

21.10.2010 - 03:54 Uhr

Weatherford gibt Ergebnisse des dritten Quartals von USD 0,18 pro Aktie bekannt

Genf, Schweiz (ots/PRNewswire) -

Weatherford

International Ltd. gab heute für das dritte Quartal 2010 einen Ertrag von USD 132 Millionen, oder USD 0,18 Gewinn je Aktie, einschliesslich aller Umtauschrechte, darin nicht eingeschlossen ein Gewinn nach Steuern von USD 0,01 je Aktie, einschliesslich aller Umtauschrechte. Der ausgeschlossene Gewinn nach Steuern umfasst die folgenden Beträge:

- USD 90 Millionen Gewinn aus einer Fair Value Bereinigung auf die Put Option, die in Zusammenhang mit der TNK-BP Akquisition ausgegeben wurde;
- USD 54 Millionen Kosten, ohne Steuern, für Korrekturen hinsichtlich der Einschätzungen der Profitabilität durch die Gesellschaft im Bezug auf Projektmanagementverträge in Mexiko wegen massiver Kürzungen der Ausgaben und Aktivitäten des Klienten;
- USD 14 Millionen für Abgangs- und Restrukturierungsentschädigungen;
- USD 7 Millionen Kosten für Prämien, die auf eine öffentliche Aktienausschreibung gezahlt wurden; und
- USD 3 Millionen Kosten in Verbindung mit unseren Regierungsermittlungen.

(Logo: <http://photos.prnewswire.com/prnh/19990308/WEATHERFORDLOGO>)

(Logo: <http://www.newscom.com/cgi-bin/prnh/19990308/WEATHERFORDLOGO>)

Die Einkünfte des dritten Quartals, einschliesslich aller Umtauschrechte, pro Aktie zeigten einen Anstieg um 100 Prozent gegenüber dem dritten Quartal 2009, in welchem sie USD 0,09 vor Abtrennung, Untersuchungskosten und Fair Value Bereinigung für die Put Option betragen.

Infolgedessen waren die Einkünfte des dritten Quartals, einschliesslich aller Umtauschrechte vor den Kosten und der Fair Value Bereinigung für die Put Option um USD 0,07 höher als im zweiten Quartal 2010 in welchem sie USD 0,11 vor Abtrennung, Untersuchungskosten und Fair Value Bereinigung für die Put Option betragen.

Der Umsatz des dritten Quartals lag bei USD 2.534 Millionen, oder 18 Prozent höher als in der Periode des Vorjahres, und um vier Prozent höher als im Quartal zuvor. Das operative Ergebnis pro Segment mit USD 372 Millionen verbesserte sich um 59 Prozent innerhalb eines Jahres und um 21 Prozent sequentiell. Der internationale Umsatz ging im Vergleich zum Vorjahresquartal um sechs Prozent zurück, und um fünf Prozent im Vergleich zum vorangegangenen Quartal. Lateinamerika treib den internationalen Rückgang an, mit einem Absinken der Einkünfte um 36 Prozent im Vergleich zum Vorjahresquartal und um 18 Prozent im Vergleich zum vorangegangenen Quartal, wobei die Einkünfte der östlichen Hemisphäre um neun Prozent im Vergleich zum Vorjahresquartal stiegen und im Vergleich zum vorangegangenen Quartal gleichgeblieben waren. Die Einkünfte in Nordamerika stiegen um 77 Prozent im Vergleich zum Vorjahresquartal und wuchsen um 19 Prozent im Vergleich zum vorangegangenen Quartal.

Der Nordamerikanische Grundstücksmarkt und starke Gewinne in Russland führten zu einer verbesserten Performance während des Quartals. Pro Produktlinie erzielten künstliche Hebe- und Bohrvorrichtungen weiterhin hervorragende Ergebnisse. Ein Wachstum der sequentiellen Einkünfte während der vergangenen drei Quartale lassen das Unternehmen davon ausgehen, dass das vierte Quartal und 2011 weitere Verbesserungen zeigen werden. Eine Rückkehr zu verbesserten Marktkonditionen in Mexico und dem Mittleren Osten, in Verbindung mit einer undauernden Stärke in Nordamerika, Südamerika und Russland sollten verbesserte Ergebnisse während des Jahres 2011 vorantreiben. Das Unternehmen erwartet Einkünfte pro Aktie vor Ausschüssen von USD 0,23 im vierten Quartal und USD 1,30 im Jahr 2011. Die erwarteten Verbesserungen in Q4 sollten ungefähr gleich zwischen Nordamerika und dem Internationalen Markt aufgeteilt sein, mit einem Ausgleich von USD 0,01 für höhere Zinszahlungen.

