
25.11.2005 – 09:05 Uhr

Marubeni Solutions in Japan schliesst sich mit Ekahau zusammen

Helsinki, Finland, November 25 (ots/PRNewswire) -

- MSOL beginnt in Kürze mit der Distribution der fortschrittlichsten LAN-basierten Wireless Positioning Systeme und Standort-Erfassungs-Tools

MSOL (Marubeni Solutions Corporation) hat eine Distributions-Vereinbarung mit dem führenden Liefer-Unternehmen für Standort-Verfolgungs-Lösungen, Ekahau, Inc., unterzeichnet und beginnt mit dem Verkauf von Ekahaus LAN-basiertem Wireless Real-Time Location System (RTLS) und der Standort-Erfassungs-Tools ab dem 2. Dezember 2005.

Die von MSOL auf dem Markt vorgestellten fortschrittlichen Produkte von Ekahau sind: Ekahau RTLS, inkl. dem Wi-Fi Tag T201, entsprechender Anwendungs-Software und Ekahau Site Survey (ESS).

Ekahau RTLS liefert allzeitig Positionierungen in Innenräumen und im Freien mit hoher Präzision bei 5 m maximaler Abweichung, während GPS und PHS praktisch nur im Freien genutzt werden können und dabei eine geringere Präzision bieten (GPS erwartete Abweichung: 10 m, PHS: 40-70 m). Es kann Laptops mit Wireless LAN-Adapter, PDAs und Wi-Fi Tags verfolgen, ausfindig machen und lokalisieren. Ekahau RTLS erzeugt eine Karte der Signalstärken des Wireless LAN-Zugriffspunkts mittels der empfangenen Signalstärken (Received Signal Strength Indicator (RSSI)), verfolgt Wi-Fi-fähige Terminals und zeigt den Standort der Terminals grafisch auf einem Computer-Bildschirm an.

Ekahau RTLS ist aufgebaut aus einer Windows Server Software, der Ekahau Positioning Engine zur Berechnung der Standortangaben entsprechend der Stärke der empfangenen Signale, der Ekahau Client-Software für Windows-Terminals, den Ekahau T201 Tags für die Wegverfolgung von Gütern und Menschen, der Ekahau Device Manager Software für die ferne Verwaltung der Wireless-Clients und der Anwendungs-Software Ekahau Finder und Tracker zur Überwachung der Positionen von mobilen Terminals, Gütern und Menschen sowie für die Anzeige auf der elektronischen Karte. Ekahau RTLS unterstützt alle Standard Wi-Fi-Zugriffspunkte. Durch die Arbeitsweise über die Wi-Fi-Infrastruktur benötigt es keine weitere proprietäre Hardware, was die Kosten und den Zeitaufwand von Implementierungen signifikant reduziert. Die Wegverfolgung durch RSSI ermöglicht es der Ekahau-Lösung den Einfluss von Hindernissen deutlich zu minimieren und so erheblich höhere Präzision in komplexen Innenraum-Umgebungen mit Wänden, Bildschirmen etc. zu liefern; Systeme, die auf den unterschiedlichen Signallaufzeiten (Time Difference Of Arrival, TDOA) basieren leiden deutlich mehr unter dem Einfluss von Hindernissen.

Ekahau Site Survey ist ein Software-Werkzeuge zur Visualisierung der Signalstärken von Wireless LAN-Zugriffspunkten. Es bietet die zuverlässigste Unterstützung bei der Planung und Optimierung von Wireless Netzwerken und legt genau fest, wo die Zugriffspunkte installiert werden sollen. Mit der Planer-Option kann ESS auch Netzwerk-Settings simulieren, bevor die eigentliche Netzwerk-Installation beginnt. Durch einfaches Herumtragen eines

Wireless Laptop auf dem ESS läuft kann die Software sämtliche Signalstärken-Daten sammeln. Die Simulation wird auf einer elektronischen Karte durchgeführt und angezeigt: anhand den aufgenommenen Datensätzen berechnet ESS Signalstärken, Signalqualität und Datenraten jeder angenommenen Position für Zugriffspunkte und zeigt das Ergebnis grafisch an. Durch Auffinden des idealen Standorts für den Zugriffspunkt können typische Netzwerk-Probleme, wie Interferenzen, Signalunterbrechungen usw. bereits im Vorfeld vermieden werden. Mit ESS lassen sich Zeit und Kosten in allen Phasen einer Wi-Fi-Inbetriebnahme einsparen.

Bei Ekahau Wi-Fi Tag T201 handelt es sich um einen aktiven Funk-Tag, der speziell auf die Wegverfolgung durch die Ekahau Positioning Engine ausgelegt ist. Er ist leicht (80g), klein (49x56x23mm) und kann so angepasst werden, dass er mit anderen Anwendungen zusammengeschlossen werden kann.

