

26.08.2015 – 09:30 Uhr

Global Microsoft Partner COMPAREX eröffnet Niederlassung in Kanada

Leipzig (ots) -

Als Teil seines strategischen internationalen Wachstumsplans hat COMPAREX seine Geschäftstätigkeit auf den kanadischen Markt ausgeweitet. Dies ist nach der Expansion in die USA der nächste wichtige Schritt, um Kunden in ganz Nordamerika unmittelbar zur Seite stehen zu können. Damit ist die COMPAREX Gruppe nun in 33 Ländern aktiv.

Die Eröffnung der neuen kanadischen Niederlassung ist einen weiteren Schritt der Expansionsstrategie des Unternehmens, mit dem Ziel, internationalen Kunden ganzheitlichen Support vor Ort zu bieten. Kanada gilt für COMPAREX als interessantes Absatzgebiet. Nun erhalten auch kanadische Kunden die Möglichkeit, sich das globale Netzwerk und Portfolio des Unternehmens zunutze zu machen. Darüber hinaus bietet COMPAREX ihnen SoftCare, ein Cloud-basiertes System, mit dem Kunden die Beschaffung, Nutzung und Verwaltung von Softwarelizenzen optimieren können. Als Teil von SoftCare unterstützt SAM2GO (Software Asset Management als Managed Service) Firmen und Anwender durch die stetige und präzise Erfassung des Software-Inventars und dessen Nutzung. So lassen sich nicht nur Risiken minimieren, sondern auch Kosten senken.

"Wir sind sehr froh, den kanadischen Markt erschließen zu können", erklärt John Havlick, COMPAREX Executive Vice President. "Dadurch können wir unsere Position in Nordamerika weiter ausbauen. Und wir freuen uns umso mehr, dies als Microsoft Global Partner zu tun. Nach der Auszeichnung als Microsoft Partner of the Year 2015 in den wichtigen globalen Kategorien Volume Licensing und Software Asset Management ist dies eine weitere Anerkennung unserer umfassenden Lizenzierungs- und Service-Expertise."

Neben SoftCare wird COMPAREX in Kanada Cloud-Lösungen und Migrationsservices anbieten. Auf der Basis einer erfolgreichen 30-jährigen Partnerschaft ist COMPAREX von Microsoft als Globaler Partner anerkannt. Dadurch kann COMPAREX seinen Unternehmenskunden eine breitere Palette an Microsoft-Lizenzierungsoptionen anbieten und ihren Geschäftsbedürfnissen optimal entgegenkommen.

"Wir freuen uns sehr, COMPAREX als neues Mitglied unseres Licensing Solution Partner-Programms in Kanada begrüßen zu dürfen", sagt Jason Brommet, Director of Partner Business Development, Microsoft Canada. "Mit der Cloud erreicht das Kaufverhalten der Kunden eine ganz neue Entwicklungsstufe. Daher müssen wir auch unsere Vertriebswege stetig weiterentwickeln. Mit Partnern wie COMPAREX, die die Anforderungen der Cloud erfüllen können, schaffen wir für unseren gemeinsamen Kunden einen Mehrwert."

Über COMPAREX

COMPAREX ist ein weltweit agierendes IT-Unternehmen, das auf Lizenzmanagement, Software-Beschaffung, technische Produktberatung sowie Cloud-basierte Services spezialisiert ist. Mit seiner mehr als 30-jährigen Markterfahrung adressiert COMPAREX die Öffentliche Verwaltung und den Mittelstand ebenso wie Industrieunternehmen und international agierende Konzerne. Das Angebotsportfolio umfasst Software-Lizenzen von mehr als 3.000 Herstellern sowie Beratungs- und Service-Leistungen. Weltweit beschäftigt die COMPAREX Gruppe 2.150 Mitarbeiter an mehr als 80 Standorten in 33 Ländern in Europa, Asien, Afrika und Amerika. Der Umsatz im Geschäftsjahr 2014/15 betrug 1,770 Milliarden Euro. Weitere Informationen erhalten Sie unter www.comparex.com.

Kontakt:

COMPAREX AG | Corporate Communications | Blochstr. 1 | 04329 Leipzig
Tel.: +49 341 2568 000 | E-Mail: communications@comparex.com

Diese Meldung kann unter <https://www.presseportal.ch/de/pm/100021876/100776836> abgerufen werden.