Nordamerika

Die Einkünfte für das Quartal betragen USD 1.099 Millionen, was eine Erhöhung um 77 Prozent gegenüber dem gleichen Quartal im Vorjahr darstellt und nahezu 19 Prozent sequenziell darstellt.

Das operative Ergebnis lag bei USD 202 Millionen im Vergleich zu USD 33 Millionen für das dritte Quartal 2009 und stieg auf USD 72 Millionen, oder 56 Prozent, sequentiell. Die Margen des laufenden Quartals verbesserten sich um 430 Basispunkte auf 18,3%.

Die starken Gewinne an Land in den USA zusammen mit einer saisonalen Erholung in Kanada glichen das schwache Umfeld im Golf von Mexiko mehr als aus. Die Suche nach Öl, unkonventionellem Gas und Flüssiggas führte zu günstigen nordamerikanischen Resultaten.

Mittlerer Osten/Nordafrika/Asien

Die Einkünfte des dritten Quartals mit USD 603 Millionen waren ein Prozent höher als im dritten Quartal 2009 und bleiben im Vergleich zum vorherigen Quartal gleich. Sequentiell zeigten der Irak und Kuwait starke Leistungen.

Das operative Ergebnis des laufenden Quartals sank mit USD 68 Millionen um 33 Prozent im Vergleich zum gleichen Quartal im Vorjahr und sank um 13 Prozent im Vergleich zum vorangegangenen Quartal, da Start-up Ausgaben und Verzögerungen bei den Betreibern die Profitabilität beeinflussten.

Europa/Westafrika/FSU

Die Einnahmen des dritten Quartals waren mit USD 496 Millionen um 23 Prozent höher als im dritten Quartal 2009 und um zwei Prozent niedriger als im Quartal zuvor. Ungefähr die Hälfte des Wachstums innerhalb eines Jahres liess sich auf unsere Akquisition des Ölbohrdienstleistungsgeschäfts von TNK-BP im dritten Quartal 2009 zurückführen. Auf sequenzieller Basis wurde eine starke Leistung in Russland und Grossbritannien wieder aufgehoben durch Rückgänge in Norwegen und Sub-Sahara-Afrika.

Das operative Ergebnis des laufenden Quartals von USD 61 Millionen war um 37 Prozent im Vergleich zum gleichen Quartal im Vorjahr gestiegen und um drei Prozent sequenziell gesunken. Zu den Ergebnissen gehörte eine USD 6 Millionen Abschreibung als Ergebnis der abschliessenden Drittbewertungen des erworbenen TNK-BP Vermögens.

Lateinamerika

Die Einnahmen des dritten Quartals waren mit USD 336 Millionen um

36 Prozent niedriger als im dritten Quartal 2009 und um 18 Prozent niedriger als im vorangegangenen Quartal. Ebenso wie im Quartal zuvor trug Mexiko am meisten zum sequenziellen Rückgang bei, was an einer Abnahme der Volumina Projektbasierter Arbeit lag. Sowohl Brasilien als auch Kolumbien zeigten starke operative Ergebnisse.

Das operative Ergebnis des laufenden Quartals lag bei USD 42 Millionen und sank damit um 23 Prozent im Vergleich zum gleichen Quartal im Vorjahr und stieg um zehn Prozent im Vergleich zum vorangegangenen Quartal.

Verbesserte Liquidität und freier Cash Flow

Erst kürzlich hat das Unternehmen seine revolvingenden Kreditfazilitäten refinanziert, indem zwei der revolvingenden Kredite kombiniert wurden um eine neue USD 1,75 Milliarden Fazilität auf drei Jahre zu schaffen. Weiterhin wurde die Liquidität im dritten Quartal verbessert durch den Abschluss eines Forderungsangebots in Höhe von USD 1,4 Milliarden und der Herausgabe eines US\$700 Millionen Ausschreibungsangebotes. Das Unternehmen hatte USD 2,7 Milliarden Barmittel und verfügbare Linien revolvingender Kredite zum Quartalsende. Darüber hinaus lag der freie Cashflow (gemessen durch Veränderung bei den Nettoverbindlichkeiten) bei USD 85 Millionen für dieses Quartal, nach Zahlung von ca. USD 25 Millionen Aktienemissionskosten und Ausgabepremien. In den ersten neun Monaten reduzierte das Unternehmen die Nettoverbindlichkeiten um USD 138 Millionen und bleibt weiterhin darauf bedacht, was die Verbesserung der Bilanz betrifft.

