

28.10.2011 - 07:02 Uhr

EANS-Adhoc: Weatherford gibt Ergebnisse des dritten Quartals bekannt

Ad-hoc-Mitteilung übermittelt durch euro adhoc mit dem Ziel einer europaweiten Verbreitung. Für den Inhalt ist der Emittent verantwortlich.

Ergebnisse des dritten Quartals bekannt

28.10.2011

- Rekordeinnahmen fördert 136 % Jahreswachstum bei den Einnahmen mit Gewinnen von 0,26 USD je verwässerter Aktie, vor Effekten

GENF, Schweiz, 28. Oktober 2011 -- Weatherford International Ltd. (NYSE / Euronext Paris / SIX: WFT) hat heute die Finanzergebnisse des dritten Quartals 2011 mit Einnahmen von 197 Millionen USD, oder 0,26 USD je verwässerter Aktie bekanntgegeben, der Verlust von 7 Millionen USD nach Steuer nicht mit einberechnet. Auf einer GAAP-Basis betrug der Nettogewinn im dritten Quartal 2011 190 Millionen USD, oder 0,25 USD je verwässerter Aktie. Der nicht einberechnete Nach-Steuer-Verlust besteht aus 6 Millionen USD Abfindungen und Aufhebungen sowie 1 Million Kosten für Regierungsuntersuchungen.

Ende der Ad-hoc-Mitteilung

=====
(Logo: <http://photos.prnewswire.com/prnh/19990308/WEATHERFORDLOGO>)

Die Gewinne je Aktie im dritten Quartal zeigen einen Anstieg von 0,15, oder 136 Prozent, verglichen mit dem verwässerten Gewinn je Aktie von 0,11 USD im dritten Quartal 2010 vor Ergebnisbelastungen. Der verwässerte Gewinn je Aktie des Unternehmens im dritten Quartal vor Ergebnisbelastungen lag bei 0,09 USD, oder 53 Prozent über dem des zweiten Quartals 2011. Ausseneinsätze trugen zur gesamten sequentiellen Verbesserung der Rentabilität. Zwei nichtbetriebliche Posten gleichen teilweise betriebliche Verbesserungen aus. Zunächst besteht ein Nettoverlust bei Devisen in Höhe von 20 Millionen bei Weatherford, der unter Andere, Netto und in den Anteilen ähnlicher Devisen-Nettoverluste in einer Tochtergesellschaft unter Minderheitsvertrag in Russland verzeichnet wird, und der den regionalen Betriebsgewinn um zusätzliche 8 Millionen USD schmälerte. Zweitens verringert ein höherer sequentieller effektiver Steuersatz den Nettogewinn um 7 Millionen USD.

Die Umsätze im dritten Quartal von 3.373 Millionen USD sind die höchsten in der Geschichte des Unternehmens. Der Umsatz war um 33 Prozent höher als im gleichen Zeitraum des Vorjahres und um 11 Prozent höher als im vorangegangenen Quartal. Der Umsatz in Nordamerika stieg um 21 Prozent gegenüber dem Vorquartal und um 48 Prozent gegenüber dem dritten Quartal 2010. Der stufenweise Anstieg in Nordamerika wird teilweise auf saisonale Erholung von der kanadischen Flaute im zweiten Quartal 2011 zurückgeführt. Die internationalen Umsatzerlöse stiegen um drei Prozent gegenüber dem Vorquartal und um 22 Prozent gegenüber dem gleichen Quartal 2010.

Segmentbetriebliche Ergebnisse von 525 Millionen USD verbesserten sich

um 42 Prozent gegenüber dem Vorjahr und um 25 Prozent gegenüber dem Vorquartal. Das Nordamerika-Geschäft des Unternehmens zeigt überall stufenweises Wachstum im Vergleich zum zweiten Quartal 2011 und lieferte 39 Prozent Inkrementalmargen. International lieferte Lateinamerika den stärksten Beitrag in Bezug auf Umsatz- und Gewinnwachstum. Ein Nettoverlust bei Devisen in Höhe von 8 Millionen USD in einer der Tochtergesellschaften des Unternehmens in Russland wog schwer auf den Gewinn in der östlichen Hemisphäre, denn die Gesellschaft verzeichnete einen Verlust der US-Dollar-Schulden aufgrund einer Stärkung des Dollars gegenüber dem russischen Rubel.

