

**Communiqué de presse**

4 juillet 2012

## Relations Suisse-UE dans le contexte de la concurrence mondiale

**À la veille de la Conférence des directeurs des fédérations industrielles européennes, qui est organisée par economiesuisse à Genève cette année, BUSINESSEUROPE et economiesuisse ont présenté une brochure publiée pour les 40 ans de l'accord de libre-échange passé entre la Suisse et l'UE. À cette occasion, ont également été présentés les résultats d'une étude récente de la Fédération de l'industrie danoise sur la compétitivité des pays européens intitulée « Global Benchmark Report ». Les directeurs des trois organisations ont mis en avant l'importance du libre-échange pour améliorer la compétitivité de l'économie européenne.**

Dans une période économique difficile, le succès de l'accord de libre-échange bilatéral est un motif de réjouissance : la Suisse est devenue le troisième partenaire commercial de l'UE, après les États-Unis et la Chine, mais devant des pays comme la Russie, le Japon ou l'Inde. Philippe de Buck, directeur général de BUSINESSEUROPE a souligné que « les relations commerciales étroites et les investissements qui lient l'UE et la Suisse ont contribué à la compétitivité de l'économie européenne et permettent d'accroître les exportations vers d'autres marchés comme la Chine, le Japon et la Corée ». Dans une brochure anniversaire de BUSINESSEUROPE et economiesuisse, des personnalités de haut rang issues des milieux politiques et économiques ont partagé leurs réflexions sur cet accord de 40 ans qui constitue le fondement des relations économiques intensives entre la Suisse et l'Union européenne.

La Fédération de l'industrie danoise DI a présenté une récente étude intitulée « Global Benchmark Report » sur la compétitivité des pays européens. « La Suisse domine une fois encore le classement des économies les plus compétitives : elle occupe la première place pour bon nombre des 92 critères d'évaluation définis », a expliqué Karsten Dybvad, directeur général de DI.

« Même si la Suisse s'en tire bien par rapport à d'autres pays, nous ne pouvons pas nous permettre de nous reposer sur nos lauriers », a déclaré Pascal Gentinetta, président de la direction d'economiesuisse. À l'ère de la mondialisation, la Suisse et l'UE doivent relever les mêmes défis. La coopération entre la Suisse et l'UE doit donc se poursuivre et se focaliser sur le renforcement de la compétitivité du continent européen dans son ensemble, ce qui doit passer par une consolidation des intérêts communs plutôt que par une recherche d'uniformité. L'ouverture économique et des marchés concurrentiels sont la clé d'économies florissantes en Europe et devraient donc être promus.

Pour toutes questions :

economiesuisse : Cristina Gaggini, [cristina.gaggini@economiesuisse.ch](mailto:cristina.gaggini@economiesuisse.ch), tél. +41 (0)78 781 82 39

BUSINESSEUROPE: Peter Vertessy, [p.vertessy@businessseurope.eu](mailto:p.vertessy@businessseurope.eu), tél. +32 (0)2 237 65 03

Pour plus d'information : <http://www.economiesuisse.ch/de/themen/awi/schweiz-eu/Seiten/default.aspx>



### Media Conference

#### The relationship between Switzerland and the EU in a globalised world

Wednesday, July 4<sup>th</sup>, 2012

The spoken word applies

## Successes of 40 years of EU-Swiss partnership

Philippe de Buck, Director General, BUSINESSEUROPE

- Based on free trade and closer economic integration, the EU-Switzerland Agreements have fostered significant business relationships worth billions of Euros of trade and investments.
- In fact, with today a bilateral trade surplus of 40 billion of euros annually in goods and services, the EU economies look at Switzerland as top export destination. And who knows in Brussels that the geographically very small Switzerland is in fact our third largest trading partner after the US, just behind China and ahead of countries like Russia, Japan or India? Both EU and Swiss sides take economically enormous benefits of the agreed common bilateral way, even if it is administratively not always the easiest one. Thus it is a priority of BUSINESSEUROPE's trade policy that the European Commission makes all possible efforts to maintain the current fruitful conditions for both EU and Swiss economies.
- This trade and investment relationship has also helped strengthen our competitiveness. Sure Asian economies are growing – but so are European (and I include Swiss as European) exports to that part of the world.
- Our trade balances are currently improving with countries like China, Japan and Korea which are formidable competitors.