Bekanntgabe der Absicht, sich an der Schweizer Börse listen zu lassen

Weatherford gab heute auch bekannt, dass man beabsichtige, die Aktien an der SIX Swiss Exchange Ltd. ("SIX") im vierten Quartal 2010 listen zu lassen. Das Listing bei der SIX unterliegt derzeit noch der Bestätigung durch die SIX. Weatherford's Anteile werden weiterhin an der New York Stock Exchange und der NYSE Euronext gelistet sein.

Im ersten Quartal 2009 begann Weatherford mit der Rückkehr des Unternehmens in die Schweiz, indem man es in der Schweiz neu reinkorporierte und den Hauptgeschäftssitz von Houston, Texas in die Schweiz verlegte.

Die Bemühungen des Unternehmens um eine Notierung an der Schweizer Börse ist ein Weg, damit Weatherford bei den Investoren der Östlichen Hemisphäre bekannter wird, als eine der führenden Ölfeld-Dienstleister auf dem Weltmarkt. Da sich das Unternehmen in der glücklichen Lage befand, aus einigen Börsen auswählen zu können, glaubte das Unternehmen, dass die SIX am besten zur Wiedereingliederung des Unternehmens in die Schweiz passt, auch weil die Schweiz sich bereits als grosser Investmentmarkt bewährt hat. Die Notierung soll die wachsende Präsenz des Unternehmens in der östlichen Hemisphäre noch verstärken, welche als entscheidende Quelle der derzeitigen und zukünftigen Einkünfte des Unternehmens gilt.

Reklassifizierung und Non-GAAP

Non-GAAP-Kennzahlen und entsprechende Überleitungen auf finanzielle Massnahmen nach GAAP sind zur Verfügung gestellt worden, um sinnvolle Vergleiche zwischen aktuellen Ergebnissen und den Ergebnissen früherer Geschäftsjahre zu ermöglichen.

Telefonkonferenz

Das Unternehmen wird eine Telefonkonferenz mit Analysten abhalten um die Ergebnisse des dritten Quartals zu diskutieren, und zwar am 19. Oktober 2010 um 8:00 Uhr (CDT). Das Unternehmen lädt Investoren dazu ein, sich eine Aufzeichnung dieser Telefonkonferenz anzuhören und die Abschrift derselben auf der Webseite des Unternehmens abzurufen unter <http://www.weatherford.com> unter dem Abschnitt "Investor Relations".

Weatherford ist ein multinationaler Ölfeld-Dienstleister mit Sitz in der Schweiz. Er gehört zu den grössten Anbietern von innovativen mechanischen Lösungen, Technologien und Dienstleistungen für den Bohr- und Produktionssektor der Öl- und Gasindustrie. Weatherford ist in über 100 Ländern vertreten und beschäftigt mehr als 53.000 Mitarbeiter weltweit.

Kontakte: Andrew P. Becnel +41-22-816-1502
 Chief Financial Officer
 Karen David-Green +1-713-693-2530
 Vice President - Investor Relations

Diese Pressemitteilung enthält zukunftsgerichtete Aussagen im Sinne des Private Securities Litigation Reform Act von 1995 die sich unter anderem auf Weatherford's Aussichten bezüglich seiner Unternehmungen beziehen, die bestimmten Risiken, Unsicherheiten und Annahmen unterliegen. Diese Risiken und Unsicherheiten, welche ausführlicher beschrieben sind in Weatherford International Ltd.'s Berichten und Registrierungsdocumenten, wie sie bei der SEC eingereicht wurden, umfassen die Auswirkungen von Öl- und Erdgaspreisen und globalen wirtschaftlichen Bedingungen auf Bohraktivitäten, des Ausgangs von offenen Ermittlungen der Regierung, die Nachfrage und Preisgestaltung von Weatherford's Produkten und Dienstleistungen, nationale und internationale wirtschaftliche und rechtlichen Rahmenbedingungen und Veränderungen in der Steuer- und andere Gesetzgebung, soweit sie unser Geschäft beeinflussen können. Sollten sich eine oder mehrere dieser Risiken oder Unsicherheiten realisieren, oder sollten sich die Annahmen als nicht korrekt erweisen, so können die tatsächlichen Ergebnisse erheblich von den bereits prognostizierten abweichen.