Vorbehaltlich der Risiken in Bezug auf vorausschauende Aussagen des Unternehmens in dieser Pressemitteilung hervorgehoben und ihre öffentlichen Einreichungen erwartet das Unternehmen das Ergebnis je Aktie vor Ergebnisbelastungen von ca. US 0,30 bis 0,34 USD im vierten Quartal 2011, mit einem erwarteten Wachstum des Gewinns in allen Regionen. Im Hinblick auf 2012 hat das Unternehmen eine positive, aber gemäßigteren Ausblick für das Nordamerika-Geschäft und erwartet bescheidenes Umsatzwachstum und Margen verglichen mit annualisierten Exit-Preisen von 2011 als Folge der starken Aktivität in Kanada und auf dem US-Ölmarkt. Auf internationaler Ebene sieht das Unternehmen weiteres Wachstum und den Ausbau der Margen in Lateinamerika, gefördert durch Verbesserungen in Argentinien, Brasilien, Kolumbien, Mexiko und Venezuela. In der östlichen Hemisphäre werden für das Jahr 2012 auch Verbesserungen erwartet, da es in Europa und Russland nach oben geht und eine Erholung in den Regionen Naher Osten/Nordafrika/Asien-Pazifik-Region mit positiven Beiträgen aus neuen Verträgen mit besseren Bedingungen und Preisen erwartet wird, ebenso wie die Fertigstellung der bestehenden Verträge und betriebliche Verbesserungen in Nordafrika.

Nordamerika:

Die Umsatzerlöse für das Quartal beliefen sich auf 1.620 Millionen USD, was im Vergleich zum Vorjahresquartal einer Steigerung von 48 Prozent entspricht und einer stufenweisen Steigerung von 21 Prozent entspricht. Die Bereiche Fördersysteme, Systemabschlüsse, drahtgebundene und Bohrdienste trugen in diesem Quartal zu starken Ergebnissen bei.

Das Betriebsergebnis des laufenden Quartals lag bei 352 Millionen USD, was einen Anstieg von 153 Millionen USD im Vergleich zum dritten Quartal 2010 bedeutet, und einen Anstieg von 109 Millionen USD oder 45 Prozent, verglichen mit dem Vorquartal. Starkes Wachstum, stetig wachsende Margen in den USA und die Erholung nach dem zweiten Quartal der kanadischen Flaute haben zu stufenweiser Steigerung beigetragen.

Naher Osten/Nordafrika/Asien

Die Umsatzerlöse betrugen für das dritte Quartal 573 Millionen USD und lagen um fünf Prozent unter dem Ergebnis des dritten Quartals des Jahres 2010 und um sieben Prozent höher als im vorangegangenen Quartal. Der stufenweise Umsatzrückgang war hauptsächlich das Ergebnis der Entkonsolidierung von drei Joint Ventures und einem Rückgang der Aktivität in Algerien.

Das Betriebsergebnis des aktuellen Quartals von 15 Millionen USD ging um 77 Prozent gegenüber dem gleichen Quartal im Vorjahr zurück und sank um 19 Millionen USD im Vergleich zum zweiten Quartal 2011. Die Mobilisierung von Ausrüstung aus Algerien in Erwartung zusätzlicher Angebote wirkte sich auf die Margen aus, ebenso wie ein Abschwung der Rentabilität im Irak und anhaltende Betriebsverluste in Libyen aufgrund der politischen Störungen.

Europa/Westafrika/GUS

Umsatzerlöse betragen für das dritte Quartal 589 Millionen USD und lagen um 19 Prozent unter dem Ergebnis des dritten Quartals des Jahres 2010 und um ein Prozent höher als im vorangegangenen Quartal. Das Umsatzwachstum gegenüber dem gleichen Quartal des Jahres 2010 resultiert aus stärkerer Leistung in Russland und der Nordsee.

Das Betriebsergebnis des aktuellen Quartals von 87 Millionen USD stieg um 37 Prozent gegenüber dem gleichen Quartal im Vorjahr und sank um 6 Millionen USD im Vergleich zum Vorquartal. Das laufende Quartal wurde von den oben genannten 8 Millionen USD Währungsverluste negativ beeinflusst.

Lateinamerika

Die Umsatzerlöse betragen für das dritte Quartal 592 Millionen USD und lagen um 76 Prozent über dem Ergebnis des dritten Quartals des Jahres 2010 und um 19 Prozent höher als im zweiten Quartal 2011. Mexiko, Brasilien und Venezuela verzeichneten eine starke sequentielle Leistung und nahezu alle Produktlinien wuchsen von Quartal zu Quartal.