### Domestic EU challenges

- The EU is going through a challenging financial crisis with many countries in serious difficulty. But this is not just a “banking crisis” or a “debt crisis”: it is also a “competitiveness crisis” in some countries.
- All of the countries that have suffered in the crisis: Greece, Ireland, Spain, Portugal and Italy – have seen their export competitiveness decline significantly over the last ten years. This is because their economies remained largely dependent on domestic growth drivers, and because labour market policies failed to maintain wage growth on a sustainable path.



- All these countries – including Greece – can and will turn their economies around:
  - Ireland has record exports, and it is one of the country with the highest trade in goods surplus in Europe;
  - Spanish multinational companies remain hugely competitive;
  - Greece has opportunities to develop mining and to be an exporter in the Balkan region and the Middle East. There is also scope to further expand sectors like tourism, ICT and renewable energies;
  - Portugal can regain its lost manufacturing position. We can already see clear improvements looking at the Portuguese current account deficit<sup>1</sup>, which has considerably declined during the year 2011.

### **Priorities for an EU comprehensive agenda to spur growth**

- A new push to liberalise the internal market – especially for service providers and for the energy market
- Greater investment in key enabling infrastructure to generate growth across all of our industries.
- Targeted EU regional and agricultural budgets that aim to boost production and productivity in the poorer and the agricultural regions.
- A fast-forward button for the negotiation of free trade and investment treaties with our main trading partners – including the United States.

### **Priorities for an external competitiveness strategy**

- EU experience with internal market liberalisation can support the international expansion of our businesses. The EU's regulatory cooperation strategy is challenging but can deliver huge benefits for trade and better regulation. On the services side, the EU must adopt a more dynamic approach to market development.
- Trade agreements add to the internal market by generating export and investment opportunities for business:
  - Around 18% (or 36 million jobs) of all EU jobs are trade competitiveness related.

---

<sup>1</sup> Difference between a country's total imports of goods, services and transfers and the country's total export of goods, services and transfers.



- Finalizing all the EU's ongoing multilateral and bilateral trade agreements and bilateral negotiations on regulatory convergence can deliver by 2020 a much needed 1% GDP boost to our economy.
- Consumers save around €600 per year thanks to the competition generated by trade agreements.

*(Source: European Commission, DG Trade communication "Trade, Growth and World Affairs)*

- One of the main strategies of the EU external market strategy over the years has been to promote regulatory cooperation with major trading partners. BUSINESSEUROPE strongly supports stronger regulatory cooperation with the between the EU and its major trading partners.

### **Cooperation priorities for a renewed EU-Swiss Partnership**

- Energy markets: we are currently still far away from a competitive, sustainable and secure energy market in Europe. Due to its geographic location Switzerland is key for the EU energy market. It accounts for some 11% of total European electricity trade. Further upgrading of the Swiss electricity hub would be beneficial for many European countries and industries. The necessary cross-border investments however are hindered as long as the EU-Swiss bilateral energy agreement is not signed. BUSINESSEUROPE sent a letter on this issue to Energy Commissioner Oettinger on 30 May calling for pragmatic solutions on the EU-Swiss energy agreement. This could include a specific solution to the challenge of legal interpretation and dispute settlement in the agreement which could, if successful, be used for other bilateral agreements in the future.
- Investments in research and development: improve cooperation between our industries and our universities.
- Efforts to adapt our education and training systems to the shortages of skilled personnel in business.
- Rather than incessantly complaining about tax issues, both sides should work towards a new banking cooperation strategy:
  - It should be based on transparency and mutual confidence, to ensure that the single market for financial services is maintained and a positive bilateral agenda can develop.
  - Consistency in cross-border arrangements will be particularly important to preserve market integration. The risks involved in segmenting financial services along national borders should not be underestimated, and would have severe consequences for the functioning of the European internal market and its growth potential.



- Free trade negotiations with major traditional and emerging trading partners to ensure that the EU and EFTA/Switzerland obtain substantial market access gains in key markets.