(Alle Beträge sind US-Dollar, es sei denn, es ist etwas anderes angegeben)

Weatherford International Ltd.		
Zusammengefasste konsolidierte Einnahmenüberschussrechnung		
(Ungeprüft)		
(In Tausendern, mit Ausnahme der Beträge pro Aktie)		
	Quartal zum	
	30. September	
	2010	2009
	----	----
Nettoerträge:		
Nordamerika	\$1.098.757	\$620.496
Mittlerer Osten/Nordafrika/Asien	603.249	600.110
Europa/Westafrika/FSU	495.800	404.390
Lateinamerika	336.351	524.883
	2.534.157	2.149.879
	-----	-----
Operative Erträge (Aufwendungen):		
Nordamerika	201.516	33.259
Mittlerer Osten/Nordafrika/Asien	68.197	101.943
Europa/Westafrika/FSU	60.825	44.468
Lateinamerika	41.612	54.343
Forschung und Entwicklung	(54.457)	(49.300)

Unternehmenskosten	(41.969)	(44.272)
Neubewertung der Anschaffungskosten	90.011	27.368
Exit und Anpassungen	(87.120)	(17.887)
	-----	-----
	278.615	149.922
Sonstige Erträge (Aufwendungen):		
Zinsaufwand, Netto	(99.318)	(90.285)
Prämie Aktienausschreibung	(10.731)	-
Abwertung des Venezolanischen Bolivar	-	-
Sonstige, Netto	(12.277)	(11.046)
	-----	-----
Gewinn (Verlust) vor Steuern	156.289	48.591
Ertrag (Aufwand) für Einkommens- steuern:		
Ertrag (Aufwand) für das operative Geschäft	(27.409)	31.766
Aufwand für die Reorganisation der rechtlichen Einheit	(7.890)	-
Ertrag aus der Abwertung des Venezolanischen Bolivar	-	-
Ertrag aus Exit und Anpassungen	28.142	2.603
	-----	-----
	(7.157)	34.369
Netto Gewinn (Verlust)	149.132	82.960
Nettoaufwendungen für Feste Zinsen	(4.286)	(5.586)
	-----	-----
Netto Gewinn (Verlust) im Bezug auf to Weatherford	\$144.846	\$77.374
	=====	=====
Gewinn (Verlust) je Aktie Im Bezug auf Weatherford:		
Basis	\$0,19	\$0,11
Einschliesslich aller Umtauschrechte	\$0,19	\$0,11
Ausstehende Volumengewichtete durchschnittliche Aktien:		
Basis	745.502	724.114
Einschliesslich aller Umtauschrechte	751.394	735.109
	Neun Monate	
	zum 30. September	
	2010	2009
	----	----
Nettoerträge:		
Nordamerika	\$2.910.744	\$2.029.264
Mittlerer Osten/Nordafrika/Asien	1.769.005	1.774.964
Europa/Westafrika/FSU	1.456.275	1.138.201
Lateinamerika	1.174.652	1.458.423
	7.310.676	6.400.852
	-----	-----
Operative Erträge (Aufwendungen):		
Nordamerika	443.204	155.586
Mittlerer Osten/Nordafrika/Asien	229.002	359.522
Europa/Westafrika/FSU	162.187	182.025
Lateinamerika	110.675	232.319
Forschung und Entwicklung	(156.844)	(144.434)
Unternehmenskosten	(131.821)	(124.705)
Neubewertung der		

Anschaffungskosten	448	27.368	
Exit und Anpassungen	(158.461)	(73.669)	
	-----	-----	
	498.390	614.012	
Sonstige Erträge (Aufwendungen):			
Zinsaufwand. Netto	(290.376)	(274.846)	
Prämie Aktienausschreibung	(10.731)	-	
Abwertung des Venezolanischen Bolivar	(63.859)	-	
Sonstige, Netto	(35.681)	(28.456)	
	-----	-----	
Gewinn (Verlust) vor Einkommens-			
-steuern	97.743	310.710	
Ertrag (Aufwand) für Einkommens-			
steuern:			
Ertrag (Aufwand) für			
Das operative Geschäft	(57.389)	(12.867)	
Aufwand für die Reorganisation			
der rechtlichen Einheit	(7.890)	-	
Ertrag aus der Abwertung des			
Venezolanischen Bolivar	23.973	-	
Ertrag aus Exit und			
Anpassungen	33.473	9.332	
	-----	-----	
	(7.833)	(3.535)	
Netto Gewinn (Verlust)	89.910	307.175	
Nettogewinn aus			
Festen Zinsen	(11.637)	(23.018)	
	-----	-----	
Netto Gewinn (Verlust) im Bezug			
auf Weatherford	\$78.273	\$284.157	
	=====	=====	
Gewinn (Verlust) je Aktie			
Im Bezug auf Weatherford:			
Basis	\$0,11	\$0,40	
Einschliesslich aller Umtauschrechte	\$0,10	\$0,40	
Ausstehende Volumengewichtete durchschnittliche			
Aktien:			
Basis	742.192	707.621	
Einschliesslich aller Umtauschrechte	748.382	715.719	
Weatherford International Ltd.			
Ausgewählte Angaben zur Erfolgsrechnung			
(Ungeprüft)			
(In Tausendern)			
Drei Monate zum			
	30/09/2010	30/06/2010	31/03/2010
	-----	-----	-----
Nettoeinnahmen:			
Nordamerika	\$1.098.757	\$921.443	\$890.544
Mittlerer Osten/Nordafrika			
/Asien	603.249	600.777	564.979
Europa/Westafrika /FSU	495.800	505.774	454.701
Lateinamerika	336.351	410.277	428.024
	\$2.534.157	\$2.438.271	\$2.338.248
	=====	=====	=====
Operative Erträge			
(Aufwendungen):			
Nordamerika	\$201.516	\$129.361	\$112.327
Mittlerer Osten/Nordafrika			
Asien	68.197	78.009	82.796
Europa/Westafrika/FSU	60.825	62.834	38.528