Der Betriebsgewinn des aktuellen Quartals fiel mit 71 Millionen USD um 73 Prozent höher aus als das Ergebnis des Vorjahresquartals. Im Vergleich zum Vorquartal stieg das Ergebnis um 20 Millionen USD.

Liquidität und Netto-Verschuldung

Die Nettoverschuldung für das Quartal erhöhte sich auf 301 Millionen USD, das Arbeitskapital auf 333 Millionen USD im Laufe des Quartals.

Neuklassifizierungen und nicht GAAP-konforme Kennzahlen

Nicht GAAP-konforme Leistungskennzahlen und entsprechende Überleitungen auf GAAP-konforme Finanzkennzahlen wurden bereitgestellt, um sinnvolle

Vergleiche zwischen den aktuellen Ergebnissen und den Ergebnissen früherer Betriebszeiträume zu ermöglichen.

Telefonkonferenz

Das Unternehmen wird am 25. Oktober 2011 um 7:00 Uhr (CDT) eine Telefonkonferenz mit Finanzanalysten durchführen, um die Ergebnisse des dritten Quartals 2011 zu erörtern. (CDT). Investoren sind herzlich eingeladen, sich eine Aufzeichnung der Telefonkonferenz anzuhören und ein Transkript anzusehen, die auf der Webseite des Unternehmens <http://www.weatherford.com> unter der Rubrik "Investor Relations" verfügbar sein werden.

Weatherford ist ein in der Schweiz ansässiges, multinationales Ölfeld-Service-Unternehmen. Es zählt zu den weltweit grössten Anbietern von innovativen mechanischen Lösungen, Technologien und Dienstleistungen für die Bohr- und Produktionssektoren der Erdöl- und Erdgasindustrie. Weatherford ist in über 100 Ländern tätig und beschäftigt weltweit mehr als 59.000 Menschen.

Ansprechpartner: Andrew P. Becnel +41-22-816-1502
Chief Financial Officer

Karen David-Green +1-713-693-2530

Vorausschauende Aussagen

Diese Pressemitteilung enthält vorausschauende Angaben im Sinne des Private Securities Litigation Reform Act von 1995. Dazu gehören Aussagen in Bezug auf die künftige Höhe der Erträge, Einnahmen, Ausgaben, Margen, Investitionen, Veränderungen im Arbeitskapital, Cash-Flows, Steueraufwand, effektive Steuersätze und der Nettogewinn, ebenso wie die Aussichten für das Öl-Service-Geschäft im Allgemeinen und unser Geschäft im Besonderen. Es ist naturgemäss schwierig, Prognosen oder andere vorausschauende Aussagen in einer zyklischen Industrie zu machen, besonders angesichts der aktuellen makroökonomischen Unsicherheit. Solche vorausschauenden Aussagen beruhen auf den gegenwärtigen Ansichten des Weatherford-Managements und unterliegen erheblichen Risiken, Annahmen und Unsicherheiten. Dazu gehören die künftige Höhe der Rohöl- und Erdgaspreise, die Nachfrage nach unseren Produkten und Dienstleistungen, die Preisgestaltung für unsere Produkte und Dienstleistungen, die Auslastung unserer Anlagen, die Effektivität unserer Lieferkette, witterungsbedingte Störungen und andere operative und nicht-operative Risiken, die in unserem jüngsten Formular 10-K und anderen Einreichungen bei der US-Securities and Exchange Commission aufgeführt sind. Sollten sich eines oder eine oder mehrere dieser Risiken oder Ungewissheiten bewahrheiten oder sich die zugrunde liegenden Annahmen als unrichtig erweisen, können die tatsächlichen Ergebnisse erheblich von jenen in unseren vorausschauenden Aussagen abweichen. Wir übernehmen keinerlei Verpflichtung, vorausschauende Aussagen aufgrund neuer Informationen, zukünftiger Ereignisse oder aus anderen Gründen zu aktualisieren oder zu überarbeiten.

