

09.06.2008 – 11:56 Uhr

quirin bank gewinnt 2.500 Kunden für das neue Private Banking

Berlin (euro adhoc) -

- . Verwaltete Vermögenswerte auf knapp 950 Mio. EUR gesteigert
- . Provisionsüberschuss auf 12,3 Mio. EUR erhöht

ots.CorporateNews übermittelt durch euro adhoc mit dem Ziel einer europaweiten Verbreitung. Für den Inhalt der Mitteilung ist das Unternehmen verantwortlich.

Banken/Bank, Geschäftsentwicklung

[pic]

Berlin, 09. Juni 2008. Die quirin bank AG mit Sitz in Berlin blickt auf ein Geschäftsjahr zurück, das durch einen positiven Geschäftsverlauf geprägt war. Seit dem offiziellen Start des neuen Private Banking im Dezember 2006 hat sich die Kundenzahl auf 2.500 Kunden (Stand Juni 2008) mehr als verdreifacht. Im gleichen Zeitraum konnten die verwalteten Vermögenswerte ("assets under management") um über 500 Mio. EUR auf knapp 950 Mio. EUR (Stand Juni 2008) gesteigert werden. "Immer mehr Menschen fragen nach den versteckten Gebühren in Bankprodukten und verlangen Aufklärung. Unser faires und transparentes Geschäftsmodell entwickelt sich für diese Anleger zu einer echten Alternative im Bankenmarkt", beschreibt Vorstandssprecher Karl Matthäus Schmidt den Geschäftsausblick für 2008. Das Konzept der quirin bank zeichnet sich durch Kostentransparenz, Unabhängigkeit in der Beratung und Ausschüttung aller Provisionen an die Kunden aus. Im Bereich der Exchange Traded Funds ist die quirin bank die erste Bank im deutschen Markt, die dieses kostengünstige Anlageinstrument im Privatkundenmarkt pro-aktiv anbietet. Im Geschäftsjahr 2007 wurde die bundesweite Infrastruktur zur Markteinführung des neuen Private Banking weiter ausgebaut: An Standorten in zwölf bundesdeutschen Wirtschaftszentren betreuen derzeit 74 Bankberater vermögende Privatkunden vor Ort.

Im Geschäftsfeld Investment Banking wurde trotz eines durch die Subprime-Krise bedingten volatilen Marktumfeldes ein Provisionsergebnis auf Vorjahresniveau von rund 2,2 Mio. EUR erzielt. Neben Börseneinführungen lag der Aktivitätsschwerpunkt insbesondere auf dem Folgegeschäft aus bestehenden Kundenbeziehungen, beispielsweise im Bereich der Sekundärmarktplatzierungen börsennotierter Unternehmen. Durch den Ausbau des Corporate Finance-Teams wurde die Grundlage für eine Erweiterung des Angebots geschaffen. Neben Kapitalmarkttransaktionen bietet die quirin bank ihren Firmenkunden jetzt auch den Bereich Mergers&Acquisitions an.

Im Geschäftsfeld Business Process Outsourcing konnte der Provisionsüberschuss durch die Abwicklung erhöhter Transaktionszahlen um rund 30 Prozent auf 5,1 Mio. EUR und die sonstigen betrieblichen Erträge auf 1,9 Mio. EUR gesteigert werden. Der Geschäftsbereich fokussiert auf hochwertige Bankdienstleistungen für Privatbanken und befindet sich auf Wachstumskurs. Im laufenden Geschäftsjahr wurden

sowohl die Schweizer Privatbank Vontobel in Deutschland als auch die auf unabhängige Vermögensverwalter ausgerichtete V-Bank aus München als neue Kunden gewonnen.

Entsprechend konnte der Provisionsüberschuss im Geschäftsjahr 2007 konzernweit auf 12,3 Mio.EUR (Vorjahr 8,0 Mio. EUR) deutlich gesteigert werden. Demgegenüber haben sich die Verwaltungsaufwendungen auf rund 20,8 Mio. EUR (Vorjahr 14,1 Mio. EUR) erhöht. Dies ist vor allem durch den Aufbau des Geschäftsbereiches "Das Neue Private Banking" und die gestiegenen Personalaufwendungen aufgrund des in 2007 vorgenommenen Berateraufbaus bedingt. Die Anzahl der Beschäftigten im quirin bank Konzern erhöhte sich auf insgesamt 198 Mitarbeiter (Vorjahr: 123). Entsprechend schließt das Konzernbetriebsergebnis im Geschäftsjahr 2007 mit - 4,4 Mio.EUR ab.

Über die quirin bank: Die quirin bank AG betreibt Bank- und Finanzgeschäfte in drei Geschäftsfeldern: Anlagegeschäft für Privatkunden (Private Banking), Beratung bei Finanzierungsmaßnahmen auf Eigenkapitalbasis für mittelständische Unternehmen (Investment Banking) sowie Mandantengeschäft (Business Process Outsourcing). Das Finanzinstitut ist 1998 gegründet worden, hat seinen Sitz in Berlin und betreut gegenwärtig 2500 Privatkunden mit einem Anlagevolumen von 950 Mio.Euro. Im Segment Private Banking bietet die quirin bank Anlegern mit Vermögen ab 50.000 Euro ein neues Betreuungskonzept, das auf völliger Kostentransparenz und Rückvergütung aller offenen und versteckten Provisionen beruht. Mit einer monatlichen Flatrate sind alle Gebühren abgedeckt. Darüber hinaus ist die Bank am Anlageerfolg beteiligt. www.quirinbank.de

Ansprechpartner für die Medien:
Kathrin Kleinjung
Leiterin Presse- und Öffentlichkeitsarbeit

quirin bank AG
Kurfürstendamm 119
D-10711 Berlin
Telefon: +49 (0)30 89021-402
Telefax: +49 (0)30 89021-399
kathrin.kleinjung@quirinbank.de

Rückfragehinweis:

Kathrin Kleinjung
Tel.: +49 (0)30 89021-402
E-Mail: kleinjung@quirinbank.de

Branche: Finanzdienstleistungen
ISIN: DE0005202303
WKN: 520230
Börsen: Börse Frankfurt / Freiverkehr/Entry Standard

Diese Meldung kann unter <https://www.presseportal.ch/de/pm/100012828/100563542> abgerufen werden.