Lateinamerika	41.612	37.984	31.079
Forschung und Entwicklung	(54.457)	(53.530)	(48.857)
Unternehmenskosten	(41.969)	(42.732)	(47.120)
Neubewertung der Anschaffungs- kosten	90.011	(81.753)	(7.810)
Exit und Anpassungen	(87.120)	(27.309)	(44.032)
	\$278.615	\$102.864	\$116.911
	=====	=====	=====

Drei Monate zum
31/12/2009 30/09/2009

Nettoeinnahmen:

Nordamerika	\$736.443	\$620.496
Mittlerer Osten/Nordafrika		
Asien	593.154	600.110
Europa/Westafrika/FSU	478.259	404.390
Lateinamerika	618.225	524.883
	\$2.426.081	\$2.149.879
	=====	=====

Operative Erträge

(Aufwendungen):

Nordamerika	\$41.625	\$33.259
Mittlerer Osten/Nordafrika		
Asien	82.452	101.943
Europa/Westafrika/FSU	48.893	44.468
Lateinamerika	49.271	54.343
Forschung und Entwicklung	(50.216)	(49.300)
Unternehmenskosten	(48.990)	(44.272)
Neubewertung der Anschaffungs- Kosten	(6.295)	27.368
Exit und Anpassungen	(26.897)	(17.887)
	\$89.843	\$149.922
	=====	=====

Zusätzliche Informationen

(Ungeprüft)

(In Tausendern)

Drei Monate zum

30/09/2010 30/06/2010 31/03/2010

Abschreibung und

Amortisation:

Nordamerika	\$81.843	\$81.040	\$80.660
Mittlerer Osten/Nordafrika			
Asien	75.968	75.139	72.290
Europa/Westafrika/FSU	58.847	52.058	48.958
Lateinamerika	46.527	44.753	42.479
Forschung und Entwicklung	2.420	2.324	2.224
Unternehmensbezogen	3.491	2.943	2.781
	\$269.096	\$258.257	\$249.392
	=====	=====	=====

Drei Monate zum

31/12/2009 30/09/2009

Abschreibung und

Amortisation:

Nordamerika	\$83.658	\$79.737
Mittlerer Osten/Nordafrika		
Asien	72.739	65.771
Europa/Westafrika/FSU	50.376	44.864

Lateinamerika	42.751	43.403
Forschung und Entwicklung	1.980	1.940
Unternehmensbezogen	2.197	2.194
	\$253.701	\$237.909
	=====	=====

Wir berichten über unsere finanziellen Ergebnisse in Übereinstimmung mit den Generally Accepted Accounting Principles (GAAP). Allerdings glaubt Weatherford's Management, dass bestimmte Non-GAAP Kennzahlen und Ratios den Verwendern dieser Finanzinformationen weitere nützliche Möglichkeiten zum Vergleich der derzeitigen Ergebnisse mit den Ergebnissen früherer Geschäftsperioden bieten könnten. Eine dieser Non-GAAP Kennzahlen, welche wir von Zeit zu Zeit zeigen werden, ist das operative Einkommen oder Einkommen aus laufendem Geschäftsbetrieb, unter Ausschluss bestimmter Gebühren oder Beträge. Dieser angepasste Einkommensbetrag gehört nicht zu den Kennzahlen nach GAAP. Dementsprechend kann er nicht als Ersatz für das operative Einkommen gelten, das Nettoeinkommen oder sonstige Einkünfte, wie sie nach GAAP bereitgestellt werden. Beachten Sie die unten stehende Tabelle für weitere Finanzdaten und entsprechende Überleitungen zu GAAP Kennzahlen für die drei Quartale zum 30. September 2010, 30. Juni 2010, und 30. September 2009 sowie für die neun Monats Periode zum 30. September 2010 und 30. September 2009. Betrachten Sie die Non-GAAP Kennzahlen bitte als zusätzliche Information, und nicht als Alternative zu den Kennzahlen, welche wir in Übereinstimmung mit GAAP berichtet haben.

