

18.09.2012 - 09:56 Uhr

Die Wachstumstreiber im E-Business: enable2grow berät mit Top-Managern die digitale Wirtschaft

Website jetzt besuchen!
<http://ots.de/FYaub>

Berlin (ots) -

- Querverweis: Bildmaterial wird über obs versandt und ist abrufbar unter <http://www.presseportal.de/galerie.htx?type=obs> -

- CEO Stefanie Peters vereint Top-Berater der Branche zu einem starken Netzwerk
- Europas erste Managementberatung zu digitalen Wachstumsthemen

Mehrere 10.000 neue Jobs allein in den letzten Jahren und fast täglich ein neues Unternehmen... Die Digitalwirtschaft boomt - aber das 'E' in 'E-Business' ist allein kein Garant für wirtschaftlichen Erfolg. "Einige sind erfolgreich - viele aber bekommen Schwierigkeiten, weil sie mit ihrem eigenen Wachstum nicht mehr Schritt halten können", so Stefanie Peters, CEO & Gründerin von enable2grow. Die europaweit tätige Unternehmensberatung mit Sitz in Berlin und München ist speziell auf die E-Economy ausgerichtet und hilft Unternehmen mit erfahrenen Branchenspezialisten und Know-how in Strategie und Umsetzung.

Laut des ZEW geben aktuell rund 33 Prozent der Gründer ein 'riskantes Wachstum' als Grund für die Insolvenz ihres Start-ups an. "Der Beratungsbedarf im Online-Business hat sich in den letzten Jahren vervielfacht. Denn große Innovationskraft und beschleunigte Investitionsbereitschaft erzeugen eine ganz besondere Dynamik in der Branche. Und das stellt Unternehmen im Wachstumskurs teilweise vor immense Herausforderungen in Strukturen und Prozessen. Hier setzen wir von enable2grow an - mit strategischer Sorgfalt und absoluter Umsetzungsstärke für unsere Kunden", so Peters weiter. Die ehemalige Managerin bei The Boston Consulting Group und Mitgründer Tilo Bonow schaffen mit enable2grow ein einzigartiges Netzwerk aus derzeit bereits über 20 Top-Managern, ehemaligen Consultants führender internationaler Strategieberatungen und Gründern.

Ob strategische Kundensegmentierung, Reorganisation kritischer Schnittstellen, Talent Acquisition, Neuausrichtung der Sales Force oder Multi-Channel-Lösungen im E-Commerce - das enable2grow Team besetzt die ganze 'Klaviatur' an relevanten Beratungsthemen für die Branche. Besondere 'Note': Analytics und Operational Excellence: "Die Analyse erfolgskritischer Kennzahlen sowie die absolut stringente Optimierung der Unternehmensprozesse und Schnittstellen macht den entscheidenden Unterschied in der Performance von Unternehmen", weiß Peters.

Seit der Gründung von enable2grow im letzten Jahr, nutzen immer mehr Unternehmen, vom Start-up bis zur etablierten Marke, die speziellen - auf die Branche abgestimmten - Beratungsangebote und schätzen den authentischen Unternehmerteamgeist des Teams. Alle Berater verbinden langjährige Erfahrungen im operativen Management des E-Business. Gerade diese 'Insiderperspektive' sei das Markenzeichen von enable2grow, so Peters: "Die Strategie zeigt den Lösungsweg. Aber erst die Begleitung auf diesem Weg macht eine Beratung zum echten Partner für ein Unternehmen. Unsere Ergebnisse zeigen sich nicht nur in Konzepten, sondern direkt in den Zahlen des Unternehmens."

Über enable2grow

enable2grow ist die Unternehmensberatung für die digitale Wirtschaft und einem assoziierten Beraternetzwerk in London, Paris und Zürich. Wir beraten Start-ups ebenso wie etablierte Unternehmen zu allen relevanten Managementfunktionen. Unser Team besteht aus Branchenexperten mit langjährigen Top-Management-Erfahrungen in marktführenden Unternehmen, Strategieberatungen und Agenturen. Wir begleiten unsere Kunden von der Strategie bis zur Umsetzung. Unser Anspruch: We are hands-on. We are business builders!

Link: <http://www.enable2grow.com/>

Über Stefanie Peters, CEO enable2grow

Link: <http://enable2grow.com/team/Stefanie-Peters.html>

Kontakt:

Gesa Bodammer
presse@enable2grow.com
Telefon: +49 (30) 257 6205 - 272

Diese Meldung kann unter <https://www.presseportal.ch/de/pm/100052728/100724964> abgerufen werden.