

22.06.2004 - 17:45 Uhr

TECTURA erwirbt COSMO CONSULT AG und kündigt internationale Erweiterung an

Tempe, AZ (ots) -

Stärkung vertikaler Fachkenntnisse von Microsoft® Business Solutions-Axapta® und Navision® um einzigartige Nachfrage durch weltweiten Mittlermarktkunden zu begegnen

TECTURA Corporation, ein führendes Unternehmen im Bereich Systemintegration auf dem Mittlermarkt, das auf den Einsatz von integrierten Microsoft Business Solutions spezialisiert ist, gab heute den Erwerb des grössten von Microsoft zugelassenen Partners in Deutschland, die COSMO CONSULT AG, die auf Microsoft Business Solutions-Navision® und -Axapta® basierende vertikal orientierte Business-Software-Lösungen anbietet, bekannt. Aktionäre der COSMO CONSULT AG verkauften ihre Aktien an die TECTURA Corporation und machten diese dadurch zum Hauptaktionär mit neun zusätzlichen Niederlassungen in Deutschland, was dazu führt, dass TECTURA weltweit über fünfundzwanzig Firmensitze mit über 500 Angestellten verfügt. Durch diesen Erwerb gewinnt TECTURA nicht nur umfangreiche vertikale Axapta- und Navisionsfachkenntnisse, sondern wird auch ein internationales Lieferungsteam mit über 350 Dienstleistungsfachleuten unterhalten, das Kunden in zahlreichen Branchen wie eigenständige und prozessorientierte Fertigung, Vermietung von mobilen Investitionsgütern, Getränkehandel u.ä. unterstützt. Dadurch vergrössert TECTURA seine Spannweite in Bezug auf flexible, skalierbare und verständliche Software für die Unternehmensführung auf dem US-amerikanischen und europäischen Marktplatz und positioniert sich damit als wahrlich weltweiter Mittlermarkt-Dienstleister.

"Die Kombination von TECTURA und COSMO wird die Belieferung und Betreuung von Kunden auf der ganzen Welt mit kommerziellen Anwendungen erhöhen", sagte Allison Watson, Vizepräsidentin von Worldwide Partner Sales and Marketing Group von Microsoft Corp. "Ein erfahrenes Team, das Microsoft Business Solutions anbietet, kann Unternehmen, die neue Möglichkeiten ins Auge fassen, unterstützen, indem es ihnen ermöglicht, ihren Kundenservice effizienter zu gestalten und zu verbessern. Wir gratulieren TECTURA zu seinem Erfolg."

TECTURA ist ein von Microsoft bestätigter und mit dem Prädikat Gold für Business-Lösungen ausgezeichneter US-amerikanischer Partner für Microsoft Business Solutions-Great Plains®, Microsoft Business Solutions-Solomon, Microsoft Business Solutions-Axapta und Microsoft Business Solutions Customer Relationship Management-Anwendungen ebenso wie ein mit dem Prädikat Gold als Classic Partner im Bereich Zusammenarbeit ausgezeichnetes Unternehmen. COSMO CONSULT, welches ein führender Lieferant von Microsoft Business Solutions-Navision und -Axapta in Deutschland ist, wird in der Lage sein, in signifikanter Weise seine Kapazitäten in diesem Geschäftsbereich auszudehnen. Indem es auf Microsoft Navision basierende, branchenorientierte ERP-Lösungen anbietet, wendet sich COSMO CONSULT in erster Linie an grosse und mittlere Unternehmen mit eigenständiger Fertigung und Prozessindustrie. Durch diese Transaktion ist TECTURA in der Lage, die Basis seines geistigen Eigentums zu vergrössern und, was ebenso wichtig ist, die Reichweite für Angebote von Microsoft Business

Solutions auf dem Markt auszuweiten.

"COSMO CONSULT blickt optimistisch auf die Zusammenarbeit mit einem der stärksten US-amerikanischen Systemintegratoren des Mittlermarkts in der Microsoft Partnerführung", erklärt Joerg Niermann, Vorstand Business Development von COSMO CONSULT. "Da TECTURA einen erfolgreichen und grossen Fussabdruck hinterlassen hat und da wir uns auf dem europäischen Markt erfolgreich durchgesetzt haben, werden wir jetzt in der Lage sein, effektiver von dem beträchtlichen und ungenutzten weltweiten Bestand an Mittlermark-Kunden profitieren, die noch immer nach massgeschneiderten, Hochleistungs- und kompletten Business-Solutions suchen."

