

30.01.2013 – 13:03 Uhr

EANS-News: C.A.T. oils Auftragsbuch erzielt neue Rekordhöhe

Corporate News übermittelt durch euro adhoc. Für den Inhalt ist der Emittent/Meldungsgeber verantwortlich.

Utl.: Auftragsbuchvolumen von EUR 392 Millionen für 2013 übertrifft Vorjahresniveau um 47%
Vorhersehbarkeit der mittelfristigen Umsatzentwicklung durch Gesamtaufträge für 2013-15 in Höhe von EUR 530 Millionen erhöht
Weitere Aufträge im Laufe des Jahres zu erwarten

Unternehmen

Wien, 30. Januar 2013 (euro adhoc) - C.A.T. oil AG (O2C, ISIN: AT0000A00Y78), einer der führenden Anbieter von Öl- und Gasfelddienstleistungen in Russland und Kasachstan, hat die Ausschreibungssaison 2013 erfolgreich abgeschlossen: Bis zum 30. Januar 2013 - und damit deutlich früher als gewohnt - hat C.A.T. oils Auftragsbuch für 2013 einen neuen historischen Höchststand von EUR 392 Millionen (basierend auf einem Rubel-Euro-Wechselkurs von 40) erreicht. Dies entspricht einem Anstieg von 47% im Vergleich zum Vorjahreszeitraum und umfasst Aufträge für Hydraulic Fracturing, Sidetracking und High Class Drilling Services. Zusätzlich zu den Aufträgen für 2013, hat C.A.T. oil bereits weitere Aufträge für die Jahre 2014 und 2015 gewinnen können. Mit einem Gesamtauftragsbuch in Höhe von EUR 530 Millionen für die nächsten drei Jahre schafft C.A.T. oil somit eine solide Basis, die mittelfristige Umsatzvisibilität und Planungssicherheit für die kommenden Jahre ermöglicht.

Manfred Kastner, Vorstandsvorsitzender der C.A.T. oil AG, sagte: "Wir sind sehr stolz auf die Ausschreibungssaison unseres Unternehmens in diesem Jahr: Mit dem frühzeitig erzielten Allzeithoch an Aufträgen, die 47% über dem Vorjahr liegen, haben wir gezeigt, dass wir unsere Services nicht nur schnell, sondern auch sehr effizient vermarkten können. Erfahrungsgemäß werden die aktuellen Aufträge in Höhe von EUR 392 Millionen rund 90% bis 95% unserer Umsätze für das Geschäftsjahr 2013 ausmachen. Wir sind zuversichtlich, im Laufe des Jahres noch weitere Aufträge gewinnen zu können."

Die abgeschlossene Ausschreibungssaison hebt sich aufgrund zwei besonderer Aspekte von früheren Kampagnen ab: Die Kapazitäten des Unternehmens wurden nicht nur schneller als je zuvor vermarktet, sondern vielmehr hat sich auch, und das ist noch bedeutender, der Zeithorizont der Aufträge auf drei Jahre ausgedehnt.

Manfred Kastner ergänzte: "Unser Erfolg in der Ausschreibungssaison 2013 untermauert zwei wichtige Tatsachen. Er verdeutlicht unsere Marktkennntnis und die Fähigkeit, die Bedürfnisse unserer Kunden vorwegzunehmen. Zudem zeigt er aber auch das Vertrauen unserer Kunden in ein günstiges makroökonomisches Umfeld und vielversprechende Geschäftsmöglichkeiten in unseren Kernmärkten Russland und Kasachstan. Wir sind für ein weiteres Wachstumsjahr in der Geschichte unseres Unternehmens bestens positioniert und können mit der erzielten Umsatzvisibilität und Planungssicherheit unsere Wettbewerbsvorteile entscheidend ausbauen."

Am 30. April 2013 wird C.A.T. oil die Ergebnisse für das Geschäftsjahr 2012 veröffentlichen.

Pressekontakt:
FTI Consulting
Thomas M. Krammer
Tel.: +49 (0)69 92037-183
Email: thomas.krammer@fticonsulting.com

Steffi Fahjen
Tel.: +49 (0)69 92037-115
Email: steffi.fahjen@fticonsulting.com

Über die C.A.T. oil AG

Die C.A.T. oil AG ist einer der führenden Anbieter von Öl- und Gasfeld-Dienstleistungen in Russland und Kasachstan und an der Frankfurter Wertpapierbörse im SDAX gelistet. C.A.T. oil bietet Dienstleistungen an, mit denen die Lebensdauer von Öl- und Gasquellen verlängert oder unerschlossene Öl- und Gasquellen zugänglich gemacht werden können. Das Wachstum des Unternehmens basiert auf folgenden Faktoren: Aufgrund schrumpfender Öl- und Gasressourcen müssen bereits erschlossene Ölfelder bestmöglich stimuliert werden, um Fördermengen zu optimieren. Gleichzeitig werden stillgelegte Vorkommen reaktiviert oder durch neue Methoden anderweitig zugänglich gemacht, um auch diese bis zum Maximum auszuschöpfen. Zusätzlich bietet C.A.T. oil inzwischen mit der dritten Servicelinie, dem High Class Drilling, Verfahren an, mit denen völlig unerschlossene Öl- und Gasvorkommen zugänglich werden können.

Seit der Gründung des Unternehmens im Jahr 1991 in Celle hat C.A.T. oil eine führende Position im Hydraulic Fracturing in Russland und Kasachstan aufgebaut. Nach dem Börsengang im Jahr 2006 investierte C.A.T. oil zusätzlich mehr als 250 Millionen Euro in weitere Kapazitäten und Services: Sidetrack Drilling wurde zum zweitwichtigsten Service des Unternehmens. In 2011 wurde ein weiteres umfangreiches Investitionsprogramm in Höhe von 150 Millionen Euro, insbesondere zur Erweiterung des Service-Portfolios um High Class Drilling, begonnen, das 2012 abgeschlossen wurde.

Zum Dienstleistungsportfolio von C.A.T. oil zählen außerdem Cementing sowie seismische Services. Mit seinen neuen Flotten und Rigs differenziert sich C.A.T. oil erfolgreich am Markt, da die hochmoderne Technologie äußerst zeiteffiziente und effektive Öl- und Gasförderung ermöglicht. Zu den Kunden von C.A.T. oil zählen führende Öl- und Gasproduzenten wie Gazprom, KazMunaiGaz, LUKOIL, Rosneft und TNK-BP. Zu allen pflegt C.A.T. oil langjährige Beziehungen und ist seit dem Markteintritt in Russland in den frühen 90er Jahren ein verlässlicher Geschäftspartner.

C.A.T. oil hat den Unternehmenssitz in Wien und beschäftigte in den ersten neun Monaten 2012 durchschnittlich 2.469 Mitarbeiter, den größten Teil davon in Russland und Kasachstan.

Rückfragehinweis:
Thomas Krammer
Tel: +49(0)69-92037-183
Email: thomas.krammer@fticonsulting.com

Ende der Mitteilung euro adhoc

A-A-1010 Wien

Telefon: +43(0) 1 535 23 20 - 0

FAX: +43(0) 1 535 23 20 - 20

Email: ir@catoilag.com

WWW: <http://www.catoilag.com>

Branche: Öl und Gas Exploration

ISIN: AT0000A00Y78

Indizes: SDAX, Classic All Share, Prime All Share

Börsen: Regulierter Markt/Prime Standard: Frankfurt

Sprache: Deutsch

Diese Meldung kann unter <https://www.presseportal.ch/de/pm/100010077/100732081> abgerufen werden.