912.143)	\$(2.842.093)
Nettoverlust pro Stammaktie, unverwässert und verwässert	\$ (0,21)	\$ (0,22)
Gewichtete, durchschnittlich im Umlauf befindliche Stammaktien, unverwässert und verwässert	10.261.288	10.108.000

TRACK GROUP, INC. UND
TOCHERGESELLSCHAFTEN
KONSOLIDIERTE
KAPITALFLUSSRECHNUNGEN
Für die am 31.
Dezember 2015 und 2014
endenden
Zeiträume(ungeprüft)

	2015	2014
Kapitalfluss aus laufender Geschäftstätigkeit:		
Nettoverlust	\$(2.127.238)	\$(2.215.215)
Berichtigungen zur Überleitung des Reinertrags zum Nettomittelabfluss aus betrieblicher Tätigkeit:		
Wertminderungen und Abschreibungen	1.189.003	982.450
Wertminderungen von Überwachungs-ausrüstung und Teilen	60.000	55.080
Aufwendungen für Forderungsverluste	199.854	-
Amortisation Disagio	55.743	89.821
Aktienbasierte Vergütungen	159.469	-
Ausübbarkeit und Neubewertung von Aktienoptionen	196.114	75.082
Verlust aus der Veräußerung von Sachanlagen und Ausrüstung	33.805	-
In Umsatzkosten enthaltener Verlust aus der Veräußerung von Überwachungs-ausrüstung	-	12.575
Veränderungen von Vermögenswerten und Schulden		
Forderungen, netto	(836.330)	(2.041.899)
Wechselforderungen	(9.099)	(7.667)
Lagerbestand	131.348	(403.794)

	Aktive	(76.313)	(182.680)
	Rechnungsabgrenzungsposten und sonstige Vermögensgegenstände		
	Verbindlichkeiten	146.921	694.958
	Rückstellungen	418.593	450.615
	Umsatzabgrenzung	-	(10.792)
	Nettomittelabfluss aus betrieblicher Tätigkeit	(458.130)	(2.501.466)
Kapitalfluss aus Investitionstätigkeit			
	Investitionen in Sachanlagen und Ausrüstung	(46.970)	(2.317)
	Aktivierete Software	(442.578)	-
	Investitionen in Überwachungsausrüstung und Teile	(898.500)	(837.014)
	Zahlung in Zusammenhang mit Akquisitionen	-	(1.937.902)
	Nettomittelabfluss aus Investitionstätigkeit	(1.388.048)	(2.777.233)
Kapitalfluss aus Finanzierungstätigkeit			
	Tilgungszahlungen auf Wechselverbindlichkeiten	(587.608)	(598.251)
	Nettomittelabfluss aus Finanzierungstätigkeit	(587.608)	(598.251)
Auswirkung von Währungsveränderungen auf Barmittel	3.766	(36.290)	
Nettozunahme (abfluss) von Barmitteln	(2.430.020)	(5.913.240)	
Barmittel zum Beginn der Berichtsperiode	4.903.045	11.101.822	
Barmittel zum Ende der Berichtsperiode	\$ 2.473.025	\$ 5.188.582	

TRACK GROUP, INC. UND
TOCHTERGESELLSCHAFTEN
ÜBERLEITUNG DER GAAP
UND NON-GAAP
FINANZKENNZAHLENFür
die am 31. Dezember
2015 und 2014
endenden Zeiträume

	31. DEZ.	31. DEZ.
Bereinigtes, betriebliches Non-GAAP EBITDA (in \$000 USD)	2015	2014
Stammaktionären zuzurechnender	\$ (2.127)	\$ (2.215)
Nettoverlust		
Zinsaufwand, netto	695	673
Ertragssteuern (5)	5	-
Abschreibung, Wertberichtigung und Wertminderung	1.249	1.141
Aktienbasierte Vergütungen	356	75
M&A Aufwand (1)	-	-
Sonstige, nicht zahlungswirksame Aufwendungen (2)	159	(68)
Nicht wiederkehrende Einmalbelastungen (3)	-	-

Nicht	-	-
wiederkehrende		
Einmal(erträge) (4)		
Bereinigtes Non-GAAP	\$ 336	\$ (394)
EBITDA		
Bereinigtes Non-GAAP	5,3 %	-8,5 %
EBITDA in Prozent des		
Umsatzes		
	31.	31.
	DEZ.	DEZ.
Non-GAAP EPS (in \$	2015	2014
`000, außer pro		
Aktie)		
Stammaktionären	\$	\$
zuzurechnender	(2.127)	(2.215)
Nettoverlust		
Zinsaufwand, netto	695	673
Ertragssteuern (5)	5	-
Abschreibung,	1.249	1.141
Wertberichtigung und		
Wertminderung		
Aktienbasierte	356	75
Vergütungen		
M&A Aufwand (1)	-	-
Sonstige, nicht	159	(68)
zahlungswirksame		
Aufwendungen (2)		
Nicht	-	-
wiederkehrende		
Einmalbelastungen (3)		
Nicht	-	-
wiederkehrende		
Einmal(erträge) (4)		
Stammaktionären	\$ 336	\$ (394)
zuzurechnender		
Non-GAAP Reingewinn		
Gewichtete,	10.261	10.108
durchschnittlich im		
Umlauf befindliche		
Stammaktien		
Non-GAAP Gewinn	\$ 0,03	\$
(Verlust) je Aktie	(0,04)	

(1) Das Unternehmen schloss 2014 zwei und 2015 eine Akquisition ab. Zu den M&A-Kosten in Vorperioden zählen Trennungsschädigungen, Aufwendungen für die Beilegung von Streitfällen, Reise- und Beratungskosten sowie Anwaltskosten, die nicht in der Kaufpreisallokation enthalten waren. Diese Kosten wurden gemäß US GAAP verbucht.

(2) Zu sonstigen nicht zahlungswirksamen Aufwendungen können Rückstellungen für Inventarveralterung, Gewinne und Verluste, und nicht zahlungswirksame Währungseinflüsse zählen.

(3) Nicht wiederkehrende Einmalbelastungen

schließen unter anderem Folgendes ein: den Proforma-Effekt des EBITDA des übernommenen Unternehmens G2 Analytics, die Fremdvergabe der Lieferkette/abwicklung und die Wertminderung bestimmter übernommener Vermögenswerte.

(4) Nicht wiederkehrende Einmalerträge schließen von Aktionären erhaltene Mittel aus Abschöpfung von Vermögensvorteilen abzüglich der damit verbundenen Kosten ein.

(5) Derzeit verfügt das Unternehmen über nennenswerte steuerliche Verlustvorträge in den USA, die unter Berücksichtigung der IRS-Beschränkungen gegen künftige steuerpflichtige Erträge aufgerechnet werden könnten. Allerdings unterliegt das Unternehmen nach wie vor staatlichen, Commonwealth und anderen ausländischen Steuern.

Kontakt:

Steve Hamilton
Chief Marketing Officer
877-260-2010 Nst. 4004
steve.hamilton@trackgrp.com

Diese Meldung kann unter <https://www.presseportal.ch/de/pm/100056791/100783847> abgerufen werden.