Weatherford International Ltd.
Überleitung von GAAP zu Non-GAAP Kennzahlen
(Ungeprüft)
(In Tausendern, mit Ausnahme der Daten pro Aktie)
Drei Monate zum
30. September 2010 30. Juni 2010 30. September 2009
----- ----- -----

Operatives Ergebnis:			
GAAP Operatives Ergebnis	\$278.615	\$102.864	\$149.922
Exit und Anpassungen	87.120	27.309	17.887
Neubewertung der Anschaffungs-			
Kosten	(90.011)	81.753	(27.368)
	-----	-----	-----
Non-GAAP Operatives Ergebnis	\$275.724	\$211.926	\$140.441
	=====	=====	=====

Gewinn (Verlust) vor Einkommenssteuern:			
GAAP Gewinn (Verlust) vor Einkommenssteuern	\$156.289	\$(7.041)	\$48.591
Exit und Anpassungen	87.120	27.309	17.887
Neubewertung der Anschaffungs-			
Kosten	(90.011)	81.753	(27.368)
Abwertung des Venezolanischen Bolivar	-	-	-
Prämie Aktienausschreibung	10.731	-	-
	-----	---	---

Non-GAAP Gewinn (Verlust) vor Einkommenssteuern	\$164.129	\$102.021	\$39.110
	=====	=====	=====
Ertrag (Aufwand) für Einkommenssteuern:			
GAAP Ertrag (Aufwand) für Einkommenssteuern	\$(7.157)	\$(16.207)	\$34.369
Aufwand für die Reorganisation Der rechtlichen Einheit	7.890	-	-
Abwertung des Venezolanischen Bolivar	-	-	-
Exit und Anpassungen	(28.142)	(2.888)	(2.603)
	-----	-----	-----
Non-GAAP Ertrag (Aufwand) für Einkommenssteuern	\$(27.409)	\$(19.095)	\$31.766
	=====	=====	=====
Netto Gewinn (Verlust) Im Bezug auf Weatherford:			
GAAP Netto Gewinn (Verlust)	\$144.846	\$(26.564)	\$77.374
Gesamtergebnis. Netto vor Steuern	(12.412) (a)	106.174 (b)	(12.084) (c)
	-----	-----	-----
Non-GAAP Netto Ergebnis	\$132.434	\$79.610	\$65.290
	=====	=====	=====
Gewinn (Verlust) pro Aktie Einschliesslich aller Umtauschrechte Im Bezug auf Weatherford:			
GAAP Gewinn (Verlust) pro Aktie Einschliesslich aller Umtauschrechte	\$0,19	\$(0,04)	\$0,11
Gesamtergebnis, Netto vor Steuern	(0,01) (a)	0,15 (b)	(0,02) (c)
	-----	-----	-----
Non-GAAP Gewinn Pro Aktie Einschliesslich aller Umtauschrechte	\$0,18	\$0,11	\$0,09
	=====	=====	=====
	Neun Monate zum		
	30. September	30. September	
	2010	2009	
	----	----	
Operatives Ergebnis:			
GAAP Operatives Ergebnis	\$498.390	\$614.012	
Exit und Anpassungen	158.461	73.669	
Neubewertung der Anschaffungs-			

Kosten	(448)	(27.368)
	----	-----
Non-GAAP Operatives Ergebnis	\$656.403	\$660.313
	=====	=====
Gewinn (Verlust) vor Einkommenssteuern:		
GAAP Gewinn (Verlust) vor Einkommenssteuern	\$97.743	\$310.710
Exit und Anpassungen	158.461	73.669
Neubewertung der Anschaffungskosten	(448)	(27.368)
Abwertung des Venezolanischen Bolivar	63.859	-
Prämie Aktienausschreibung	10.731	-
Non-GAAP Gewinn (Verlust) vor Einkommenssteuern	\$330.346	\$357.011
	=====	=====
Ertrag (Aufwand) für Einkommenssteuern:		
GAAP Ertrag (Aufwand) für Einkommenssteuern	\$(7.833)	\$(3.535)
Aufwand für die Reorganisation Der rechtlichen Einheit	7.890	-
Abwertung des Venezolanischen Bolivar	(23.973)	-
Exit und Anpassungen	(33.473)	(9.332)
	-----	-----
Non-GAAP Ertrag (Aufwand) für Einkommenssteuern	\$(57.389)	\$(12.867)
	=====	=====
Netto Gewinn (Verlust) Im Bezug auf Weatherford:		
GAAP Netto Ergebnis (Verlust)	\$78.273	\$284.157
Gesamtergebnis, netto vor Steuern	183.047 (d)	36.969 (e)
Non-GAAP Netto Ergebnis	\$261.320	\$321.126
	=====	=====
Gewinn (Verlust) pro Aktie einschliesslich aller Umtauschrechte Im Bezug auf Weatherford:		
GAAP Gewinn (Verlust) pro Aktie einschliesslich aller Umtauschrechte	\$0,10	\$0,40
Gesamtergebnis, netto vor Steuern	0,25 (d)	0,05 (e)
Non-GAAP Gewinn pro Aktie einschliesslich aller Umtauschrechte	\$0,35	\$0,45
	=====	=====