Der Einzelhandels-Preis für die Ekahau Positioning Engine beträgt Yen 750,000 (im Gehäuse ohne jegliche Option) und für Ekahau Site Survey Yen 298,000. MSOL rechnet mit einem Gesamtumsatz von 200 Millionen Yen im ersten Jahr und 600 Millionen im zweiten Jahr durch Direkt-Vertrieb und die Kooperation mit Partnern aus dem Bereich der Anwendungs-Entwicklung und durch gemeinsame Anstrengungen zusammen mit führenden System-Integratoren aus verschiedenen Geschäftsbereichen.

"Ekahaus Produkte passen hervorragend zu unserem Vertriebskanal und zu unserer Absicht, drahtlose Lösungen im Unternehmen zu propagieren", sagte Shuji Era, Geschäftsführer der Abteilung Network Solutions bei MSOL. "Der im Vergleich zu anderen unternehmensweiten Wi-Fi-Netzen kostengünstige Einsatz und die einfache Handhabung der Produkte von Ekahau sind wirklich überzeugend und überflügeln die Lösungen der Mitbewerber bei Weitem".

MSOL erste Ziele sind die Befriedigung der Bedürfnisse von Institutionen des Gesundheitswesens, die Produktions-Verwaltung von Herstellern, Logistik-Operationen bei der Distribution und Lieferketten und solche Nachfragen wie die Integration der Überwachung des Kundenverkehrsflusses in Vertriebs-Management-Systeme im Einzelhandel.

Zusätzlich erwartet MSOL, dass der Einsatz der Ekahau RTLS Lösung sich schnell auch auf andere Bereiche ausweitet in denen Wi-Fi Eingang findet, wie zum Beispiel rund um die VoWi-Fi- und VoIP-Märkte.

Über Ekahau Inc.

Ekahau, Inc. ist der Industrie-Führer bei Wi-Fi-basierten RTLS-Lösungen. Ekahaus Kunden, einschliesslich mehrerer Fortune 500 Firmen weltweit, realisieren die Vorteile der Wi-Fi-basierten Standort-Dienste und innovativer Wi-Fi-Netzplanung und von Optimierungs-Werkzeugen. Zu den Partnern von Ekahau gehören Entwickler von Wireless-Software, führende System-Integratoren und internationale OEM-Partner, welche Wireless Unternehmens-Anwendungen entwickeln und vermarkten. Ekahau ist ein Unternehmen mit Sitz in den U.S.A., mit Büros in Saratoga, Kalifornien, Reston, Virginia, Helsinki, Finnland und Hong Kong, China. Für weitere Informationen über Ekahau, siehe www.ekahau.com

Über MSOL

Marubeni Solutions Corporation (MSOL) hat den Hauptsitz in Tokyo, Japan, und ist ein führendes Unternehmen das Produkte mit

fortschrittlicher Technologie aus aller Welt in Japan und Asien vorstellt. Das Hauptgeschäft liegt im Vertrieb, Consulting, Wartung/technischem Servicing und Import/Export von Systemen inkl. elektrischer Einheiten, Ausrüstung, Netzwerk-Systemen und CAD/CAM/CAE-Systemen. Für weitere Informationen siehe <http://www.msol.co.jp/>

Marubeni Medien-Kontakt:

Marubeni Solutions Corp.

URL: <http://www.msol.co.jp>

ShibuyaMinami Tokyu Bldg., 3-12-18 Shibuya,

Shibuya-ku, Tokyo 150-0002

Japan

Abteilung Investor & Public Relations

Tel: +81(3)5778-8888

Fax: +81(3)5778-8999

koho@msol.co.jp

Ekahau Medienkontakt:

Jarmo Ikonen, Sales Director

Tel: +358-20-743-5910

E-Mail: jarmo.ikonen@ekahau.com

Nina Mattsson, Sr Manager, Worldwide Marketing

Tel: +358-20-743-5921

E-Mail: nina.mattsson@ekahau.com

Pressekontakt:

Marubeni Medien-Kontakt: Marubeni Solutions Corp. URL:

<http://www.msol.co.jp> ShibuyaMinami Tokyu Bldg., 3-12-18 Shibuya,

Shibuya-ku, Tokyo 150-0002 Japan. Abteilung Investor & Public

Relations, Tel: +81(3)5778-8888, Fax: +81(3)5778-8999,

koho@msol.co.jp, Ekahau Medien-Kontakt: Jarmo Ikonen, Sales Director,

Tel: +358-20-743-5910, E-Mail: jarmo.ikonen@ekahau.com, Nina

Mattsson, Sr Manager, Worldwide Marketing, Tel: +358-20-743-5921,

E-Mail: nina.mattsson@ekahau.com

Diese Meldung kann unter <https://www.presseportal.ch/de/pm/100008688/100500718> abgerufen werden.