\*\*\*\*\*

**Conférence de presse**  
**Relations Suisse-UE dans le contexte de la concurrence mondiale**  
Mercredi 4 juillet 2012

Seul le texte prononcé fait foi

## **Une Europe compétitive présente le plus grand intérêt pour la Suisse**

Pascal Gentinetta, président de la direction d'economiesuisse

Mesdames et Messieurs,

L'accord de libre-échange conclu il y a 40 ans entre la Suisse et l'Union européenne a été une étape importante dans le développement des relations entre les deux partenaires. Cet accord, dont les prémisses pragmatiques ont largement profité aux deux partenaires, s'est révélé être l'un des plus grands succès du genre. L'importance de cet accord pour la Suisse – et pour la voie bilatérale qui en est résulté – a été largement reconnue en Suisse. Quelque 60 % de nos exportations sont destinées à des clients de l'UE. Cet accord constitue également le fondement de relations soutenues, dont l'Union européenne retire un excédent commercial de plus de 40 milliards d'euros par an. Quant à la Suisse, elle est le troisième partenaire commercial de l'Union derrière les États-Unis et la Chine, mais devant des pays comme l'Inde, la Russie ou le Japon. Une situation que l'économie européenne apprécie à sa juste valeur, comme le souligne la brochure publiée en partenariat avec BusinessEurope. Malheureusement, l'intérêt économique que présente la Suisse pour l'UE est encore trop souvent méconnu par les décideurs politiques à Bruxelles.

En effet, de nombreux produits importés depuis l'UE sont transformés en Suisse, puis exportés vers des pays tiers. La Suisse constitue donc un canal supplémentaire d'exportation de produits européens, tout en étant également dépendante de l'UE et de ses produits. Je voudrais citer en exemple l'industrie textile suisse. Celle-ci a besoin des textiles européens qui sont transformés en Suisse, puis exportés dans le monde entier. Il y a aussi l'industrie horlogère, dont 41 % des importations provenaient de l'Union européenne l'an dernier, ce qui représente un peu plus de 1 milliard d'euros.

L'accord de libre-échange n'est toutefois pas un pur projet commercial. Il sert aussi de fondement à des relations économiques plus poussées entre la Suisse et l'UE. Aujourd'hui, ces deux espaces économiques sont associés par plus de 100 accords bilatéraux sectoriels. Même si cette relation peut paraître à première vue foisonnante et complexe, mais aussi parfois lourde sur le plan administratif, les indicateurs économiques révèlent que cet engagement politique pragmatique n'empiète pas sur la

souveraineté politique des uns et des autres et que l'accord de libre-échange constitue pour les deux parties une voie féconde et une situation « win-win ».

Les indicateurs économiques montrent que les relations institutionnelles actuelles entre les deux partenaires fonctionnent sans problème, garantissant l'accès au marché de leurs entreprises. Il est vrai qu'il subsiste quelques secteurs où l'on pourrait intensifier les relations, en particulier dans les domaines de l'énergie, de la finance, de la recherche et des marchés en développement. C'est pourquoi economiesuisse appuie la conclusion de nouveaux accords sectoriels dans l'intérêt réciproque des deux partenaires. À ce propos, il convient de souligner que la Suisse poursuit fondamentalement les mêmes objectifs économiques que l'UE, portés par des valeurs sociétales communes. La Suisse reste influencée par la vision économique de l'Union européenne.

### **L'intérêt d'un continent européen compétitif pour la Suisse**

À l'ère de la mondialisation, la Suisse et l'UE sont confrontées aux mêmes défis. Le *Global Benchmark Report* publié par la Fédération de l'industrie danoise, particulièrement précis et complet, présente clairement la situation des différents pays, ainsi que les domaines où ils devraient appuyer leurs efforts. Même si la Suisse s'en tire bien par rapport à d'autres pays, nous ne devons pas pour autant nous reposer sur nos lauriers. On travaille très dur dans d'autres régions du monde, et avec un succès qu'il convient de saluer. Notre position globalement favorable n'est pas tombée du ciel, mais résulte d'une orientation économique claire misant sur une ouverture franche vers l'extérieur.

La coopération entre la Suisse et l'UE doit donc se poursuivre et se focaliser sur le renforcement de la compétitivité du continent européen dans son ensemble, en favorisant les intérêts communs plutôt que de rechercher l'uniformité. L'ouverture économique et des marchés concurrentiels sont la clé d'économies florissantes en Europe et devraient donc être promus. Une Union européenne compétitive présente dès lors le plus grand intérêt pour la Suisse. Compte tenu de l'importance de l'intégration de la Suisse dans l'espace économique européen, en particulier pour les marchés du travail, il saute aux yeux qu'un affaiblissement supplémentaire de la zone euro aurait pour la Suisse des conséquences fatales. Cette corrélation est apparue l'an dernier aux yeux de tous, lorsque le franc suisse a atteint un niveau record, la parité avec l'euro, et qu'il a été arrimé à la monnaie européenne pour éviter des dégâts supplémentaires. Nous avons en Suisse un intérêt vital à ce que la zone euro surmonte le plus rapidement possible son actuelle baisse de forme. Cela explique que la Suisse n'a cessé de manifester sa solidarité au cours des dernières années et qu'elle a augmenté ses contributions au Fonds monétaire international. La Banque nationale suisse a, elle aussi, pris différentes mesures pour venir en aide à nos partenaires européens rapidement et de manière non bureaucratique. La BNS disposait de 103 milliards d'euros fin mars 2012 et a dû intervenir massivement sur les marchés monétaires après cette date, ce qui en fait l'un des plus grands détenteurs d'euros hors de l'Union. Si la Suisse n'est pas membre de l'UE, elle n'en est pas moins logée à la même enseigne. C'est pourquoi economiesuisse s'engage également au sein de l'espace européen et contribue activement dans le cadre de BusinessEurope à la revitalisation de l'Union européenne.