Fussnote (a): Dieser Betrag setzt sich zusammen aus (i) einem \$ 90 Millionen Zuwachs für die Neubewertung der Anschaffungskosten, welche sich bei der Akquisition unserer Oilfield Services Division ("OFS") von TNK-BP ergaben, (ii) \$ 54 Millionen Kosten für Korrekturen unserer Einschätzung der Projektmanagement-Verträge in Mexico und (iii) \$ 7 Millionen Kosten Für eine Prämie bei der Ausschreibung eines Teils unserer Vorzugsaktien. Es traten auch Untersuchungskosten im Zusammenhang mit fortlaufenden Untersuchungen der US Regierung und für die Abtrennung der rechtlichen Einheit im Zusammenhang mit unserer Restrukturierung auf. Darüber hinaus

erlitten wir einen Steueraufwand von \$ 8 Millionen als Ergebnis des Aufwands für die Reorganisation, welche im dritten Quartal 2010 abgeschlossen wurde.

Fussnote (b): Dieser Betrag setzt sich zusammen aus einem \$ 82 Millionen Zuwachs für die Neubewertung der Anschaffungskosten, welche sich bei der Akquisition unserer Oilfield Services Division ("OFS") von TNK-BP ergaben. Es traten auch Untersuchungskosten im Zusammenhang mit fortlaufenden Untersuchungen der US Regierung und für die Abtrennung der rechtlichen Einheit im Zusammenhang mit unserer Restrukturierung auf.

Fussnote (c): Dieser Betrag setzt sich zusammen aus einem \$ 27 Millionen Zuwachs für die Neubewertung der Anschaffungskosten, welche sich bei der Akquisition unserer Oilfield Services Division ("OFS") von TNK-BP ergaben. Es traten auch Untersuchungskosten im Zusammenhang mit fortlaufenden Untersuchungen der US Regierung und Kosten für die Schliessungen einzelner Betriebe im Zusammenhang mit unserer Restrukturierung auf.

Fussnote (d): Dieser Betrag setzt sich zusammen aus (i) \$ 38 Millionen Kosten im Zusammenhang mit unserem Zusatzrentenplan für Fachkräfte, der am 31. März 2010 eingefroren wurde, (ii) \$ 40 Millionen Kosten im Bezug auf die Abwertung des Venezolanischen Bolivar, (iii) \$ 54 Millionen für Korrekturen unserer Einschätzung der Projektmanagement-Verträge in Mexico und (iv) \$ 7 Millionen Kosten für eine Prämienzahlung im Hinblick auf die Ausschreibung eines Teils unserer Vorzugsaktien. Es traten auch Untersuchungskosten im Zusammenhang mit fortlaufenden Untersuchungen der US Regierung und für die Abtrennung der rechtlichen Einheit im Zusammenhang mit unserer Restrukturierung auf. Darüber hinaus erlitten wir einen Steueraufwand von \$ 8 Millionen als Ergebnis des Aufwands für die Reorganisation, welche im dritten Quartal 2010 abgeschlossen wurde.

Fussnote (e): Dieser Betrag repräsentiert Untersuchungskosten im Zusammenhang mit fortlaufenden Untersuchungen der US Regierung und Kosten für den Rücktritt von der Arbeit mit Ländern, welche sanktioniert worden waren. Es traten auch Untersuchungskosten im Zusammenhang mit fortlaufenden Untersuchungen der US Regierung und Kosten für die Schliessungen einzelner Betriebe im Zusammenhang mit unserer Restrukturierung auf.