Das Zusammenfügen der bewiesenen guten Leistungen von TECTURA und COSMO CONSULT mit Hilfe der Implementierung von Microsoft Business-Lösungen die Kunden in ihrem Bemühen, ihre Geschäftsprozesse und zu optimieren und das Produktionsniveau zu erhöhen, zu unterstützen, wird dazu führen, dass die beiden Unternehmen vom Mittlermarkt-Segment in folgenden Bereichen profitieren:

- Bereitstellung einer weltweiten Verfügbarkeit von qualitativ hochwertigem Service und Support
- Kenntnisse der einzigartigen Anforderungen der heutigen Geschäftswelt aufgrund einer tiefgründigen vertikalen Lösungsansatzes
- Zustandebringen tatsächlichen Geschäftswachstums und Wettbewerbsvorteile durch beste praktische und vertikale Implementierungsmethodik

"Das Hinzukommen des COSMO CONSULT-Teams ist wahrlich ein Gewinn für alle Seiten - den Mittlermarktkunden, Microsoft und Tectura", fügt Terry Petrzelka, CEO von TECTURA hinzu. "Da wir weiterhin vertikales Wissen und Fähigkeiten der kritischen Industrie hinzugewinnen und entwickeln, erhöht TECTURA seine Fähigkeit, seine weltweiten Kunden effizient und effektiv mit mehrwertigen Microsoft Axapta und Navisions basierten integrierten Business-Lösungen zu beliefern, so dass TECTURA die Elite der weltweiten Microsoft-System-Integratoren darstellen wird."

TECTURA, der amerikanische Microsoft Business Solutions Partner des Jahres, bietet seinen Kunden wahren Handelswert und Wettbewerbsvorteile, indem er seinen Kunden integrierte Technologiedienstleistungen und -lösungen liefert. Als von Microsoft unterstützter und mit Gold ausgezeichnetem Partner für Microsoft Classic und Microsoft Business Solutions, steht TECTURA an erster Stelle als Anbieter von Lösungen für Wertschöpfungsketten, Herstellung, Vertrieb, Kundenbeziehungsmanagement, Aussendienst, Finanzverwaltung und Unternehmensprojektmanagement. Unterstützt von etwa 250 Angestellten in 20 Solution-Centers in den Vereinigten Staaten und einem Netzwerk von über 20 Technologie-Partnern, bedient und unterstützt TECTURA über 1200 Kunden im ganzen Land. Aufgrund seiner Hingabe und seines Engagements hat sich TECTURA als Microsoft Business Solution Inner Circle-, President's Club-, Million Dollar Club- und Eagle Award-Preisträger und mit der Auszeichnung des Manufacturing Excellence und Customer Excellence-Awards einen preisgekrönten Ruf erworben. Mehr Informationen über TECTURA unter www.tectura.com.

Über COSMO CONSULT

COSMO CONSULT AG wurde 1996 mit Hauptsitz in Münster gegründet und ist ein unabhängiger IT-Spezialist, der mit einem nationalen Netzwerk

von Niederlassungen in Deutschland Dienstleistungen für grosse und mittlere Unternehmen zur Verfügung stellt. COSMO CONSULT vermarktet ERP-Branchenlösungen, die entworfen wurden, um Unternehmensprozesse zu optimieren. Das Unternehmen ist ein national führender Lieferant von integrierten und branchenorientierten Business-Software-Lösungen auf der Basis von Microsoft Business Solutions-Navision und Microsoft Business Solutions-Axapta. Niederlassungen mit über 200 Angestellten sind für die Implementierung von ERP- und PPS-Projekten verantwortlich. Der Schwerpunkt liegt in erster Linie auf der Entwicklung branchenspezifischer Lösungen im Bereich der auftragsbezogenen Fertigung und Prozessindustrie sowie der Vermietung mobiler Investitionsgüter. Die COSMO CONSULT AG hat wiederholt ohne Unterbrechung den begehrten Preis "Navision Solution Center of the Year" gewonnen und wurde 2003 mit dem Preis "Navision Excellence" für den besten Navisions-Partner der Welt ausgezeichnet. Mehr Informationen zu COMSO CONSULT unter: www.cosmoconsult.com.

Alle Produkte, die in dieser Veröffentlichung erwähnt sind, sind eingetragene Warenzeichen oder Warenzeichen der jeweiligen Inhaber. Diese Veröffentlichung kann Beschreibungen der Erwartungen der Unternehmen beinhalten, die zukünftige Geschäftsentwicklungen betreffen. Diese zukunftsbezogenen Aussagen sind im Vertrauen auf gesetzliche Bestimmung der Private Securities Litigation-Reformakte von 1995 getroffen. Entsprechend können sich aktuelle Ergebnisse von den früher getroffenen Aussagen unterscheiden.

Kontakt:

Candance Collins
Tel. +1/508/786'1905
E-Mail: ccollins@tectura.com

Diese Meldung kann unter <https://www.presseportal.ch/de/pm/100005691/100476197> abgerufen werden.