Weatherford International Ltd.
 Verkürzte konsolidierte Erfolgsrechnung
 (Ungeprüft)
 (Beträge in Tausend, mit Ausnahme der Angaben pro Aktie)

Drei Monate
 bis zum 30. September
 2011 2010

Nettoumsatzerlöse::

Nordamerika	\$ 1.619.601	\$ 1.096.963
Naher Osten/Nordafrika/Asien	572.707	601.215
Europa/Westafrika/Fr. Sowjetunion	588.572	496.113
Lateinamerika	591.770	335.461
	3.372.650	2.529.752

Operating Income (Expense):

Nordamerika	352.163	199.029
Naher Osten/Nordafrika/Asien	15.341	65.718
Europa/Westafrika/Fr. Sowjetunion	86.595	63.236
Lateinamerika	70.878	40.914
Forschung und Entwicklung	(58.888)	(54.457)
Unternehmensausgaben	(41.981)	(41.907)
Revaluation des Kontingents		
Beobachtungen	-	90.011
Abfindungen, Aufhebungen und andere		

Anpassungen	(8.402)	(87.120)
	415.706	275.424

Sonstiger Ertrag (Aufwand):

Nettozinsaufwand	(114.448)	(99.318)
Anleihenrückkauf Premium	-	(10.731)
Abwertung des Venezolanischen Bolívar	-	-
Andere, Netto	(26.261)	(12.277)

Gewinn (Verlust) vor Ertragssteuern	274.997	153.098
-------------------------------------	---------	---------

Gutschrift (Provision) für Ertragssteuern:

Provisionen für Betrieb	(83.758)	(74.411)
Prozesskostenrückstellung für Umstrukturierung der Einheit	-	(7.890)
Gewinn durch Abwertung des Venezolanischen Bolívar	-	-
Gewinn aus Abfindungen, Aufhebungen und anderen Anpassungen	1.902	28.142
	(81.856)	(54.159)

Nettogewinn (Verlust)	193.141	98.939
Nettogewinn durch Noncontrolling Interest	(2.781)	(4.286)
Nettogewinn (Verlust) Weatherford zurechenbar	\$ 190.360	\$ 94.653

Gewinn (Verlust) je Aktie

Weatherford zurechenbar:

Reingewinn	\$ 0,25	\$ 0,13
Verwässert	\$ 0,25	\$ 0,13

Gewichtete durchschnittliche

Anzahl der ausgegebenen Aktien

Ausstehend:

Reingewinn	753.896	745.502
Verwässert	759.946	751.394

Neun Monate
bis zum 30. September
2011 2010

Nettoumsatzerlöse:

Nordamerika	\$ 4.324.318	\$ 2.903.238
Naher Osten/Nordafrika/Asien	1.765.609	1.765.873
Europa/Westafrika/Fr. Sowjetunion	1.691.453	1.456.049
Lateinamerika	1.499.270	1.172.822
	9.280.650	7.297.982

Betriebsgewinn (Verlust):

Nordamerika	879.473	434.462
-------------	---------	---------

Naher Osten/Nordafrika/Asien	60.109	215.425
Europa/Westafrika/Fr. Sowjetunion	216.610	176.900
Lateinamerika	143.050	108.979
Forschung und Entwicklung	(185.666)	(156.844)
Unternehmensausgaben	(140.840)	(129.635)
Revaluation des Kontingents		
Beobachtungen	-	(2.752)
Abfindungen, Aufhebungen und andere Anpassungen	(47.927)	(158.461)
	924.809	488.074

Sonstiger Ertrag (Aufwand):

Interest Expense, Net	(340.638)	(290.376)
Anleihenrückkauf Premium	-	(10.731)
Abwertung des Venezolanischen Bolívar	-	(63.859)
Andere. netto	(67.194)	(35.681)

Gewinn (Verlust) vor Ertragssteuern 516.977 87.427

Gutschrift (Provision) für Ertragssteuern:

Provision für Betrieb	(154.511)	(146.940)
Provision für Neuorganisation der Rechtsperson	-	(7.890)
Gewinn durch Abwertung des Venezolanischen Bolívar	-	23.973
Gewinn aus Abfindungen, Aufhebungen und andere Anpassungen	7.250	33.473
	(147.261)	(97.384)

Nettogewinn (Verlust)	369.716	(9.957)
Nettogewinn durch Noncontrolling Interest	(10.057)	(11.637)
Nettogewinn (Verlust)		
Weatherford zurechenbar	\$ 359.659	\$ (21.594)

Gewinn (Verlust) je Aktie

Weatherford zurechenbar:

Reingewinn	\$ 0,48	\$ (0,03)
Verwässert	\$ 0,47	\$ (0,03)

Gewichtete Durchschnittszahl der Aktien

Ausstehend:

Reingewinn	750.634	742.192
Verwässert	758.491	742.192

Weatherford International Ltd.
Angaben zur Gewinn- und Verlustrechnung
(Ungeprüft)
(Beträge in Tausend)