Weatherford International Ltd.
Zusammengefasste konsolidierte Bilanz
(Ungeprüft)
(In Tausendern)

30. September 31. Dezember
2010 2009
---- ----

Umlaufvermögen:

Barvermögen und flüssige Mittel	\$951.382	\$252.519
Ausstehende Forderungen. Netto	2.535.625	2.504.876
Inventar	2.493.289	2.239.762
Sonstiges Umlaufvermögen	1.203.868	1.143.449
	7.184.164	6.140.606
	-----	-----

Anlagevermögen:

Sachanlagen und imm. Vermögenswerte. Netto	6.931.216	6.991.579
Firmenwert	4.141.972	4.156.105
Sonstiges Anlagevermögen. Netto	741.796	778.786
Equity Investments	537.505	542.667
Sonstiges Vermögen	347.790	256.440
	12.700.279	12.725.577

Vermögen gesamt	\$19.884.443	\$18.866.183

Kurzfristige Verbindlichkeiten:		
Kurzfristige Ausleihungen und kurzfristiger Anteil		
langfristiger Verbindlichkeiten	\$582.628	\$869.581
Verbindlichkeiten	1.200.627	1.002.359
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten	984.857	924.948
	2.768.112	2.796.888

Langfristige Verbindlichkeiten:		
Langfristige Verbindlichkeiten	6.694.963	5.847.258
Sonstige Verbindlichkeiten	434.843	423.333
	7.129.806	6.270.591

Verbindlichkeiten gesamt	9.897.918	9.067.479

Eigenkapital:		
Weatherford Eigenkapital	9.916.937	9.719.672
Feste Zinsen	69.588	79.032

Eigenkapital gesamt	9.986.525	9.798.704

Verbindlichkeiten und Eigenkapital gesamt	\$19.884.443	\$18.866.183
=====		

Weatherford International Ltd.

Nettoverbindlichkeiten

(Ungeprüft)

(In Tausendern)

Veränderungen der Nettoverbindlichkeiten für

Drei Monate zum 30. September 2010:

Nettoverbindlichkeiten zum 30. Juni 2010	(\$6.410.797)
Operatives Ergebnis	278.615
Abschreibung und Amortisation	269.096
Exit und Anpassungen	87.120
Neubewertung der Anschaffungs-	
kosten	(90.011)
Investitionsaufwendungen	(268.806)
Zuwachs beim Betriebskapital	(72.241)
Gezahlte Einkommenssteuern	(33.488)
Gezahlte Zinsen	(145.057)
Akquisitionen und Deinvestitionen bei	
Vermögenswerten und Geschäftsbetrieben. Netto	49.088
Sonstige	10.272
Nettoverbindlichkeiten zum 30. September 2010	(\$6.326.209)

Veränderungen der Nettoverbindlichkeiten für

Neun Monate zum 30. September 2010:

Nettoverbindlichkeiten zum 31. Dezember 2009	(\$6.464.320)
Operatives Ergebnis	498.390
Abschreibung und Amortisation	776.745
Exit und Anpassungen	158.461
Neubewertung der Anschaffungs-	
kosten	(448)
Investitionsaufwendungen	(717.557)
Zuwachs beim Betriebskapital	(168.593)
Gezahlte Einkommenssteuern	(257.605)
Gezahlte Zinsen	(354.677)
Akquisitionen und Deinvestitionen bei	
Vermögenswerten und Geschäftsbetrieben. Netto	130.948
Sonstige	72.447
Nettoverbindlichkeiten zum 30. September 2010	(\$6.326.209)

30. September 30. Juni 31. Dezember

	2010	2010	2009
	----	----	----
Bestandteile der			
Nettoverbindlichkeiten			
Barvermögen	\$951.382	\$222.783	\$252.519
Kurzfristige			
Ausleihungen und			
Kurzfristiger Anteil der			
Langfristigen Verb.	(582.628)	(628.108)	(869.581)
Langfristigen Verb.	(6.694.963)	(6.005.472)	(5.847.258)
	-----	-----	-----
Nettoverbindlichkeiten	(\$6.326.209)	(\$6.410.797)	(\$6.464.320)
	=====	=====	=====

Nettoverbindlichkeiten sind Verbindlichkeiten minus Barvermögen. Management geht davon aus, dass die Nettoverbindlichkeiten wertvolle Informationen im Hinblick auf die Schuldenfreiheit von Weatherford bieten, indem sie Barvermögen zeigen, das zur Rückzahlung von Verbindlichkeiten verwendet werden kann.

Das Betriebskapital ist definiert als Forderungen plus Inventar abzüglich Verbindlichkeiten.

Pressekontakt:

CONTACT: Andrew P. Becnel, Chief Financial Officer, +41-22-816-1502, oder Karen David-Green, Vice President - Investor Relations, +1-713-693-2530, beide bei Weatherford International Ltd.

Diese Meldung kann unter <https://www.presseportal.ch/de/pm/100017525/100612451> abgerufen werden.