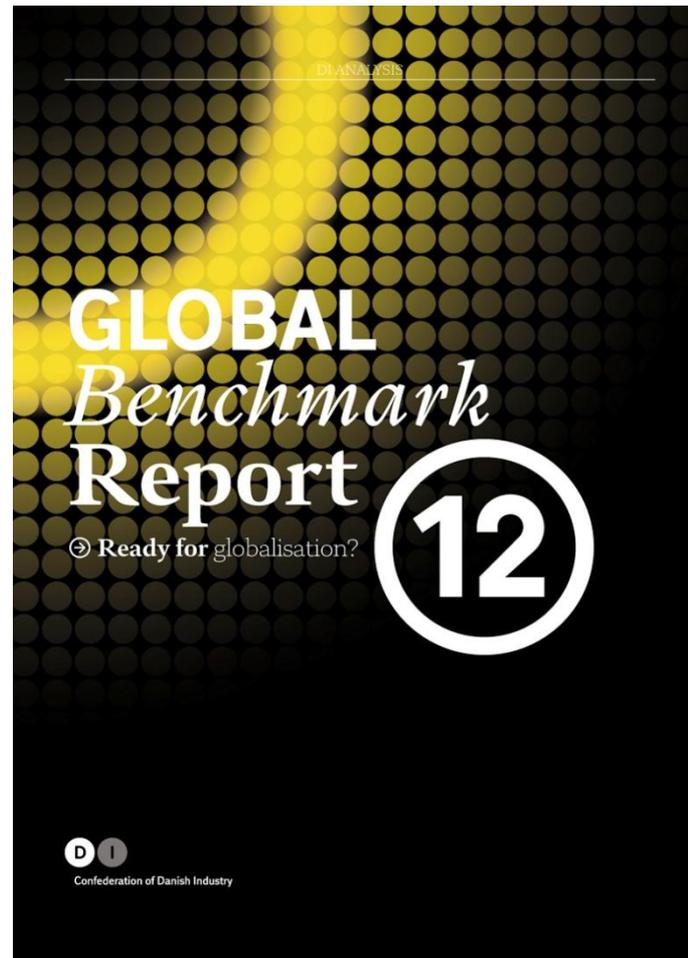
Confederation of Danish Industry



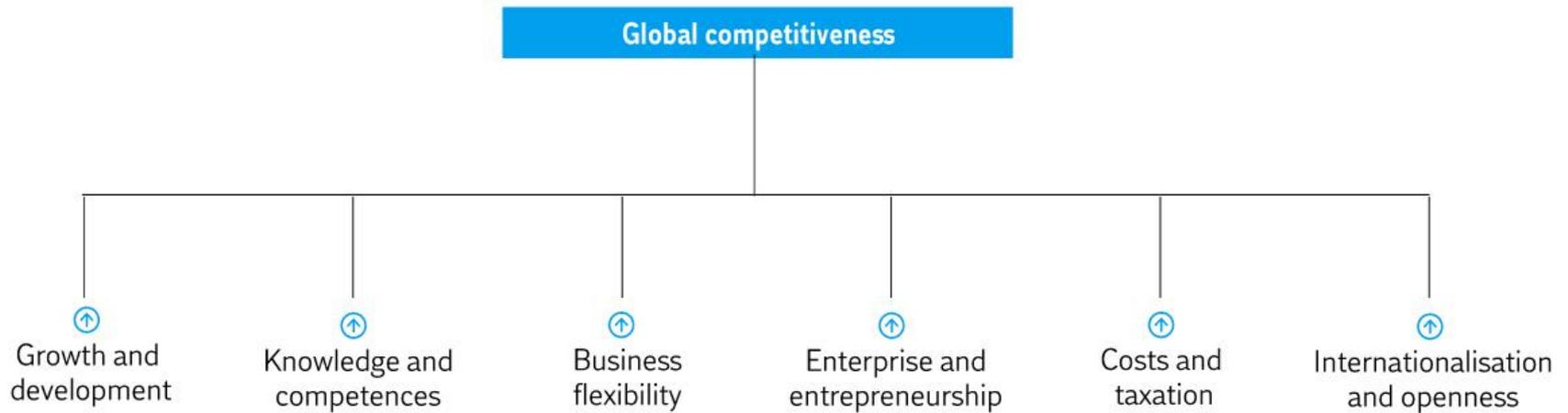
# DI's Global Benchmark Report 2012

Karsten Dybvad, CEO

# We benchmark competitiveness among the OECD countries



# 92 benchmarks in six sections



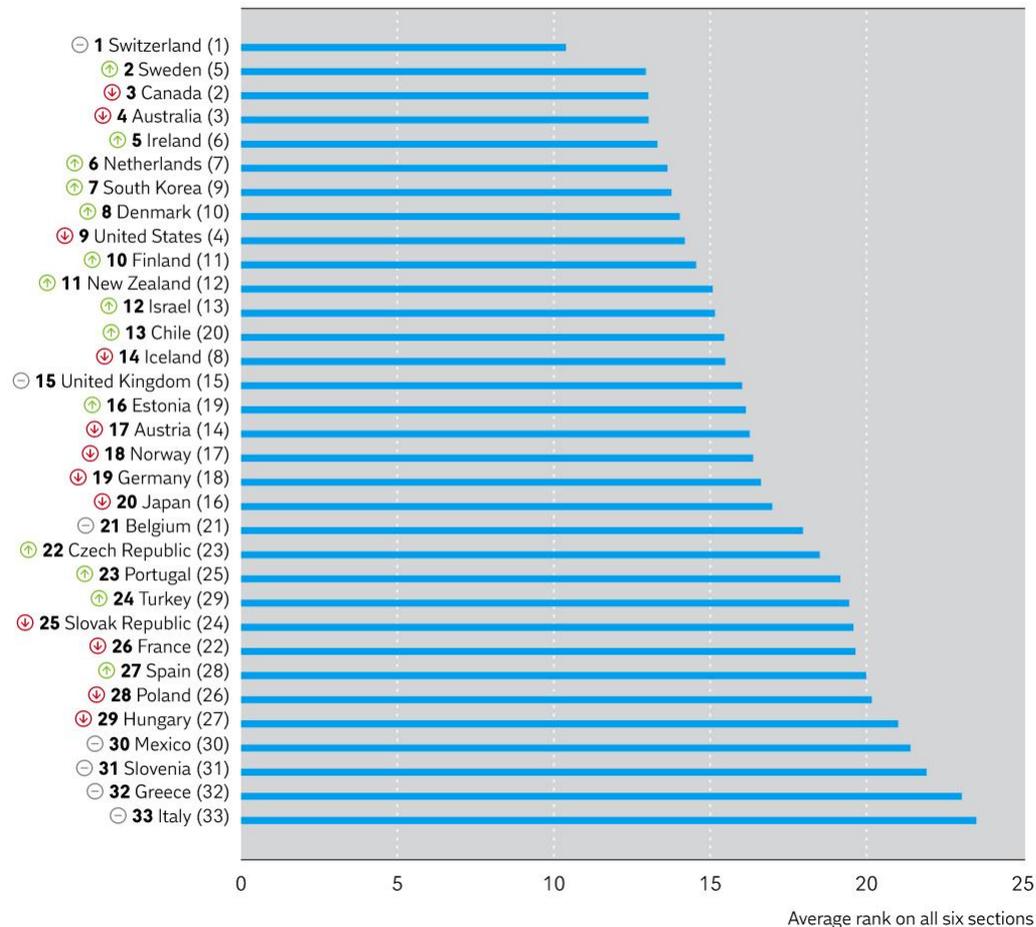
Movie about the Global Benchmark Report can be seen at

[www.di.dk/gbr](http://www.di.dk/gbr)

# Switzerland tops the Competitiveness Index

## → Competitiveness index of the Global Benchmark Report 2012

Average rank of the countries on all six sections in the Global Benchmark Report





Questions or comments