Drei Monate zum
30.9.2011 30.6.2011 31.3.2011

Nettoumsatzerlöse::

Nordamerika	\$ 1.619.601	\$ 1.344.245	\$ 1.360.472
Naher Osten/Nordafrika/Asien	572.707	617.376	575.526
Europa/Westafr./Fr. Sowjetunion	588.572	592.458	510.423

Lateinamerika	591.770	497.735	409.765
	\$ 3.372.650	\$ 3.051.814	\$ 2.856.186

Operating Income (Expense):

Nordamerika	\$ 352.163	\$ 243.613	\$ 283.697
Naher Osten/Nordafrika/ Asien	15.341	33.964	10.804
Europa/Westafr./Fr. Sowjetunion	86.595	92.511	37.504
Lateinamerika	70.878	51.081	21.091
Forschung und Entwicklung	(58.888)	(62.231)	(64.547)
Unternehmensausgaben	(41.981)	(43.030)	(55.829)
Revaluation des Kontingents Beobachtungen	-	-	-
Abfindungen, Aufhebungen und andere Anpassungen	(8.402)	(18.693)	(20.832)
	\$ 415.706	\$ 297.215	\$ 211.888

Drei Monate zum
30.9.2011 30.6.2011 31.3.2011

Umsatzvolumen:

Stimulation und Chemikalien	\$ 584.550	\$ 544.953	\$ 457.557
Fördersysteme	600.822	535.016	443.691
Bohrdienstleistungen	550.722	487.559	474.440
Bau von Bohrlöchern	414.593	382.077	346.052
Integriertes Bohren	331.446	316.554	319.661
Systemabschlüsse	269.235	248.850	206.760
Bohrwerkzeuge	215.720	182.956	220.538
Drahtgebundene und Auswertungsdienste	195.731	160.246	188.778
Wiedereinfuhr und Fischerei	171.463	159.851	164.274
Pipeline- und Spezialdienste	38.368	33.752	34.435
	\$ 3.372.650	\$ 3.051.814	\$ 2.856.186

Drei Monate zum
30.9.2011 30.6.2011 31.3.2011

Abschreibungen:

Nordamerika	\$ 90.994	\$ 88.006	\$ 87.793
Naher Osten/Nord- afrika/Asien	83.441	82.548	81.380
Europa/Westafr./Fr. Sowjetunion	58.782	57.696	56.594
Lateinamerika	50.577	48.722	46.388
Forschung und Entwicklung	2.391	2.471	1.964
Corporate	2.265	2.725	2.936
	\$ 288.450	\$ 282.168	\$ 277.055

Drei Monate zum
31.12.2010 30.9.2010

Nettoumsatzerlöse::

Nordamerika	\$ 1.263.643	\$ 1.096.963
Naher Osten/Nordafrika/Asien	684.630	601.215
Europa/Westafr./Fr. Sowjetunion	528.380	496.113

Lateinamerika	446.162	335.461
	\$ 2.922.815	\$ 2.529.752

Betriebsgewinn (Verlust):

Nordamerika	\$ 261.145	\$ 199.029
Naher Osten/Nordafrika/Asien	49.222	65.718
Europa/Westafrika/Fr. Sowjetunion	64.398	63.236
Lateinamerika	52.960	40.914
Forschung und Entwicklung	(57.637)	(54.457)
Unternehmensausgaben	(43.283)	(41.907)
Revaluation des Kontingents		
Beobachtungen	15.349	90.011
Abfindungen, Aufhebungen und andere Anpassungen	(48.775)	(87.120)
	\$ 293.379	\$ 275.424

Drei Monate zum
31.12.2010 30.9.2010

Umsatzvolumen

Stimulation und Chemikalien	\$ 396.241	\$ 333.630
Fördersysteme	471.276	417.464
Bohrdienstleistungen	481.687	428.930
Bau von Bohrlöchern	362.668	332.118
Integriertes Bohren	356.871	261.974
Systemabschlüsse	256.676	191.559
Bohrwerkzeuge	211.823	200.555
Drahtgebundene und Auswertungsdienste	159.426	155.402
Wiedereinfuhr und Fischerei	165.094	153.569
Pipeline- und Spezialdienste	61.053	54.551
	\$ 2.922.815	\$ 2.529.752

Drei Monate zum
31.12.2010 30.9.2010

Abschreibungen:

Nordamerika	\$ 83.996	\$ 81.843
Naher Osten/Nordafrika/Asien	81.596	75.968
Europa/Westafrika/Fr. Sowjetunion	53.408	56.960
Lateinamerika	47.377	46.527
Forschung und Entwicklung	2.398	2.420
Corporate	3.075	3.491
	\$ 271.850	\$ 267.209

Wir berichten über unsere finanziellen Ergebnisse in Übereinstimmung mit allgemein anerkannten Bilanzierungsgrundsätzen (GAAP). Dennoch glaubt das Management von Weatherford, dass einige nicht-GAAP-Messwerte und Zahlen dem Leser dieser Finanzinformationen zusätzliche Informationen liefern können, mit denen dieser wertvolle Unterschiede zwischen aktuellen und früheren Arbeitsperioden bereitstellen können. Zu solchen nicht-GAAP-Messwerten gehört unter anderem das Betriebsergebnis oder der Gewinn aus laufendem Geschäft ohne gewisse Kosten oder Beträge. Bei diesem angepassten Rechnungsposten handelt es sich um keine GAAP-konforme Kennzahl der finanziellen Leistungsfähigkeit. Daher sollte es nicht als

Ersatz für das Betriebseinkommen, das Nettoeinkommen oder andere Werte betrachtet werden, die in Übereinstimmung mit den GAAP-Grundsätzen stehen. Siehe Tabelle unten für zusätzliche Finanzdaten und entsprechende Überleitungen auf GAAP-Grundsätze für die drei Monate bis 30. September 2011, 30. Juni 2011 und 30. September 2010 und für die neun Monate zum 30. September 2011 und 30. September 2010. Nicht-GAAP-konforme Messwerte sollten als Zusatz betrachtet werden und nicht als eine Alternative für die Ergebnisse des Unternehmens, die in Übereinstimmung mit den GAAP-Richtlinien bereitgestellt werden.

Weatherford International Ltd.
 Abstimmung von GAAP- auf Nicht-GAAP- Bilanzierungsgrundsätze
 (Ungeprüft)
 (Beträge in Tausend, mit Ausnahme der Angaben pro Aktie)

Drei Monate zum

30. September, 30. Juni, 30. September,
 2011 2011 2010

Operating Income:

GAAP-Betriebsgewinn	\$ 415.706	\$ 297.215	\$ 275.424
Abfindungen, Aufhebungen und andere Anpassungen	8.402	18.693	87.120
Revaluation des Kontingents	-	-	(90.011)
Nicht-GAAP Betriebs- gewinn	\$ 424.108	\$ 315.908	\$ 272.533

Gewinn (Verlust) vor

Einkommensteuern:

GAAP-Gewinn (Verlust) vor Einkommensteuern:	\$ 274.997	\$ 161.164	\$ 153.098
Abfindungen, Aufhebungen und andere Anpassungen	8.402	18.693	87.120
Revaluation des Kontingents	-	-	(90.011)
Abwertung des Venezolanischen Bolivar	-	-	-
Anleiherückkauf Premium	-	-	10.731
Nicht GAAP-konformer Einkommens- gewinn (Verlust) vor Ertragssteuern	\$ 283.399	\$ 179.857	\$ 160.938

Gewinn (Provision) für

Einkommensteuern:

GAAP-Gewinn (Provision) für Einkommenssteuern	\$ (81.856)	\$ (46.128)	\$ (54.159)
Kosten für Umstrukturierung der Umstrukturierung der Rechtsperson	-	-	7.890
Abwertung des Venezolanischen Bolivar	-	-	-
Anleiherückkauf,.			

Abfindungen, Aufhebungen und andere Anpassungen	(1.902)	(2.827)	(28.142)
Nicht-GAAP-Gewinn (Provision) für Einkommenssteuern	\$ (83.758)	\$ (48.955)	\$ (74.411)

Nettogewinn (Verlust)

Weatherford

zurechenbar:

GAAP-Nettoeinkommen (Verlust)	\$ 190.360	\$ 110.098	\$ 94.653
Gesamtkosten,, ohne Steuern	6.500 (a)	15.866 (b)	(12.412) (c)
Non-GAAP Net Income	\$ 196.860	\$ 125.964	\$ 82.241

Verwässerter Gewinn (Verlust)

je Aktie,

Weatherford zurechenbar:

GAAP Verwässert Einnahmen (Verlust) je Aktie	\$ 0.25	\$ 0.15	\$ 0.13
Total Charges, ohne Steuer	0.01 (a)	0.02 (b)	(0.02) (c)
Non-GAAP Verwässert Gewinn je Aktie	\$ 0.26	\$ 0.17	\$ 0.11

Neun Monate zum
30. September 2011 30. September,
2010

Betriebsgewinn::

GAAP-Betriebsgewinn	\$ 924.809	\$ 488.074
Abfindungen, Aufhebungen und andere Anpassungen	47.927	158.461
Revaluation des Kontingents	-	2.752
Nicht-GAAP-konformer Betriebsgewinn	\$ 972.736	\$ 649.287

Gewinn (Verlust) vor

Einkommensteuern::

GAAP-Gewinn (Verlust) Vor Einkommenssteuer	\$ 516.977	\$ 87.427
Abfindungen, Aufhebungen und andere Anpassungen	47.927	158.461
Revaluation des Kontingents	-	2.752
Abwertung des Venezolanischen Bolivar	-	63.859
Anleiherückkauf, Premium	-	10.731
Nicht GAAP-konformer Gewinn (Verlust) vor Steuern	\$ 564.904	\$ 323.230

Gewinn (Provision) für

Einkommensteuern:		
GAAP-Gewinn		
(Provision) für		
Einkommensteuern	\$ (147.261)	\$ (97.384)
Osten für		
Umstrukturierung der		
Rechtsperson	-	7.890
Abwertung des		
Venezolanischen		
Bolivar	-	(23.973)
Anleiherückkauf,,		
Abfindungen,		
Aufhebungen und andere		
Anpassungen	(7.250)	(33.473)
Nicht-GAAP-konformer Gewinn		
(Provision) für		
Einkommensteuern	\$ (154.511)	\$ (146.940)

Nettogewinn (Verlust)		
Weatherford zurechenbar:		
GAAP-Nettogewinn		
(Verlust)	\$ 359.659	\$ (21.594)
Gesamtkosten,		
ohne Steuern	40.677 (d)	186.247 (e)
Nicht GAAP-konformer Nettogewinn	\$ 400.336	\$ 164.653

Verwässerter Gewinn (Verlust))		
je Aktie, Weatherford		
zurechenbar:		
GAAP Verwässert		
Einnahmen (Verlust) je		
Aktie	\$ 0,47	\$ (0,03)
Gesamtkosten,		
ohne Steuern	0,06 (d)	0,25 (e)
Nicht-GAAP Verwässert		
Gewinn je Aktie	\$ 0,53	\$ 0,22

Anmerkung (a): Dieser Betrag besteht aus Kosten für Abfindungen und Aufhebungen in Höhe von 6 Millionen USD ohne Steuern und Kosten im Zusammenhang mit laufenden Untersuchungen durch die US-Regierung von 1 Million USD.

Anmerkung (b): Dieser Betrag besteht aus Abfindungen in Höhe von 12 Millionen USD, abzüglich Steuern und Kosten im Zusammenhang mit laufenden Untersuchungen durch die US-Regierung in Höhe von 3 Millionen USD. Außerdem trugen wir Kosten von insgesamt 1 Million USD ohne Steuern, für eine Betriebsschließung und -Aufgabe.

Anmerkung (c): Dieser Betrag besteht aus (i) 90 Millionen USD Gewinn für Aufwertung der bedingten Gegenleistung als Teil unseres Erwerbs der Oilfield Services Division ("OFS") von TNK-BP enthalten, (ii) aus 54 Millionen USD Kosten für Revisionen unserer Schätzungen unserer Projektmanagement-Verträge in Mexiko und (iii) aus 7 Millionen USD für Prämie für die Ausschreibung eines Teils unserer Schuldverschreibungen. Wir haben auch Kosten, die in Zusammenhang mit laufenden Untersuchungen durch die US-Regierung und Abfindungen mit unseren

Restrukturierungsmaßnahmen stehen, übernommen. Darüber hinaus verzeichneten wir eine Steuerbelastung von 8 Millionen USD als Folge einer Reorganisation der juristischen Person während des dritten Quartals 2010.

Anmerkung (d): Dieser Betrag besteht aus Kosten von 9 Millionen USD, durch die Beendigung eines Unternehmensberatungsvertrags zustande kamen, sowie 26 Millionen USD für Abfindungen und Aufhebungen. Des Weiteren übernahmen wir die Untersuchungskosten in Höhe von 5 Millionen USD in Zusammenhang mit laufenden Untersuchungen durch die US-Regierung.

Anmerkung (e): Dieser Betrag besteht aus (i) 38 Millionen USD Kosten zu unserem zusätzlichen Pensionsplan, der am 31. März 2010 eingefroren wurde, (ii) 40 Millionen USD Kosten für Abwertung des Venezolanischen Bolivar, (iii) 54 Millionen USD Kosten für Änderungen an unseren Schätzungen in unserem Projekt Management-Verträge in Mexiko und (iv) 7 Millionen Kosten für eine Prämie auf die Ausschreibung eines Teils unserer Schuldscheine, und (v) 3 Millionen Nettokosten für die für Neubewertung der bedingten Gegenleistung. Im Laufe des Jahres bis zum 30. September 2010 verzeichneten wir eine Steuerbelastung von 8 Millionen als Folge einer Reorganisation der juristischen Person während des dritten Quartals 2010. Wir haben auch Kosten die in Zusammenhang mit laufenden Untersuchungen durch die US-Regierung und Abfindungen in Zusammenhang mit unseren Restrukturierungsmaßnahmen übernommen.

Weatherford International Ltd.
 Verkürzte konsolidierte Gesamterfolgsrechnung
 (Ungeprüft)
 (Beträge in Tausend)

30. September 31. Dezember
 2011 2010

Umlaufvermögen:

Bar- und Barmitteläquivalenten	\$ 273.562	\$ 415.772
Debitorenauswertung, netto	3.180.861	2.629.403
Lagerbestände	3.071.830	2.590.008
Sonstiges Umlaufvermögen	1.068.295	856.884
	7.594.548	6.492.067

Langfristige Vermögenswerte::

Vermögen, Sachanlagen und Ausrüstung, netto	7.140.692	6.939.754
Firmenwert	4.351.160	4.185.477
Andere immaterielle Anlage, netto	722.315	730.429
Aktienanlagen	599.730	539.580
Sonstige Aktiva	258.831	244.347
	13.072.728	12.639.587

Summe Aktiva \$ 20.667.276 \$ 19.131.654

Aktuelle Verbindlichkeiten::

Kurzfristige Darlehen und aktueller Anteil an langfristigen		
Verbindlichkeiten	\$ 1.349.624	\$ 235.392
Verbindlichkeiten	1.565.728	1.335.020
Andere laufende Verbindlichkeiten	1.122.803	1.012.567
	4.038.155	2.582.979

Langfristige Verbindlichkeiten:

Langfristige Verbindlichkeiten	6.266.190	6.529.998
Sonstige Verbindlichkeiten	466.358	553.830
	6.732.548	7.083.828

Summe Verbindlichkeiten 10.770.703 9.666.807

Stammkapital:

Weatherford Stammkapital	9.872.321	9.400.931
Minderheitsanteile	24.252	63.916
Eigenkapital Gesamt	9.896.573	9.464.847

Gesamtanteil Verbindlichkeiten und
Stammkapital \$ 20.667.276 \$ 19.131.654

Weatherford International Ltd.

Nettoverschuldung
(Ungeprüft)
(Beträge in Tausend)

Veränderung der Nettoverschuldung für die drei Monate zum
30. September 2011:

Nettoverschuldung am 30. Juni 2011	\$ (7.040.880)
Betriebsgewinn	415.706
Abschreibungen:	288.450
Abfindungen, Aufhebungen und andere Anpassungen	8.402
Investitionsaufwand	(377.088)
Anstieg im Nettoumlaufvermögen	(342.325)
gezahlte Einkommenssteuern	(59.270)
Bezahlte Zinsen	(179.248)
Akquisitionen und Desinvestitionen von Vermögenswerten und Geschäftsbereichen, nett	(27.374)
Fremdwährungs-Vertragsverhandlungen	7.218
Andere	(35.843)
Nettoverschuldung am 30. September 2011	\$ (7.342.252)

Veränderung der Nettoverschuldung für neun Monate zum 30. September 2011:

Nettoverschuldung am 31. Dezember 2010	\$ (6.349.618)
Betriebsgewinn	924.809
Abschreibungen:	847.673
Abfindungen, Aufhebungen und andere Anpassungen	47.927
Investitionsaufwand	(1.120.325)
Anstieg im Nettoumlaufvermögen	(821.362)
gezahlte Einkommenssteuern	(194.730)
Bezahlte Zinsen	(413.677)
Akquisitionen und Desinvestitionen von Vermögenswerten	

